

## SCIENCES ÉCONOMIQUES

<a href="#"><u>2000</u></a>	<a href="#"><u>2001</u></a>	<a href="#"><u>2002</u></a>	<a href="#"><u>2003</u></a>	<a href="#"><u>2004</u></a>
<a href="#"><u>2005</u></a>	<a href="#"><u>2006</u></a>	<a href="#"><u>2007</u></a>	<a href="#"><u>2008</u></a>	<a href="#"><u>2009</u></a>
<a href="#"><u>2010</u></a>	<a href="#"><u>2011</u></a>	<a href="#"><u>2012</u></a>	<a href="#"><u>2013</u></a>	<a href="#"><u>2014</u></a>
<a href="#"><u>2015</u></a>	<a href="#"><u>2016</u></a>	<a href="#"><u>2017</u></a>	<a href="#"><u>2018</u></a>	2019

BAINVILLE (Sébastien)

***Le développement de l'agriculture familiale : processus d'interactions entre changements techniques et changements institutionnels. Un cas d'école : la commune de Silvânia – Brésil***

École Nationale Supérieure Agronomique de Montpellier. 2000. Thèse de doctorat/Sciences biologiques fondamentales et appliquées ; dir. Benoit Cattin (Michel).

Localisation : Montpellier-SupAgro La Gaillarde

Depuis une dizaine d'années les interrogations sur le changement institutionnel sont au cœur des débats portant sur le développement de l'agriculture familiale. La question n'est plus seulement de savoir si les exploitations paysannes peuvent se moderniser mais si les institutions traditionnelles sont capables de donner naissance à des organisations modernes aptes à assumer des fonctions jusque-là assurées par l'État. Cette thèse montre la nécessité de ne pas privilégier un processus d'innovation aux dépens de l'autre. Le développement de l'agriculture familiale repose sur un double changement, technique et institutionnel, l'un et l'autre se conditionnant mutuellement. La théorie des coûts de transaction est mise en œuvre pour interpréter le développement agricole d'une région du Centre-Ouest brésilien où changements techniques et institutionnels ont été particulièrement marqués au cours de la dernière décennie. Dans un premier temps, on recherche les antécédents du processus. Une analyse historique met, ainsi, en évidence la grande diversité d'origine des exploitations familiales et la succession d'institutions ayant conditionné les transformations récentes. Ensuite, ce sont les modes de fonctionnement actuels des unités de production et des organisations locales qui sont abordés. Les changements dans le prix relatif des facteurs incitent les producteurs à intensifier leurs systèmes de production mais ceci n'est possible qu'avec des transformations institutionnelles, permettant de réduire les coûts de transaction auxquels ils font face avec les marchés amont. À l'inverse, les changements techniques se traduisent par une augmentation des coûts de transaction avec le secteur aval et conduisent à de nouveaux changements institutionnels. De nouvelles organisations se mettent ainsi en place mais leur action est limitée par la diversité du public auquel elles s'adressent : si elles réduisent les coûts de transaction externes, elles doivent assumer des coûts de coordination croissants.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/68/44/62/PDF/THESE\\_BAINVILLE.pdf](http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/68/44/62/PDF/THESE_BAINVILLE.pdf)

*Économie / Développement / Agronomie / Agriculture familiale / Fiscalité / Production / Innovation / Progrès technique / Zone tropicale / Coût / Modernisation / Silvânia / Goiás / Centre-Ouest.*

LEITE MOREIRA (Carlos Américo)

***Les transformations de l'investissement direct étranger et leurs conséquences sur le secteur manufacturier au Brésil***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2000. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Chesnais (François).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

La mise en place des politiques de libéralisation/déréglementation et de stabilisation économique, depuis le début des années quatre-vingt, au Brésil, s'est accompagnée de transformations importantes dans les modes d'organisation et dans les stratégies de production des multinationales. La consolidation au Brésil, dans le cadre de la mondialisation du capital, d'une modalité de régime d'accumulation à dominante financière est allée de pair avec une transformation des formes prises par le processus d'internationalisation du capital industriel. L'objet de cette recherche est d'analyser les incidences de ces politiques, considérées comme la particularisation, dans le cadre d'un pays économiquement et politiquement subordonné au régime d'accumulation à dominante financière, sur la dynamique de l'investissement direct des firmes étrangères au Brésil. Le contexte du travail est donc celui de la soumission du Brésil au nouveau régime d'accumulation gouverné par la finance, au début des années quatre-vingt-dix. Ce régime désigne un mode de fonctionnement du capitalisme, façonné par la libéralisation et la déréglementation des échanges, de l'investissement, de la finance et du rapport salarial. Dans ce contexte, l'hypothèse que nous explorons est celle des changements de stratégies de production des firmes multinationales ainsi que des modalités d'implantation de leurs filiales qui remettent totalement en cause la logique industrialisante et structurante des filiales, des firmes multinationales, observée dans le modèle de développement précédent. Les firmes multinationales ne considèrent plus le Brésil comme une économie qu'elles pourraient contribuer à industrialiser mais plutôt comme un marché à exploiter, dont un certain nombre de caractéristiques exigent une présence sur place beaucoup plus forte que dans la plupart des autres pays. Nous examinons les stratégies de production ainsi que les modalités d'implantation des filiales, des firmes étrangères au Brésil à travers quatre contextes : 1) la période de substitution d'importation dans un contexte d'expansion économique (1956-1979) ; 2) la période de substitution d'importation dans un contexte de stagnation économique (1980-1989) ; 3) la période de libéralisation commerciale et de déréglementation financière dans un contexte de stagnation économique (1990-1993) ; 4) la période de libéralisation commerciale et de déréglementation.

*Économie / Production / Industrie manufacturière / Stratégie / Multinationale / Déréglementation / Finances / Investissement étranger.*

MARINOZZI (Gabrio)

***Stratégies collectives et dispositifs de commercialisation : l'essor de la fruticulture irriguée, à Juazeiro Petrolina (Nordeste du Brésil)***

Institut National Polytechnique de Toulouse. 2000. Thèse de Doctorat/Sciences biologiques fondamentales et appliquées ; dir. Linck (Thierry).

Localisation : Toulouse-ENSAT-Documentation

Ce travail analyse la viabilité et la compétitivité de l'irrigation commerciale de la région de Juazeiro Petrolina (intérieur semi-aride du Nordeste brésilien), et les relie à la diversité des formes d'exploitation et aux dynamiques organisationnelles de coordination des producteurs au niveau local. La thèse analyse la fonction de commercialisation engagée par six organisations de producteurs de la région, en prenant en compte les modalités de gestion collective de la qualité des produits et l'évolution de leurs interactions avec l'aval. L'organisation est analysée dans le cadre du paradigme de l'action collective et appréhendée dans ses dimensions marchandes et non

marchandes de coordination. La commercialisation des fruits frais de la région est effectuée sur des marchés lointains et en recomposition. Pour mobiliser et gérer les ressources collectives nécessaires à la réalisation des objectifs communs de commercialisation, les membres des organisations se coordonnent sur le double principe d'efficacité et d'exclusion. L'efficacité organisationnelle repose sur les dynamiques de production et de partage des bénéfices collectifs et sur la capacité de pérenniser l'action collective. L'exclusion, processus nécessaire à la gestion des ressources collectives, se manifeste par des dispositifs horizontaux de sélection des membres et par des dispositifs verticaux garantissant la différenciation des produits et la protection des segments de marché dans lesquels chaque organisation se positionne. L'étude démontre l'existence de plusieurs stratégies collectives de commercialisation au sein du secteur productif de Juazeiro Petrolina. La diversité des productions locales permet à la région de se positionner sur plusieurs segments de marché. Les stratégies des organisations des producteurs familiaux se fondent sur la capacité de produire et commercialiser à faible coût des produits comme banane, goyave et coco pour des marchés régionaux et nationaux. Les entreprises agricoles se spécialisent dans la production de mangue et raisin de table pour les marchés nationaux et internationaux et leurs organisations occupent des niches de marché de produits haut de gamme ou se placent en situation de quasi-monopole sur des lieux de vente stratégiques.

*Gestion / Agronomie / Production / Ressources / Industrie alimentaire / Agriculture / Développement régional / Irrigation / Commerce international / Distribution / Exploitation / Famille / Culture tropicale / Zone semi-aride / Plante / Juazeiro Petrolina (région) / Nordeste.*

PIRES de SOUSA (Fernando José)

### **Rapport salarial et protection sociale au Brésil**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2000. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Historiquement, les systèmes de protection sociale sont nés avec les sociétés salariales, pour répondre aux besoins des travailleurs et de leurs familles et ont ainsi contribué, certes, au processus d'accumulation capitaliste par la voie de l'entretien de la force de travail. Dans les pays développés, notamment après la Seconde Guerre mondiale, la croissance économique soutenue a pratiquement généralisé le salariat. L'intervention de l'État dans la promotion et la régulation des rapports capital-travail a contribué à engendrer un cercle vertueux de prospérité et le résultat le plus probant a été le développement du rapport salarial combiné avec la construction de l'État-Providence. À partir de là, on considère la généralisation de la condition salariale comme le facteur inéluctable pour atteindre ce « paradigme » de protection sociale. Cela, parallèlement à l'évolution du rapport salarial, constitue la base de financement des systèmes. Notre inquiétude, qui a guidé notre recherche, part donc de ce caractère « inéluctable » qui « condamne » les pays les moins développés, comme ceux d'Amérique latine, à espérer d'abord que le développement économique réussisse à incorporer pratiquement tout le monde dans le salariat – en d'autres termes, qu'on devienne capitalistiquement développé – pour avoir enfin un système de protection sociale plus performant. Ainsi, notre sujet de recherche se propose d'étudier la problématique autour du rapport salarial et de la protection sociale au Brésil, en cherchant principalement à répondre à la question suivante : dans le contexte actuel de développement capitaliste au Brésil, pourquoi n'a-t-on pas encore réussi à édifier un système de protection sociale plus performant, au moins tel que le définit la constitution fédérale de 1988 ? Par la suite, la démarche méthodologique se fonde sur une analyse structurelle des principaux facteurs qui, au-delà de l'universalisation du salariat, constituent des obstacles importants à la progression d'un tel système au Brésil.

*Économie / Sécurité sociale / Salaire / Protection / Démographie / Développement.*

RODRIGUES BARRETO JUNIOR (Edison)

### **Le change et l'intégration économique régionale : des réflexions pour le Mercosul**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2000. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

La thèse examine le rapport entre le change et l'intégration économique régionale et propose un cadre théorique complémentaire pour analyser la problématique dans le Cône Sud de l'Amérique. Dans un projet d'intégration régionale, le niveau de rapprochement institutionnel des pays membres, le degré d'ouverture (commerciale et financière) envisagé par la région et les spécificités locales définissent le régime de change régional optimal. L'analyse de l'expérience d'intégration au marché unique du Sud (Mercosul) révèle que la soutenabilité du projet régional dépend de l'approfondissement des liens institutionnels. Quoique la convergence dans le domaine du change et le renforcement de l'intégration commerciale régionale soient observés, ils résultent essentiellement des politiques unilatérales visant des objectifs nationaux, largement influencées par les conditions de l'économie mondiale et, donc, pas nécessairement coopératives dans le temps. Cependant, une convergence formelle en matière de change ne peut pas engendrer des rigidités dans l'expérience en question. Au contraire, le caractère ouvert de l'intégration au Mercosul et les importantes différences structurelles des économies locales exigent une stratégie plus flexible. Pour établir un régime de change optimal dans la région, deux objectifs sont à considérer : l'encadrement des cours de change bilatéraux et la flexibilité vis-à-vis des monnaies tierces. Le premier pour garantir la soutenabilité du processus d'intégration et la seconde pour atténuer les effets pervers issus de l'ouverture financière vis-à-vis du reste du monde.

*Économie / Technologie / Développement / Change / Mercosul / Intégration économique / Institution / Commerce / Finances / Analyse comparative / Amérique du Sud.*

SCHMIDT ARTURI (Carlos)

### **La sidérurgie dans la formation économique et sociale du Brésil**

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2000. Thèse de doctorat/Socio-économie du développement ; dir. Gokalp (Iskender).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris3-BU

Résumé non communiqué.

*Économie / Société / Industrie sidérurgique.*

SCHWEITZER (Alejandro Fabian)

***Intégration régionale et aménagement du territoire dans le Mercosur : frontières, réseaux et dynamiques transfrontalières***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2000. Thèse de doctorat/Études latino-américaines ; dir. Revel-Mouroz (Jean).

Localisation : Paris3-BU ; Paris-Sorbonne-BIU Centrale

Dans le scénario de l'intégration des pays du Sud de l'Amérique latine dans le Mercosur, les temps de l'intégration des régions frontalières entre elles sont contemporains des temps de la recherche. Dans la plupart des cas, cette dernière court après la réalité, et il devient très difficile de faire face aux nécessités des sociétés frontalières confrontées à ces situations. L'idée de base de la recherche est l'étude des transformations territoriales qui résultent du déploiement des processus de restructuration économique et les processus d'intégration régionale sur les territoires du Sud de l'Amérique latine, avec une attention particulière sur les régions frontalières et les expériences d'aménagement du territoire, notamment en ce qui concerne la constitution de réseaux transfrontaliers. On essaye d'étudier fondamentalement les dynamiques des régions frontalières de l'Argentine, à l'intérieur du Mercosur, – Argentine, Brésil, Paraguay, et Uruguay – à partir de l'analyse des modalités actuelles d'articulation des acteurs locaux, régionaux-frontaliers, nationaux et internationaux, pour la réalisation d'initiatives d'intégration frontalière, de la concrétisation de projets d'infrastructure et développement d'expériences d'organisation du territoire; ainsi que des modifications dans ces mêmes aspects introduits par la constitution de nouveaux acteurs régionaux frontaliers. L'objectif final est de produire des apports à la caractérisation des phénomènes cités, de façon à appuyer la production d'alternatives progressistes de développement régional intégré des régions frontalières. Dans ce sens, on essaye de développer et d'appliquer des outils méthodologiques et techniques, à partir du début de constitution d'une base de données sur les régions frontalières, à l'intérieur du Mercosur, avec l'utilisation de systèmes d'information géographique.

*Économie / Mercosud / Marché commun / Développement régional / Aménagement du territoire / Intégration / Frontière / Analyse comparative / Amérique du Sud.*

SERRE (Agnès)

***Aménagement urbain et organisations populaires. Le cas des quartiers de Belém do Pará (Brésil)***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2000. Thèse de doctorat/Socio-économie du développement ; dir. Sachs (Ignacy).

Localisation : CRBC ; Paris-ENS-Jourdan SHS ; Paris3-BU ; Paris-Fondation MSH

Publicat. *Belém, une ville amazonienne : aménagement du territoire et organisations populaires*. Paris-Budapest-Torino, éd. L'Harmattan, 2001, 190p. Préface Ignacy Sachs.

La thèse concerne l'aménagement urbain et les organisations populaires, plus particulièrement l'amélioration des conditions de vie dans les quartiers de Belém, première ville d'Amazonie brésilienne. Les caractéristiques géographiques et historiques de la ville mettent en lumière les contraintes que connaît actuellement la ville. Une étude des quartiers est menée à partir d'une analyse factorielle. Elle identifie six types de quartiers parmi lesquels seront retenus un ou deux quartiers où porte l'enquête sur les organisations populaires. L'histoire des mouvements populaires à Belém retrace la genèse et l'évolution des mouvements populaires. La caractérisation des organisations populaires décrit leur fonctionnement et leurs activités par quartier de référence. Les activités des organisations populaires sont fonction des besoins de la population ou des lacunes en équipement urbain. Toutefois, après la satisfaction des revendications de base, on note un certain désengagement des habitants pour les organisations populaires. Ce relatif essoufflement du mouvement associatif relève d'une part de la moindre importance, voire la disparition des problèmes urbains qui ont fait la raison d'être d'un grand nombre d'organisations populaires. Et d'autre part, de la récupération politique, commerciale et religieuse des organisations populaires. Elles sont devenues des outils de marketing politique, des moyens de progresser dans l'échelle sociale ou encore une nouvelle voie d'évangélisation utilisée par les églises pentecôtistes. En conclusion, à Belém, les organisations populaires ont joué un rôle important dans l'évolution d'un bidonville en un quartier, notamment par la régularisation foncière, l'assainissement et l'éducation. Toutefois, à l'heure actuelle, le système associatif se doit de trouver un second souffle. Cela pourrait se faire par le budget participatif, mis en œuvre par la municipalité depuis 1997.

*Économie / Aménagement du territoire / Urbanisme / Mouvement associatif / Conditions de vie / Budget participatif / Ville / Belém / Pará / Amazonie.*

STEINMULLER PETITDEMANGE (Francine)

***Inflation et stabilisation. Comparaison de certaines expériences d'Amérique latine et d'Europe centrale***

Université Nancy 2. 2000. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Seurot (François).

Localisation : Nancy2-BU Droit

Cette thèse a pour objet de rechercher si une inflation problématique peut être traitée de manière identique pour des pays d'Europe centrale et orientale et pour des pays d'Amérique latine. La première interrogation porte sur la fiabilité ou l'aporie de la comparaison : la comparaison peut-elle être réalisée seulement dans un champ virtuel ou entre-t-elle dans un cadre réel ? L'approche comparative suscite-t-elle des difficultés, ou des potentialités dans les points d'appui ? Le ciblage de l'inflation problématique semble-t-il identique ou est-il différencié ? La deuxième voie de recherche concerne la mise en évidence de facteurs communs ou divergents dans le choix et la mise en œuvre des thérapeutiques ; l'observation porte sur la comparaison de la confrontation de l'objectif de stabilisation des prix aux autres objectifs visés par les gouvernements et face à la prise de décisions. Elle porte également sur l'unicité ou la diversité des orientations. Enfin, on recherche les spécificités ou les similitudes des causes d'échec ou de réussite des plans de stabilisation. Les résultats sont observés à court terme ; puis, sur un plan temporel plus long, les signes et causes de la pérennité des succès obtenus sont mis en exergue. En conclusion, l'apport des expériences est confronté aux perspectives.

*Économie / Inflation / Démocratisation / Analyse comparative / Mexique / Argentine / Pologne / Hongrie / Roumanie / Amérique latine / Europe centrale / Europe orientale.*

CAMARA (Mamadou Mbonkou)

**Investissement direct de l'étranger et évolution des inégalités dans les pays émergents, dans les années 1990 : Une explication de la différenciation Amérique latine / Asie du Sud-Est**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2001. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

La banque mondiale dans son rapport sur le développement dans le monde en 1989 avançait l'idée que la libéralisation est à la fois favorable à la croissance et à une répartition plus équitable du revenu. Dix ans après, les mouvements de libération des capitaux n'ont pas produit les effets escomptés en terme d'équité. On a assisté au contraire à une corrélation positive entre mouvements de capitaux et évolution des inégalités internes aux différents pays bénéficiaires de ces capitaux. L'explication de cette corrélation au niveau des principaux nouveaux pays industrialisés a constitué l'objet de cette recherche. Après avoir identifié les principaux déterminants des IDE et discuté de leurs effets sur les régimes d'accumulation nous avons fait le choix de discuter de la relation à partir d'une analyse en plusieurs niveaux. Un premier niveau a porté sur la démonstration de la séquence IDE-Croissance-inégalités. Elle a révélé une incidence, certes indirecte mais négative, de l'IDE sur la conjoncture impliquant que celui-ci constitue une variable de transmission d'une plus grande inégalité. Compte tenu de l'impact positif des IDE sur la croissance et du fait du caractère modérateur de la croissance sur les inégalités, on a relevé de manière transitive une relation inverse entre IDE et évolution des inégalités dans les NPI d'Asie du Sud-Est. Le second niveau de l'analyse a consisté à repérer les filières de l'industrie manufacturière qui ont accueilli l'essentiel des IDE et à voir dans quelle mesure qu'elles ont contribué à l'inégalité salariale.

*Économie / Industrie manufacturière / Salaire / Investissement étranger / Inégalités / Amérique latine / Asie du Sud-Est.*

CRUZ MOREIRA (Flávia)

**Le commerce franco-brésilien de 1945 à 1964**

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2001. Thèse de doctorat/Histoire ; dir. Martinière (Guy).

Localisation : Paris3-BU ; Paris3-IHEAL

Cette thèse se consacre à l'étude du commerce franco-brésilien entre 1945 et 1964. Elle prend en compte, pour cela, non seulement les données statistiques globales, permettant une étude macro-économique, mais aussi les données d'archives permettant d'approcher le comportement des acteurs et des décideurs de l'époque. Les principaux objectifs de la thèse sont de dresser l'évolution des échanges de marchandises et de comprendre le comportement français dans l'échange commercial avec le Brésil. Surtout, la position française face aux évolutions de l'économie brésilienne et plus particulièrement face au programme d'industrialisation entamé par le Brésil. Comment les flux commerciaux et les exportations françaises s'adaptèrent aux nouvelles données de l'économie brésilienne. Quelle fut la réaction des différents acteurs aux contraintes importées par le Brésil. Enfin, si l'installation d'entreprises françaises au Brésil contribua à l'intensification des flux commerciaux.

*Économie / Histoire / Commerce extérieur / Acteur / Politique économique / Exportation / Entreprise / Investissement étranger / France.*

DAVID DIAS (Maurício)

**Dynamique et permanence des exclusions sociales au Brésil : l'économie des pauvretés, des inégalités et de l'accumulation des richesses, dans le Brésil contemporain**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2001. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : CRBC ; Paris-ENS-Jourdan SHS ; Paris13-BU Droit-Lettres ; Paris3-IHEAL

Publicat. *Dynamique et permanence des exclusions sociales au Brésil. Économie des pauvretés, des inégalités et de l'accumulation des richesses*. Paris, éd. L'Harmattan, collection Recherches et documents Amériques latines, 2004, 304p.

Cette thèse sur la relation entre la pauvreté, l'inégalité et le processus de croissance économique au Brésil, tente de comprendre la structure du « mal-développement » qui a régné dans ce pays au cours des deux dernières décennies. Notre étude se divise en trois parties. La première tente de situer la problématique au moyen de l'analyse de l'évolution de la pauvreté et de l'inégalité durant les deux dernières décennies, thème abordé dans le chapitre I. Dans la seconde partie nous essayons d'explorer de nouvelles approches de l'analyse du problème. Pour ce faire, nous avons organisé le travail en quatre chapitres (II, III, IV, et V). Le chapitre II cherche à établir une mesure nouvelle de la relation entre la qualité de vie et le niveau de revenu au Brésil. Le chapitre III tente de commenter l'hétérogénéité structurelle et l'insertion de la population économiquement active dans la production comme facteurs déterminants de la répartition du revenu. Le chapitre IV analyse la répartition de la richesse urbaine et de la concentration de la terre, en développant des indices spécifiques pour cette étude. Dans le chapitre V, nous interprétons les relations de causalité en explorant les relations entre quelques variables macro-économiques (par exemple la croissance économique) dans l'évolution des niveaux de pauvreté et d'inégalité au Brésil.

*Économie / Exclusion / Politique sociale / Inégalités / Problèmes sociaux / Pauvreté / Niveau de vie / Croissance.*

FRANCO CAVALCANTE (Jacqueline)

**La mondialisation financière et ses effets sur le développement économique au Brésil et au Chili. Une analyse sous l'optique du marché du travail : les années quatre-vingt-dix**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2001. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Cette thèse prétend apporter une contribution à la discussion sur le rapport entre la mondialisation financière et le développement économique au Brésil et au Chili, et leurs impacts en particulier sur le marché du travail pendant les années quatre-vingt-dix. L'étude analyse initialement l'importance des flux des investissements étrangers dans les pays en développement : le Brésil et Chili sont mis en évidence. Plus spécifiquement, cette approche souhaite identifier les corrélations probables que l'on peut établir entre la mondialisation

financière et le marché du travail des économies citées. Nous voulons mettre en lumière que les réformes structurelles des économies latino-américaines sont originaires d'un ensemble plus important de règles et instructions réservées aux pays en développement, à travers les délibérations du Consensus de Washington. Dans ce sens, on considère l'existence d'un paradigme, celui de la « modernité conservatrice », basée sur la déréglementation, l'ouverture commerciale et financière et sur les politiques de privatisation et de réduction du rôle de l'État dans l'économie.

*Économie / Mondialisation / Développement / Économie politique / Privatisation / Déréglementation / Consensus de Washington / Finances internationales / Analyse comparative / Chili / Amérique latine.*

GIORDANO (Paolo Maria)

***Économie politique de l'intégration régionale dans le Mercosur : nouveau régionalisme, intégration et négociations internationales***

Institut d'Études Politiques, Paris. 2001. Thèse doctorat/Sciences économiques, économie régionale ; dir. Messerlin (Patrick).

Localisation : Paris-Fondation Sci. Politiques ; Centre Technique Livre Ens. Sud

Pendant la dernière décennie, l'économie mondiale a connu une nouvelle vague d'accords commerciaux préférentiels. Le Mercosur est un exemple de Nouveau régionalisme entre PVD particulièrement dynamique. Cette thèse étudie le processus d'intégration régionale en cours dans le Mercosur en adoptant une approche d'économie politique. En analysant la littérature disponible la thèse aborde le problème théorique de la rationalité et de l'efficacité du recours au régionalisme. Par le biais de l'étude des instruments de politique commerciale, elle analyse le niveau de profondeur de l'intégration atteint dans le Mercosur. Par l'analyse d'indicateurs quantitatifs elle mesure la réponse microéconomique des firmes aux politiques d'intégration régionale. Trois aspects essentiels sont traités : la relation entre la dynamique du taux de change réel effectif et le biais régional du commerce ; celle entre l'orientation géographique du commerce et les régimes sectoriels exceptionnels et le rôle de l'intégration régionale comme facteur d'attraction des investissements directs. La thèse évalue ensuite empiriquement l'approfondissement du processus d'intégration en analysant la question de la coordination des politiques macro-économique. En déployant une série de tests économétriques elle analyse l'impact de l'instabilité macro-économique sur le comportement commercial et évalue la possibilité d'approfondir l'intégration en réduisant l'instabilité macro-économique. Par ailleurs, elle analyse à l'aide d'un modèle d'équilibre général calculable les effets commerciaux et de bien-être d'une éventuelle zone de libre-échange inter-régionale entre le Mercosur et l'UE. Ce scénario est comparé à d'autres options de politique commerciale préférentielle disponible pour les deux régions.

*Économie politique / Intégration régionale / Politique / Commerce / Change / Libre échange / Investissement étranger / Mercosud / Analyse comparative / Union européenne / Amérique latine.*

LOVISON (Aida Maria)

***La fonction médiatrice dans l'entreprise en changement : les cadres intermédiaires et la nouvelle organisation du travail dans le sud du Brésil***

Université Paris Diderot, Paris 7. 2001. Thèse de doctorat/Lettres, sciences sociales et humaines ; dir. Barus-Michel (Jacqueline).

Localisation : Paris7-Bibliothèque centrale

La fonction médiatrice peut être vue comme un processus qui se dynamise, qui se construit, de façon contingente, à travers l'interaction de trois rôles à la fois interdépendants et complémentaires de la gestion comme activité : le rôle de traducteur d'intérêts différents ; celui d'un négociateur qui viabilise l'ajustement du concept à l'acte, et le rôle de légitimation, action impliquée dans l'établissement d'un compromis et qui renvoie donc aux questions des droits et des devoirs contextualisés. Mais c'est à condition de les faire jouer ensemble, que cette figure emblématique qu'est le cadre intermédiaire d'entreprise pourra éviter, de l'intérieur même de l'organisation du travail, la polarisation face au conflit. Médiateur parmi d'autres médiateurs, c'est notamment le fait d'être impliqué par ce passage toujours problématique entre deux moments apparemment contradictoires de l'acte social du travail, entre autres, le concept et l'acte, le projet et la mise en œuvre, l'administration stratégique et l'administration des opérations, qui donne à cette position charnière entre le haut et le bas de la hiérarchie une vraie spécificité. Placé aux frontières des logiques de conception et de production, le rôle de cadre intermédiaire n'est pourtant pas sollicité, ni interpellé de la même façon selon le « modèle » d'administration ou de gestion pratiqué par l'entreprise. Déplacées, reconfigurées, métamorphosées, peut-être, mais évidemment pas supprimées par le changement dans l'organisation, les activités de niveau intermédiaire demeurent indéniablement requises par la complexité même des situations contemporaines de travail.

*Gestion / Travail (organisation du) / Entreprise / Acteur.*

MAGNIEZ (Bruno)

***La place du secteur informel dans l'économie brésilienne : une étude centrée sur le commerce de rue à João Pessoa***

Université de Picardie, Jules Verne. 2001. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Lautier (Bruno).

Localisation : Amiens-BU Droit ; Paris3-IHEAL

Résumé non communiqué.

*Économie souterraine / Travail (marché du) / Secteur informel / Conditions sociales / Commerce / João Pessoa / Paraíba.*

NASCIMENTO (Décio Estevão do)

***Mobilisation et coordination d'un réseau socio-techno-économique dans une « nouvelle frontière » de développement industriel : l'étude de cas Tocantins-Brésil***

Université de Technologie de Compiègne. 2001. Thèse de doctorat/Sciences de l'homme et technologie ; dir. Lorenz (Edward).

Localisation : Compiègne-BU

Résumé non communiqué.

*Économie / Aménagement du territoire / Coopération / Innovation / Tocantins (fleuve).*

NUNESMAIA da SILVA (Maria de Fátima)

***Gestion de déchets urbains socialement intégrée : Le cas – Brésil***

Université de Cergy-Pontoise. 2001. Thèse de doctorat/Environnement ; dir. Vigneron (Jacques).

Localisation : Cergy Pontoise-BU Les Cerclades ; Cergy Pontoise-BU Neuville

Le cas des déchets urbains au Brésil a été retenu parce que ce nouveau pays industriel a un fort potentiel d'innovations sociales. La recherche entreprise a eu pour but d'évaluer la gestion des déchets urbains municipaux, socialement intégrée, à partir de l'analyse centrée sur les politiques sociales municipales adoptées dans des villes brésiliennes. Ce travail a pour objet d'étude les modèles de gestion de déchets urbains de quatre villes au Brésil, l'une de taille moyenne, Vitória da Conquista, dans la région Nord-Est et trois métropoles, à savoir : Porto Alegre et Curitiba, ces deux situées dans la région Sud, et Belo Horizonte, dans la région Sud-Est du pays. Nous avons utilisé des méthodes exploratrices et monographiques. Les principales variables étudiées ont été : la gestion intégrée des déchets liée au social, les programmes de collectes sélectives municipales, la destination finale des déchets urbains et l'impact socio-environnemental-sanitaire des déchets urbains. Les résultats obtenus à partir de cette recherche sur la ville cible Vitória da Conquista, démontrent le grand potentiel de recyclage, ils ont été présentés et discutés avec les acteurs sociaux liés au processus ; une proposition de gestion des résidus a été élaborée de façon articulée auprès des entités concernées. Le modèle incorpore, en priorité, les aspects sociaux, en s'appuyant sur la communication environnementale en tant qu'élément-clé. Parmi les trois métropoles étudiées, Belo Horizonte présente le programme d'éducation à l'environnement le plus offensif. Le volet social est marqué dans les trois programmes, mais d'une manière différente par chacun. On en conclut que la collecte sélective au Brésil, même si elle utilise le même discours que celui des pays industrialisés, relatif à la préservation des ressources naturelles, présente une très nette connotation sociale. Au-delà de cette connotation, son ambition est celle d'une gestion des déchets socialement intégrée.

*Gestion / Environnement / Déchet urbain / Collecte sélective / Aspect social / Vitória da Conquista / Porto Alegre / Curitiba / Belo Horizonte / Bahia / Rio Grande do Sul / Paraná / Minas Gerais.*

OPRIME (Pedro Carlos)

***L'amélioration de la compétitivité des petites et moyennes entreprises du Brésil par les groupements (clusters)***

Université de Droit, d'Économie et des Sciences, Aix-Marseille 3. 2001. Thèse de doctorat/Sciences de l'information ; dir. Quoniam (Luc).

Localisation : Aix-Marseille3-BU Sc. St. Jérôme

En raison de la globalisation, les pays en voie de développement se trouvent marqués par la dénationalisation d'une partie de leurs principales industries et par une dépendance croissante vis-à-vis des capitaux étrangers. De nouvelles organisations des modes de production et de nouvelles relations entre les agents du système productif se sont produites. Face à ce phénomène, la petite et moyenne entreprise (PME), est devenue une source d'emplois et de salaires encore plus importantes. Certaines stratégies ont été mises en place pour renforcer ces PME. Mais, au Brésil en particulier, on a prêté attention au développement de districts industriels qui sont appelés également clusters. Une étude approfondie de ce sujet reste encore à faire surtout en ce qui concerne les méthodes d'induction des groupements par les agents gouvernementaux et régionaux. L'objectif de ce travail est de contribuer au développement de la clustérisation des secteurs ou segments industriels les plus importants dans une région donnée.

*Économie souterraine / Stratégie / Industrie / Entreprise / Évaluation / Groupement / PME / Marketing.*

[Haut de page](#)

2002

AZUA (Digna)

***Vers un modèle comptable latino-américain ? Analyse comparative de l'organisation et du contenu des normes comptables adaptées en Argentine au Brésil et au Chili***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2002. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Richard (Jacques).

Localisation : Paris-Dauphine-BU

Résumé non communiqué.

*Gestion / Fiscalité / Modèle / Réglementation / Analyse comparative / Argentine / Chili.*

COURALET (Pierre-Emmanuel)

***Une analyse économique du travail des enfants***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2002. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Bourguignon (François).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris3-BU

Cette thèse s'attache à l'étude des causes et des conséquences économiques du travail des enfants. Dans une première partie, les principaux déterminants micro-économiques de l'offre de travail enfantin – l'insuffisance du rendement de l'éducation, l'insuffisance des ressources parentales conjuguée à l'impossibilité d'accéder au marché du crédit, l'insuffisance de l'altruisme parental – sont exposés dans le cadre d'un modèle dynastique. Dans la seconde partie, des enquêtes nationales réalisées auprès des ménages de trois pays d'Amérique Latine – le Brésil, la Colombie et le Venezuela – sont utilisées pour confronter la théorie aux faits. Enfin, l'analyse du travail des enfants est replacée dans un cadre macroéconomique et des implications en matière de politique publique en sont déduites. Il est montré qu'une intervention publique peut permettre de placer l'économie sur un sentier de croissance plus égalitaire et plus favorable aux enfants issus de ménages pauvres.

*Économie / Enfant / Travail / Politique publique / Éducation / Économétrie / Enquête / Colombie / Venezuela / Amérique latine.*

GAUDRON (Stéphanie)

***Économie politique de la démocratisation : une analyse en termes d'économie politique internationale appliquée à l'Amérique latine depuis les années 1970***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2002. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Depuis trois décennies, les pays latino-américains se sont démocratisés dans un contexte de crises économiques. Ces événements, non coïncidents, nous conduisent à analyser pour seize pays d'Amérique latine les relations entre le politique et l'économique au cours des trois phases de la démocratisation : délégitimation des régimes autoritaires, émergence et consolidation de la démocratie. Les théories de l'Économie Politique Internationale hétérodoxes sont mobilisées pour étudier les relations entre les conditions économiques, les intérêts des groupes sociaux, et les politiques élaborées durant la démocratisation. On examine d'abord la relation entre la crise économique et le régime autoritaire. Ensuite, on analyse la façon dont la crise affecte la capacité des gouvernements autoritaires à la résoudre, les délégitime et favorise l'émergence de mobilisations sociales pour la démocratie. Enfin, on étudie l'influence de la crise et des réformes économiques sur la consolidation démocratique.

*Économie politique / Démocratisation / Relations internationales / Analyse comparative / Amérique latine / Siècle 20.*

ROTTA (José)

***Les effets de la politique d'ajustement structurel au Brésil : crise de la dette, financiarisation et entraves au développement***

Université Montpellier 1. 2002. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Garrabè (Michel).

Localisation : Montpellier-BU Droit

L'ajustement structurel au Brésil s'est déroulé en deux étapes. La première était marquée par les sur-dévaluations du change et le dégageant d'excédents commerciaux qui garantissaient les principaux compromis internationaux. L'effet a été la récession et une inflation effrénée. La deuxième s'est caractérisée par un nouveau cycle de transfert de capitaux vers le Brésil. La surévaluation de la monnaie a été le mécanisme pour le combat de l'inflation et la conquête de la stabilité économique. L'inflation a été contrôlée et l'absorption externe a financé une course à la consommation de produits importés, provoquant récession, chômage et intense transfert de la propriété d'actifs réels à des étrangers. Mais l'effet général des deux étapes a été le même : l'essor industriel et la forte croissance obtenus dans les cinq décennies qui ont précédé l'ajustement structurel ont été anéantis, donnant lieu à une entrave complète du développement brésilien et à un nouveau cycle d'endettement.

*Économie / Ajustement / Politique économique / Consommation / Développement / Dette extérieure / Inflation / Investissement étranger / Finances / Siècle 20.*

TARGA PECOITS (Luis Roberto)

***Le Rio Grande do Sul et la création de l'État « développementiste » brésilien***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2002. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Courlet (Claude).

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres ; Paris3-IHEAL

L'objectif plus large de cette thèse est de proposer une nouvelle interprétation de l'évolution de la société du Rio Grande do Sul de façon à démontrer le rôle important qu'elle a joué dans l'histoire brésilienne. Pour ce faire, il nous a paru instructif de confronter différents aspects de son histoire à l'histoire de São Paulo dans la période impériale (1822-1889) et notamment dans la période de la Première République (1889-1930). Cette comparaison fera ressortir les traits originaux des structures et des institutions de chacune de ces sociétés, ainsi que les contextes sociaux, politiques et économiques responsables du comportement adopté par leurs élites respectives. Nous verrons, en effet, qu'il s'agit de deux sociétés profondément dissemblables, et cela plus particulièrement dans la période la plus décisive de l'histoire brésilienne, celle de la transition du système esclavagiste vers le système capitaliste (1889-1930). Dans cette période cruciale, celle de la transition d'un mode de production à l'autre, les sociétés de ces deux régions entreprirent, chacune de son côté, des changements indispensables à l'entrée du Brésil dans le monde moderne : São Paulo a mis en place un modèle de développement industriel qui a façonné l'économie capitaliste brésilienne telle qu'elle est aujourd'hui ; le Rio Grande do Sul, une révolution politique qui est à l'origine de



l'État bourgeois moderne au Brésil. Ainsi, si la société paulista jeta les bases de l'économie capitaliste brésilienne contemporaine, celle du Rio Grande do Sul adopta une démarche politique innovatrice dans la période de la Première République.

*Économie / Politique / Société / Histoire / Conditions sociales / Gouvernement / Développement / Élite / Modernisation / Analyse comparative / São Paulo (région) / Rio Grande do Sul.*

Haut de page

2003

ALBUQUERQUE SALLES (Severo de)

***Le Brésil 1964-1985 : l'économie, la politique et la question de la démocratie***

Université Paris Nanterre, Paris 10. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Kartchevsky (Andrée).

Localisation : Nanterre-BU Paris10

Publiat. *Dictature et lutte pour la démocratie au Brésil : 1964-1985*. Paris-Budapest-Torino, éd. L'Harmattan, collection Recherches Amériques latines, 2005, 261p. Préface de Michael Löwy.

Ce texte se veut situer dans l'univers théorique du marxisme, et vise à rehausser le contenu libertaire et démocratique de cette problématique. Son objectif principal est de produire une vision d'ensemble des transformations politiques et économiques du Brésil au cours de la période 1964-1985, où sévit une dictature militaire qui a dégénéré en un terrorisme d'état, tout en focalisant sur la question de la démocratie. Cette dictature a préparé le terrain pour la globalisation financière. Des luttes sociales, intenses et diversifiées, situées sur un fond d'antagonismes de classes, apportent le fil conducteur de l'histoire de cette période.

*Économie / Conditions sociales / Régime autoritaire / Gouvernement militaire / Histoire / Mondialisation / Démocratisation / Marxisme / Siècle 20.*

CALDEIRA (Kássia)

***Le Mercosud en quête d'avenir : une intégration à la lumière de l'expérience européenne ? Les acteurs du processus de construction du Mercosud. 1985-2001***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2003. Thèse de doctorat/Socio-économie du développement ; dir. Saint Martin (Monique de).

Localisation : Paris3-BU ; Paris-Fondation MSH

Le Mercosud, qui regroupe l'Argentine, le Brésil, le Paraguay et l'Uruguay, est sans doute le projet d'intégration le plus abouti d'Amérique latine. Ce travail de recherche rappelle d'abord les conditions économiques et politiques qui ont historiquement conduit à la création du Mercosud, processus formalisé par le Traité d'Asunción, en 1991. Puis, s'aidant méthodologiquement de la comparaison avec l'Union Européenne, il en décrit les mécanismes spécifiques, notamment institutionnels. Enfin, sur la base d'interviews menées auprès de représentants des gouvernements argentin et brésilien, ainsi qu'auprès de représentants de grandes entreprises transnationales, il met en lumière comment les rapports entre ces différents acteurs ont influencé, et influencent encore, le processus d'intégration. Au final, cette thèse dresse les contours du Mercosud, et en analyse en profondeur les implications et limites économiques, sociologiques et politiques.

*Économie / Sociologie / Histoire / Politique / Intégration / Mercosud / Union européenne / Interdépendance / Libre échange / Marché commun / Acteur / Entreprise / Gouvernement / Analyse comparative / Argentine.*

CONDÉ MÉDINA (Rosa Maria)

***L'expansion internationale des firmes originaires des pays émergents : une étude empirique couvrant l'Amérique latine, l'Asie et l'Europe de l'Est***

École des Hautes Études Commerciales, Jouy-en-Josas. 2003 Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Dussauge (Pierre).

Localisation : Jouy en Josas-HEC

Il existe une très abondante littérature tant économique que managériale sur l'expansion internationale des firmes. Cependant cette littérature est principalement consacrée au cas des firmes originaires de pays développés. Elle explique dans une large mesure les mouvements d'internationalisation observés par certaines caractéristiques spécifiques de l'environnement économique dont ont bénéficié les firmes internationales dans leurs pays d'origine (niveau de développement technologique, formation de la main d'œuvre, infrastructure économique, cadre institutionnel, sophistication de la demande...). Or, depuis une trentaine d'années on assiste à l'émergence d'entreprises originaires du tiers monde. De toute évidence la littérature classique sur les multinationales n'offre qu'une interprétation très imparfaite de ce phénomène. Cette thèse a pour objectif de contribuer à une meilleure compréhension du phénomène de l'expansion internationale des firmes originaires de pays émergents. À cet effet, nous avons analysé de manière exploratoire, les facteurs sur lesquels les multinationales du tiers monde se distinguent de leurs homologues dont l'activité reste presque exclusivement locale. Nous avons complété cette analyse en comparant les multinationales originaires de pays émergents aux multinationales classiques originaires de pays développés. La partie empirique de ce travail s'est appuyée sur des données recueillies par questionnaires auprès de 121 entreprises originaires de pays émergents d'Amérique Latine, d'Asie et d'Europe de l'Est et de 28 entreprises multinationales originaires de pays développés.

*Gestion / Multinationale / Mondialisation / Analyse comparative / Asie / Europe de l'Est / Amérique latine.*

EHRHART (Christophe)

**Répartition des revenus et des richesses et développement économique : analyse théorique et études empiriques : le cas de l'Amérique latine et de l'Asie de l'Est**

Université de Nice. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Berthomieu (Claude).

Localisation : Nice-BU Droit Sci.Eco.Gestion

L'objectif de cette thèse est de montrer que, lors du choix de la stratégie de lutte contre la pauvreté, les responsables politiques sont amenés à déterminer l'importance relative qu'ils attribuent à l'accumulation d'actifs nouveaux par rapport à la redistribution d'actifs existants. Ainsi, trois questions essentielles guident notre analyse de la relation entre inégalité, croissance et développement : dans les pays peu développés, la croissance économique se traduit-elle par une répartition plus inégalitaire, et l'inégalité des revenus diminue-t-elle à partir d'un certain seuil de revenu par tête ? La croissance économique est-elle plus lente dans les pays caractérisés par une répartition plus inégalitaire des revenus et des actifs que ceux où règne une plus grande égalité ? Les gouvernements doivent-ils envisager d'adopter des politiques de redistribution pour améliorer le sort des pauvres ?

*Économie / Inégalités / Croissance / Développement économique / Politique économique / BIRD / CEPAL / Nations unies / Amérique latine / Asie Orientale.*

JACOPIN (Tanguy)

**La spécialisation productive en Argentine et au Brésil, du consensus de Washington aux dévaluations du real et du peso : le cas de l'industrie automobile**

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Marques-Pereira (Jaime).

Localisation : Paris3-BU

L'objet de cette thèse est de montrer pourquoi la réorientation du régime d'accumulation de l'Argentine et du Brésil dans les années 90 n'aura pas été la source d'un régime de croissance stable à long terme, qui desserre la contrainte externe. Cette dernière s'est développée dans ces deux pays suite aux dérives de l'ISI, selon des modalités propres à chaque économie. Les réformes liées au Consensus de Washington, n'incluant pas ces divergences, ne pouvaient prétendre réduire la contrainte externe même si elles impliquaient une dérégulation totale de l'économie et le retour des ETN. La comparaison de ces pays permet de montrer qu'un tissu industriel renforcé, par une politique de compétitivité intégrant ETN et PME et une stratégie cohérente dans le domaine de l'intégration régionale, empêche le renforcement de la contrainte externe. Autant l'absence d'alternatives à l'accumulation de capital en Argentine suite à la dévaluation du peso a justifié la fuite des capitaux, autant la dévaluation du real au Brésil a permis d'initier un cycle de croissance car le tissu industriel local offrait des alternatives aux investisseurs. La réactivation du tissu industriel local, surtout dans un contexte de pénurie de capitaux étrangers, est un moyen de limiter l'expansion de la contrainte externe sans, toutefois, constituer la panacée comme l'illustre l'étude de l'industrie automobile dans ces deux pays.

*Économie / Industrie automobile / Production / Commerce / Politique économique / Concurrence / Déréglementation / Consensus de Washington / Analyse comparative / Argentine.*

LABAIG (Henrique)

**Les associations du monde paysan : vers une nouvelle construction territoriale de l'agriculture familiale au Brésil : l'exemple du Cerrado**

Université Toulouse 2-Le Mirail. 2003. Thèse de doctorat/Études rurales, développement rural ; dir. Charlery de la Masselière (Bernard).

Localisation : Toulouse2-BUC Mirail

Ce travail de doctorat s'attache à montrer que les nouvelles politiques publiques au Brésil en faveur de l'agriculture familiale ne sont pas seulement un renforcement des relations sociales antérieures mais qu'elles sont également liées à une transformation profonde du rural et de la relation de l'État à la paysannerie. Une première partie présente une étude historique du processus de développement agricole et de la constitution d'une paysannerie au Brésil. Le processus de modernisation est analysé pour le cas de la région du Cerrado et l'exemple du municipe de Rio Verde (État du Goiás) montre que la coopérative a été l'instrument de cette modernisation et de la marginalisation des exploitations familiales. La seconde partie montre que les politiques publiques en faveur de l'agriculture familiale depuis 1995 sont en mesure de produire un nouveau type de rural grâce au mouvement associatif qui ne peut être résumé à un simple instrument opportuniste de captation de ressources provenant de l'État par des réseaux de clientèle. La démonstration s'appuie sur l'analyse des associations et des stratégies des exploitations de deux localités agraires : les municipes de Correntina dans l'État de Bahia et de Orizona dans l'État du Goiás.

*Économie / Développement rural / Agriculture familiale / Exploitation / Coopérative agricole / Paysannerie / Politique agricole / Mouvement associatif / Cerrado / Rio Verde / Correntina / Orizona / Goiás / Bahia.*

MBIMI DE NGAMOUI (Jean Tarcisius)

**Industrialisation et développement : analyse comparative des différences de trajectoires entre les dragons d'Asie et les autres régions en développement**

Université d'Orléans. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Haudeville (Bernard).

Localisation : Orléans-BU Droit

Cette thèse met en évidence l'impressionnante réalité de la croissance des dragons d'Asie (Corée du Sud, Taiwan, Singapour, Hong Kong) et des bébés dragons (Malaisie, Thaïlande, Indonésie, Philippines) au cours des trente dernières années. Les dragons encore appelés nouveaux pays industriels (NPI) ont souvent été présentés comme modèle de développement, en dépit de la crise financière de 1997 à laquelle ils ont été confrontés. Ces pays se sont démarqués des autres régions en développement : Amérique latine (Brésil, Chili) et Afrique

(Côte d'Ivoire, Kenya, Tunisie) pour avoir amorcé des réels processus d'industrialisation, alors qu'ils avaient un niveau de développement comparable au début des années 60. Ces processus d'industrialisation ont permis aux dragons non seulement de maîtriser l'évolution technologique mais aussi de bousculer la hiérarchie technico-industrielle mondiale. Pour expliquer les différences de performance qui se traduisent par des écarts de croissance entre les dragons qui connaissent la réussite et les autres régions l'échec, cette étude se propose de montrer que les deux ensembles régionaux ont fait des choix différents et ont suivi des politiques et stratégies opposées conduisant à des résultats contrastés. Cette thèse est constituée de deux parties : la première analyse les ressorts de la croissance en Asie de l'Est et du Sud et la deuxième partie consiste à analyser le processus d'industrialisation des autres régions en le comparant avec celui des dragons, puis d'étudier dans quelles conditions l'expérience des NPI peut servir d'exemple pour ces pays.

*Économie / Développement / Industrialisation / NPI / Stratégie / Croissance / Analyse comparative / Asie / Afrique / Amérique latine.*

MENENDEZ RODRIGUEZ-VIGIL (Marta)

***Essais sur la mobilité et l'inégalité du revenu***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques : dir. Bourguignon (François).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris3-BU

Cette thèse propose un ensemble d'études sur la mobilité de revenus et ses effets sur les inégalités, particulièrement dans les pays en voie de développement. Dans un premier chapitre nous nous focalisons sur la discussion théorique des différents concepts de mobilité des revenus existants. Concrètement, nous analysons la relation empirique existante entre ces différents concepts, dans un cadre de régression économétrique et à l'aide des microsimulations numériques. Ensuite, nous portons notre regard sur l'étude de la mobilité intergénérationnelle et la persistance des inégalités d'une génération à l'autre, dans le cas particulier du Brésil. L'analyse est réalisée, encore ici, à l'aide des techniques de microsimulation. Enfin, les questions traitées dans les derniers chapitres ont à voir avec la mobilité intragénérationnelle des revenus et l'inégalité, pour le cas particulier de l'Argentine.

*Économie / Revenu / Répartition / Mobilité intergénérationnelle / Inégalités / Microsimulation / Argentine.*

SALUDJIAN (Alexis)

***De la volatilité macro-économique à la vulnérabilité sociale : le cas du Mercosur, une critique du Régionalisme Ouvert***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2003. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Publicat. *Pour une autre intégration sud-américaine : critiques de Mercosur néo-libéral*. Paris, éd. L'Harmattan, collection Recherches Amériques Latines, 2006, 276p. Préface Pierre Salama.

Le Mercosur a montré des résultats très relatifs et même négatifs en termes réels (croissance, stabilité, dynamisme commercial). Nous ne remettons pas en cause l'idée même d'intégration économique latino-américaine mais les caractéristiques du Régionalisme Ouvert appliqué dans le Mercosur. Pour évoquer la désactivation de la protection du marché régional face aux turbulences de l'économie mondiale, nous aurons recours à la notion de « démercourisation ». Nous étudierons les fondements théoriques du Régionalisme Ouvert de la CEPAL (I). Le processus d'intégration régionale perd de sa pertinence comme facteur de stabilité et de croissance pour la zone (II). Notre approche théorique historico-structurelle du Mercosur ne se satisfait pas de la recherche d'un régime de croissance sans que soient considérées simultanément l'équité et la qualité de la croissance (III). Nous plaçons pour la restructuration productive latino-américaine avec homogénéité sociale comme alternative durable à l'ALCA.

*Économie / Inégalités / Intégration économique / Marché commun / Mercosud / CEPAL / ALCA / Cône Sud / Amérique latine.*

[Haut de page](#)

2004

BREUIL (Lise)

***Renouveler le partenariat public-privé pour les services d'eau dans les pays en développement : comment conjuguer les dimensions contractuelles, institutionnelles et participatives de la gouvernance ?***

École Nationale du Génie Rural, des Eaux et des Forêts, Paris. 2004. Thèse de doctorat/Sciences de l'eau, gestion ; dir. Nakhla (Michel).

Localisation : Paris-AgroParisTech. Engref ; Paris-BIUSJ-Sci. Terre recherche

Si le partenariat public-privé (PPP) a suscité de nombreux espoirs dans les années 1990 pour étendre la desserte en eau dans les grandes villes des PED, son développement est aujourd'hui limité en raison des risques importants qu'il fait assumer aux opérateurs privés. L'objectif de ce travail de recherche en gestion est de proposer une vision renouvelée du PPP pour la gestion des services d'eau dans les PED, accordant une place centrale à la desserte des populations pauvres. À partir d'un cadre d'analyse théorique de la gouvernance des services qui met l'accent sur le couplage entre les dimensions contractuelles, institutionnelles et participatives de la gouvernance, nous examinons deux cas de terrain (Manaus au Brésil et La Paz en Bolivie), dans lesquels se joue une nouvelle dynamique des PPP, marquée par l'influence croissante de la participation des usagers, qui vient modifier à la fois les aspects contractuels et institutionnels de la gouvernance.

<http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/49/98/43/PDF/TheseLB.pdf>

*Gestion / Eau / Secteur public / Secteur privé / Réglementation / Participation / Pays en développement / Analyse comparative / Manaus / La Paz / Bolivie.*

CALAHORRANO (Michel)

***La déréglementation de l'industrie électrique en Amérique latine : le cas de l'Argentine, du Brésil, du Chili et de la Colombie***

Université Montpellier 1. 2004. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Percebois (Jacques).

Localisation : Montpellier-BU Droit

Le développement de l'industrie électrique de l'Amérique latine démarre à la fin du 19<sup>e</sup> siècle et procède selon trois étapes. Au cours de la première, le service s'est développé essentiellement sous l'initiative privée. La deuxième, qui commence après la Seconde Guerre mondiale et s'étend jusqu'aux années 1990 (sauf le Chili), fait de l'État le protagoniste majeur. La troisième correspond à la déréglementation actuelle. Cette dernière cherche à rendre au secteur privé la responsabilité du secteur, impliquant un changement drastique du rôle joué par l'État. Certes, le Pool anglais a été retenu par la plupart des pays latino-américains. Cependant, en Angleterre, la déréglementation cherche à introduire la concurrence dans une industrie mature afin de la rendre plus efficace, plus transparente et de baisser les coûts de production. En Amérique latine, la déréglementation a pour objectif d'attirer des investissements étrangers pour faire face à une demande accrue d'énergie. Cette thèse fait une approche sur le sujet. Elle propose une lecture positive des expériences mises en place en Amérique latine, notamment par l'analyse des cas du Chili, de l'Argentine, de la Colombie et du Brésil.

*Économie / Industrie électrique / Déréglementation / Développement / Investissement étranger / Secteur public / Secteur privé / Analyse comparative / Argentine / Chili / Colombie.*

CYRINO (Alvaro Bruno)

***Transformations stratégiques et reconfiguration des compétences organisationnelles : une analyse des banques privées de détail au Brésil pendant la période 1986-1997***

École des Hautes Études Commerciales, Jouy-en-Josas. 2004. Thèse de doctorat/Sciences de gestion, stratégie ; dir. Blanc (Georges).

Localisation : Jouy en Josas-HEC

Cette thèse aborde une des questions théoriques peu explorées dans la littérature de la stratégie, celle du rapport entre les changements révolutionnaires dans l'environnement et leur impact sur la base de compétences et ressources des entreprises. Le travail analyse d'une part, l'impact des changements majeurs dans l'environnement du secteur sur la base de ressources et compétences des entreprises, et d'autre part, les efforts des dirigeants pour réorienter leur stratégie et reconfigurer leurs actifs stratégiques. Le terrain choisi est celui des banques commerciales de détail du Brésil. L'approche longitudinale et l'utilisation d'experts a rendu possible la reconstitution des facteurs stratégiques du secteur avant et après les changements. Trois études de cas multi-niveaux ont permis d'analyser les efforts intra-organisationnels de gestion de compétences effectués par les banques et de les comparer à leurs « sentiers » spécifiques d'évolution.

*Gestion / Économie / Banque / Stratégie / Entreprise / Compétence / Secteur privé.*

FERREIRA FILHO (Hélio Raymundo)

***La gestion des connaissances pour le management de la chaîne intégrée clients-fournisseurs : étude du rôle clé des technologies de l'information dans le contexte de l'industrie électronique du Brésil***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2004. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Ballaz (Bernard).

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

Le travail de recherche est axé sur trois sujets principaux : les nouvelles technologies de l'information et de la communication, la chaîne intégrée clients-fournisseurs et la gestion des connaissances. Les chapitres II, III et IV, nous présentent l'évolution et les concepts les plus marquants en ce qui concerne ces thèmes ainsi que l'importance de l'Internet comme un instrument pour que les entreprises puissent acquérir des avantages compétitifs par rapport à la concurrence. Dans le chapitre V, nous allons présenter une description de la méthodologie adoptée pour effectuer de la recherche. L'étude empirique repose sur l'application d'un questionnaire, appliqué auprès de 29 entreprises du secteur électronique brésilien. Au chapitre VI, nous montrerons les tables et les graphiques avec les résultats les plus significatifs obtenus de la part des entreprises qui ont participé de l'enquête et, finalement, au chapitre VII, les conclusions et les recommandations dégagées de l'étude.

*Gestion / Information / Commerce / Entreprise / Industrie électronique / Technologie (nouvelle) / Enquête.*

FILIPPI (Edouardo Ernesto)

***Le déclin de long terme de la moitié sud du Rio Grande do Sul (Brésil) : une approche northienne des dynamiques territoriales***

Université de Versailles, Saint-Quentin-en-Yvelines. 2004. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Requier-Desjardins (Denis).

Localisation : St. Quentin en Yvelines-BU

Dans cette thèse nous analysons les causes du déclin socio-économique de long terme du territoire de la moitié sud (MS) du Rio Grande do Sul (RS) à travers la méthodologie de recherche de la nouvelle économie institutionnelle de Douglass NORTH. Dans le Chapitre 1, nous étudions la construction théorique northienne et nous démontrons sa pertinence lorsqu'elle est appliquée à l'analyse d'un territoire. Le Chapitre 2 est consacré à la formation économique et territoriale du Brésil et de l'extrême sud du pays entre les XVI<sup>e</sup> et la fin du XX<sup>e</sup> siècle. Dans le Chapitre 3, nous analysons la « bifurcation » économique et institutionnelle entre les territoires du RS. Ainsi, nous constatons qu'à partir de la fin du XIX<sup>e</sup> siècle les activités économiques les plus performantes du RS tendent à se localiser dans sa portion Nord. Les causes d'une telle concentration sont la spécialisation économique de la MS (élevage bovin extensif et riziculture), la faible génération d'emplois de ces activités et la forte concentration foncière du territoire. La « bifurcation » économique entre les territoires du RS augmente au cours de la deuxième moitié du XX<sup>e</sup> siècle en raison des politiques institutionnelles aux échelles régionale et nationale dirigées vers les

activités (I) industrielles et (II) agricoles intensives (« révolution verte »). Finalement, dans le Chapitre 4, nous étudions les différentes formes entrepreneuriales et institutionnelles territorialisées du RS. Ainsi, d'une part nous avons analysé les trajectoires institutionnelle et économique du district industriel de chaussures de la vallée do Sinos et, de l'autre, la faillite des mesures institutionnelles publiques de création d'un système agro-alimentaire localisé d'industrialisation de fruits et légumes à Pelotas, le centre économique et décisionnel de la MS. En Conclusion, nous arrivons au constat que la prise en compte des facteurs institutionnels, historiques, démographiques et naturels (la pampa) fournit des réponses plus complètes aux causes économiques du déclin du territoire qu'une analyse économique néoclassique pourrait le permettre.

*Économie / Institution / Industrie alimentaire / Histoire / North (Douglas Cecil) / Rio Grande do Sul.*

MADARIAGA (Nicole)

***Intégration régionale, localisation industrielle et convergence régionale***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2004. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Berthélemy (Jean-Claude).

Localisation : Paris-Cujas-BU Droit ; Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc. éco.

Cette thèse s'inscrit dans le contexte de la mise en application d'ici 2005 de la Zone de libre-échange des Amériques afin de promouvoir les échanges, les IDE et la croissance économique au sein de la zone. L'objectif de cette thèse est de contribuer au débat actuel autour de cette mise en application. En effet, le Brésil et l'Argentine s'inquiètent de ses retombées en raison des différences de richesse entre les États-Unis et les autres pays. Deux aspects importants sont abordés dans un cadre d'analyse impliquant des pays à différents niveaux de richesse. Premièrement, nous étudions l'impact théorique et empirique de l'ouverture commerciale sur l'évolution de la localisation des firmes. Deuxièmement, la thèse propose une comparaison des processus de convergence au sein du Mercosur et de l'Alena dont le différentiel de richesse entre chaque partenaire est plus ou moins important. Nos conclusions théoriques montrent que seule une libéralisation très rapide permet au Sud d'attirer des firmes sur son territoire. Le sud peut en effet bénéficier de son avantage comparatif provenant de ses faibles coûts salariaux face à la grande taille de marché du Nord. Une estimation empirique des choix de localisation des IDE américains sortants révèle que l'effet taille de marché domine l'effet des faibles coûts salariaux. Par ailleurs, nous observons une double condition préalable à la convergence des revenus par tête au sein d'un accord commercial. D'une part, les différences de richesse entre pays partenaires doivent être modérées, d'autre part, la stabilité macroéconomique est indispensable à la mise en place d'un processus de convergence.

*Économie / Géographie économique / Développement économique / Économie régionale / Accords commerciaux / Mercosud / ALENA / Amérique / Intégration commerciale / localisation industrielle et convergence régionale.*

SABLAYROLLES (Philippe)

***Politiques agraires et stabilisation de l'agriculture sur les fronts pionniers : le cas de la région Transamazonienne (Altamira-PA, Brésil)***

Institut National Agronomique de Paris-Grignon. 2004. Thèse de doctorat/Développement agricole ; dir. Dufumier (Marc).

Localisation : Paris-AgroParisTech Centre Paris

On constate, en Amazonie brésilienne, une action chaque fois plus ferme du gouvernement fédéral dans le sens de limiter le défrichement d'origine agricole. Les politiques agraires pour les fronts pionniers doivent maintenant intégrer des objectifs de limitation du défrichement. Or les dynamiques d'expansion et de défrichement des fronts pionniers se nouent en partie au niveau national. Nous avons montré la relation forte entre les politiques excluantes et anti-paysannes de la Dictature pendant les années 1964-85 et l'accélération de l'occupation agricole de l'Amazonie. Une politique nationale faisant plus de place à la promotion de la paysannerie favorise le développement durable des fronts amazoniens. Pour garantir le développement durable des fronts, il faut réduire l'expansion du territoire approprié et y fixer des densités humaines plus élevées. Nous avons calculé la rémunération que proportionnent les systèmes intensifs existants dans la région : elle est peu différente de celle espérée dans les systèmes extensifs les plus rémunérateurs, et elle est plus élevée que celle des systèmes de production mis en œuvre actuellement. Un développement plus durable des fronts pionnier nous paraît donc une alternative réaliste du point de vue de l'État et acceptable du point de vue paysan si certaines conditions sont remplies, notamment en matière de crédit, de développement de nouvelles activités agricoles, et de formation technique.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view\\_this\\_doc=tel-00005752&version=1](http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view_this_doc=tel-00005752&version=1)

*Économie / Agriculture / Migration / Front pionnier / Politique agricole / Analyse économique / Altamira / Pará / Amazonie.*

[Haut de page](#)

2005

BONAUDO (Thierry)

***La gestion environnementale sur un front pionnier amazonien [A gestão ambiental de uma frente pioneira amazônica]***

Institut National Agronomique Paris-Grignon/Universidade de Brasília. 2005. Thèse de doctorat/Agriculture, Alimentation, Biologique, environnement et Santé (cotutelle) ; dirs Tourrand (Jean-François), et Bursztyn (Marcel).

Localisation : AgroParisTech. Centre de Paris Claude

L'Amazonie, dernière frontière du Brésil, a connu de profonds changements lors des dernières décennies du fait de son intégration progressive au reste du pays. Les relances successives des politiques gouvernementales de colonisation relayées par l'implantation des grandes filières productives se sont traduites par un recul important des activités extractivistes et un poids croissant de la région dans les secteurs agricoles et forestiers. L'Amazonie est aujourd'hui une région économiquement intégrée au reste du pays. En parallèle à ce phénomène d'expansion de la frontière agricole, les dernières décennies ont vu s'accroître les préoccupations environnementales liées

notamment aux taux alarmants de déforestation en Amazonie. Cette prise de conscience croissante de la problématique environnementale a suscité des réformes dans les politiques publiques brésiliennes qui tentent de promouvoir la protection et l'utilisation durables des ressources forestières. Cependant, dans la pratique, ces politiques semblent peu efficaces, et malgré des menaces environnementales et des déséquilibres économiques et sociaux, les atteintes à l'environnement se multiplient et les déforestations n'ont jamais été aussi importantes. Au cours de cette thèse, nous nous intéressons à la gestion environnementale d'un front pionnier amazonien : la commune d'Uruará (Pará, Brésil). Notre étude se focalise, dans un premier temps, sur l'analyse du jeu d'environnement avec ses acteurs (colons, exploitants forestiers, acteurs institutionnels), ses règles et pratiques de gestion (transformation, utilisation et protection des ressources forestières). Nous avons démontré que l'utilisation des ressources forestières était très limitée et ne permettait pas un développement économique des colons. La forêt est encore considérée comme une réserve de fertilité à couper et brûler pour implanter des activités agricoles. La deuxième partie porte sur la modélisation des interactions entre les agriculteurs, principaux acteurs de la déforestation, et l'environnement. Ceci afin, de formaliser 15 ans de connaissances sur les dynamiques pionnières. Nous avons construit deux scénarios prospectifs pour tester l'impact de l'application de la loi environnementale sur les réserves forestières et la rétribution des services environnementaux. La combinaison de méthodologies complémentaires (entrevue rétrospective, typologie et modélisation) nous a permis d'avoir une vision dynamique de la gestion environnementale. Cela nous a aussi permis de proposer, tester et discuter quelques mesures pouvant limiter les déforestations tout en stabilisant les colons sur la terre.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/pastel-00003472/document>

*Gestion / Environnement / Front pionnier / Déboisement / Colonie agricole / Système agraire / Conditions rurales / Uruará / Pará / Amazonie.*

BRUNO PINHO (Miguel Antônio)

***Croissance économique, changements structurels et distribution : les transformations du régime d'acculturation au Brésil. Une analyse régulationniste [Crescimento economico, mudanças estruturais e distribuição : as transformações do Regime de acumulação no Brasil]***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris/Universidade Federal do Rio de Janeiro. 2005.

Thèse de doctorat/Économie des institutions (cotutelle) ; dir. Boyer (Robert) et Saboia (João).

Localisation : Paris3-BU

La performance macroéconomique brésilienne dans les décennies de 80 à 90 est restée bien au-dessous de la moyenne historique. Plusieurs explications ont été proposées, les plus importantes étant l'environnement de haute inflation présente jusqu'en 1994, le passif externe élevé et l'insuffisance d'épargne. Les critiques aux inefficacités produites par la propre logique du mode de développement par substitution d'importations n'ont pas manqué. L'objectif principal de cette analyse est de fournir une approche alternative aux deux extrêmes, en mobilisant les contributions théoriques et méthodologiques de la Théorie (française) de la Régulation, en tant que macroéconomie historique et institutionnelle. La thèse essaie de montrer les particularités des modes de régulation et des régimes d'accumulation qui répondent aux principales tendances macroéconomiques observées dans l'économie brésilienne.

*Économie / Croissance / Réglementation / Méthodologie.*

FATTOUM (Asma)

***Politique monétaire et gestion macro-économique des entrées de capitaux : le cas des marchés émergents***

Université Lumière, Lyon 2. 2005. Thèse de doctorat/Économie, espaces et modélisation des comportements ; dir. Allegret (Jean-Pierre).

Localisation : Lyon2/Bron-BU

La libéralisation financière de la fin des années quatre-vingt et du début des années quatre-vingt-dix s'est traduite dans les marchés émergents, notamment les pays d'Asie du Sud Est et d'Amérique Latine, par des entrées massives de capitaux. De telles entrées contrastent avec le tarissement des capitaux subi par ces pays à la suite de la crise de la dette. Une question importante est de déterminer dans quelle mesure ces entrées de capitaux ont déstabilisé l'environnement macroéconomique des marchés émergents. C'est à cette question qu'est consacrée cette recherche. On montre que ces capitaux ont affecté plusieurs variables telles que le taux d'intérêt, le taux de change et la liquidité et ont été à l'origine de dérèglements qui n'ont pas été bénéfiques pour les pays en question. Parmi les instruments de gestion des entrées de capitaux utilisés par les autorités de ces pays, les contrôles sur les entrées de capitaux se sont avérés avoir une efficacité limitée. Face aux difficultés à maintenir des taux de change fixe comme ancre nominale, et face aux limites des agrégats de monnaie pour remplir une telle fonction, de plus en plus de marchés émergents se sont tournés vers la cible d'inflation. Reste à savoir si cette dernière permet aux pays émergents de faire face aux problèmes posés par les entrées de capitaux.

[http://demeter.univ-lyon2.fr/sdx/theses/lyon2/2005/fattoum\\_a](http://demeter.univ-lyon2.fr/sdx/theses/lyon2/2005/fattoum_a)

*Économie / Marché émergent / Libéralisation financière / Réformes structurelles / Stabilisation / Politique monétaire / Analyse comparative / Argentine / Chili / Mexique / Corée / Indonésie / Philippines / Malaisie / Thaïlande / Amérique latine / Asie du Sud-Est.*

PRÉVOT (Frédéric)

***Le transfert inter-organisationnel de compétences : application aux compétences logistiques dans le cadre de relations entre multinationales et fournisseurs locaux au Brésil***

Université de la Méditerranée, Aix-Marseille 2. 2005. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Meschi (Pierre-Xavier).

Localisation : Aix-Marseille2-BU Sciences Eco.

La recherche menée dans le cadre de cette thèse vise à étudier les méthodes et outils utilisés pour réaliser des transferts de compétences entre organisations. Elle vise également à analyser les résultats de ces transferts. L'acteur étudié est l'émetteur du transfert. Ainsi, la notion de résultat ne s'entend pas comme apprentissage par le récepteur mais comme résultats pour l'émetteur. La phase empirique de cette

recherche a été menée dans un cadre international, au Brésil, auprès de multinationales réalisant des transferts de compétences logistiques vers leurs fournisseurs locaux. La revue de littérature est l'objet de la première partie de la thèse. Cette partie se décompose en huit chapitres. Le premier présente le cadre conceptuel : la théorie des ressources. Les quatre suivants proposent une étude des notions de ressource, compétence et connaissance ainsi qu'une analyse des enjeux liés au management des compétences dans le cadre de relations inter-organisationnelles. Dans les chapitres 6, 7 et 8 sont étudiées les problématiques relatives au transfert. Plus particulièrement, le chapitre 8 permet de présenter et d'analyser les outils de transfert. La seconde partie présente l'étude empirique. Le chapitre 9 décrit la méthodologie de recherche. Dans le chapitre 10, les résultats de l'étude du cas de Renault au Brésil, permettent de mieux définir les notions d'objet et d'objectif du transfert et d'analyser les outils de transfert. Cette analyse est approfondie au travers des résultats des entretiens d'experts et de la comparaison inter-cas, qui sont l'objet du chapitre 11. Le chapitre 12 présente l'analyse quantitative : variables de l'étude, questionnaire et méthodes statistiques utilisées. Les résultats des analyses statistiques sont exposés dans le chapitre 13 puis discutés dans le dernier chapitre.

*Gestion / Économie / Commerce international / Industrie / Multinationale / Régie nationale des usines Renault / Stratégie / Compétence.*

PUECH (Frédéric)

### ***Analyse des déterminants de la criminalité dans les pays en développement***

Université d'Auvergne. 2005. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Guillaumont (Patrick).

Localisation : Clermont FD-BCIU Droit/Sci. Econ.

Le crime et la violence sont devenus une des principales préoccupations sociales dans les pays en développement, particulièrement en Amérique Latine. Cette thèse étudie les déterminants de la violence dans les pays en développement et essaie de comprendre comment la réduire. Elle en conclut que les inégalités de revenu, la faiblesse de l'éducation et l'instabilité du revenu sont les principaux facteurs de crime dans les pays en développement. Le chapitre 1 propose un bilan de la littérature sur les déterminants du crime et présente un modèle théorique de comportement criminel s'appuyant sur un cadre «beckerien» et dans lequel le concept de privation relative est introduit. Ce chapitre discute également de l'impact de l'éducation sur le crime. À l'aide des techniques d'économétrie spatiale, le chapitre 2 propose des estimations des déterminants des taux de criminalité. L'échantillon est une coupe transversale de 723 municipalités du Minas Gerais, un état brésilien, pour l'année 2000. Les principaux résultats sont les suivants : – L'éducation de base réduit de manière significative les crimes contre les personnes mais pas ceux contre la propriété. Les deux types de crimes sont positivement influencés par les inégalités de revenu. Cela implique que les politiques visant à réduire les inégalités de revenu sont nécessaires pour réduire le crime dans cet État, de même que des politiques visant à promouvoir l'éducation de base universelle. – Il existe une auto-corrélation spatiale positive des taux de criminalité municipaux. Toutefois, les crimes contre la propriété se diffusent plus que ceux contre les personnes. Cette caractéristique spatiale suggère que la lutte contre le crime doit concerner aussi bien les périphéries que les centres urbains. Le chapitre 3 étudie le problème du choix entre l'éducation publique et la police dans l'optique de lutter contre le crime. L'analyse utilise un modèle d'équilibre général calculable (EGC) calibré pour le Minas Gerais et incluant deux variables de crime endogènes au modèle. Les principaux résultats suggèrent que les dépenses publiques d'éducation et de police ont des effets négatifs comparables sur la violence mais que ces effets sont fortement dépendants d'autres mesures sociales. Enfin, le chapitre 4 étudie l'impact de l'instabilité macroéconomique sur la criminalité. Il est supposé que cette influence provienne d'anticipations déçues qui peuvent dans une certaine mesure générer de la frustration et éventuellement du crime. Cette hypothèse d'un effet direct de l'instabilité macroéconomique est testée pour les homicides et pour les vols violents sur un panel de pays développés et en développement pour six périodes de trois ans couvrant la période 1980-1997. Les résultats suggèrent un effet positif de l'instabilité macroéconomique passée sur les homicides. L'instabilité accroît également les vols, mais uniquement dans les pays non membres de l'OCDE, suggérant que l'effet de l'instabilité dépend de l'environnement institutionnel. Ces résultats ajoutent des arguments en faveur de politiques visant à réduire la vulnérabilité aux chocs macroéconomiques dans les pays en développement.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=vudkks0ib06n7pevpo4fs1ph66&view\\_this\\_doc=hal-00015393&version=1](http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=vudkks0ib06n7pevpo4fs1ph66&view_this_doc=hal-00015393&version=1)

*Économie / Criminalité / Violence / Éducation / Inégalités / Précarité / Méthodologie / Politique économique / Minas Gerais.*

SILVA RODRIGUES (Newton José da)

### ***Dynamiques de développement de la pisciculture et politiques publiques dans la vallée du Riberia (São Paulo) et la haute vallée de l'Itajai (Santa Catarina)***

École Nationale Supérieure Agronomique, Rennes/Universidade Estadual Paulista. 2005. Thèse de doctorat/Haliéutique (cotutelle) ; dirs Fontenelle (Guy) et Martins Espagnoli Geraldo (Maria Inez).

Localisation : Rennes-Agrocampus-CRD

O presente estudio tem como objetivo compreender a relação existente entre as políticas públicas e o desenvolvimento da piscicultura no Vale do Ribeira SP e Alto Vale do Itajaí SC. O quadro teórico é integrado pela avaliação de políticas públicas, sistema local de inovação e sociologia da tradução. A metodologia utilizada é composta por análise de documentos oficiais, jornais, entrevistas com atores-chave e aplicação de questionários. As trajetórias da piscicultura e da ocupação dos territórios foram descritas e analisadas historicamente. As dinâmicas de desenvolvimento da piscicultura foram abordadas considerando um sistema local de inovação integrado por quatro polos de competência : produção, formação, ciência e financiamento que foi assimilado como a rede sociotécnica da atividade. A hipótese foi confirmada ou seja a capacidade de inovação da piscicultura é determinada pela interação dos quatro polos e as políticas públicas estão presentes em três, sendo um fator determinante para a durabilidade da prática da atividade.

*Économie / Élevage / Pisciculture / Politique agricole / Développement / Politique publique / Riberia (vallée du) / Itajai (Vallée de) / São Paulo (état) / Santa Catarina.*

**Haut de page**

BARROS de SOUZA (Emanoel)

***Estimations de frontières de production des exploitations agricoles par des approches paramétriques, non paramétriques et « bootstrap » : avec une application à l'évaluation des effets de l'irrigation dans le Nordeste du Brésil***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2006. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Laffargue (Jean-Pierre).

Localisation : Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc. éco.

L'agriculture irriguée est la grande responsable pour le développement de la Vallée du São Francisco au Nordeste du Brésil. Elle a eu un rôle crucial dans la captation de nouvelles technologies, tout cela à cause des investissements du Gouvernement brésilien dans les années soixante. Aujourd'hui, ce pôle est caractérisé par une production diversifiée de fruiticultures destinée au marché européen et nord-américain. Donc, nous pouvons supposer que la technologie utilisée dans l'irrigation, combinée avec des inputs modernes, permet un niveau de production proche ou sur la frontière de production. Pour ce faire, cette thèse vise analyser l'efficacité des producteurs agricoles du pôle Petrolina - Juazeiro utilisant les approches paramétriques, non paramétriques d'estimation de frontières de production et vérifier les résultats par rapport à leurs niveaux d'efficacité. Ensuite, nous utilisons l'approche *bootstrap* proposé par Silverman [1986], le *smoothed bootstrap*, pour trouver des intervalles de confiance fiables et tester la convexité de l'ensemble de production. L'analyse des résultats montre que les facteurs de production responsables pour l'inefficacité sont «inputs» et «capital» ou une combinaison des deux. Les fermiers insérés dans les projets d'irrigation peuvent encore mieux exploiter leur technologie et améliorer leur cadre compétitif au marché international.

*Économie / Agriculture / Productivité / Irrigation / Arboriculture / Technologie (nouvelle) / Marché international / Statistiques (Bootstrap) / Petrolina Juazeiro / São Francisco (vallée du) / Nordeste.*

BÜHLER (Eve-Anne)

***Les mobilités des exploitations rizicoles du Rio Grande do Sul (Brésil) vers l'Uruguay : territorialités et stratégies transfrontalières d'accès aux ressources.***

Institut National Polytechnique de Toulouse. 2006. Thèse de doctorat/Études rurales, mention économie ; dir. Coquart (Dominique).

Localisation : Toulouse-ENSAT-Documentation ; Toulouse2-Géographie

L'observation de mobilités productives amenant des riziculteurs du Rio Grande do Sul (Brésil) à localiser leurs exploitations en Uruguay a suscité le besoin de comprendre les fondements de tels comportements. L'étude du choix de localisation d'une exploitation et de sa mise en œuvre a conduit à mobiliser une approche interdisciplinaire afin de faire émerger les déterminants holistes et individualiste de la prise de décision. Cette approche vise à construire un modèle d'analyse qui combine les facteurs économiques mais aussi géographiques et sociaux fondant la volonté et la capacité d'agriculteurs à localiser leurs unités de production dans un pays étranger. Au-delà de l'intérêt économique qui sous-tend les comportements observés, nous avons pu montrer comment la territorialité des riziculteurs, leur appartenance à des réseaux mais aussi leur capacité à concilier une décision de production avec leur mode de vie concourent à motiver les mobilités productives.

<http://ethesis.inp-toulouse.fr/archive/00000477/>

*Économie / Stratégie / Agronomie / Sociologie rurale / Mobilité / Transfrontalier / Délocalisation / Territoire / Exploitation agricole / Riziculture / Rio Grande do Sul / Uruguay.*

CHADAREVIAN CALDAS (Pedro)

***Des théories du racisme à l'analyse économique actuelle de ses conséquences sur le marché du travail au Brésil***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. Institut des Hautes Études de l'Amérique latine, Paris. 2006. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Marques-Pereira (Jaime).

Localisation : Paris3-BU

Cette thèse analyse les incohérences internes de la théorie économique néoclassique de la discrimination, et propose une synthèse de la perspective critique alternative du problème des inégalités raciales au Brésil. Nous constatons, par le biais d'une analyse statistique et de nouvelles mesures d'inégalité, que des mécanismes de discrimination présents sur le marché du travail œuvrent pour renforcer l'ethnisation de la force du travail dans le pays. Les résultats permettent de confirmer notre hypothèse, selon laquelle l'économie se présente comme un lieu central de la production et de la reproduction, à la fois idéologique et sociale, des inégalités raciales au Brésil. Race et classe s'articulent ainsi pour maintenir une force de travail ségréguée, flexible et disponible selon les besoins des cycles d'accumulation.

*Économie / Inégalités / Racisme / Travail (marché du).*



COGNEAU (Denis)

**Développement et inégalités en Afrique et ailleurs**

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2006. Habilitation à diriger des recherches/Sciences économiques ; dir. Laffargue (Jean-Pierre).

Localisation : Paris1-BU Pierre Mendès-France

Une synthèse de dix études portant sur les inégalités dans les pays en développement est présentée. L'étude n°1 s'intéresse aux conséquences distributives de la dévaluation du franc CFA de 1994. L'étude n°2 propose un instrument original de simulation micro-macro de politiques de transferts aux ménages appliqué à Madagascar. L'étude n°3 effectue une revue de l'utilisation de ce type d'instruments pour l'évaluation ex-ante des politiques. L'étude n°4 se penche sur les principes de justice mobilisés dans l'allocation de l'aide au développement entre les pays. La distribution et les conséquences de moyen-terme l'épidémie du SIDA en Côte d'Ivoire font l'objet des études n°5 et n°6. L'influence de la mortalité sur la répartition du revenu fait l'objet de l'étude n°7, avec une application à l'Indonésie dans les années 1990. L'étude n°8 s'intéresse aux évolutions éducatives au Brésil sur deux décennies et à leur impact sur l'inégalité des chances devant le revenu. L'étude n°9 se penche sur les conséquences de la colonisation en matière d'éducation et de développement en Afrique. L'étude n°10 compare cinq pays d'Afrique Sub-Saharienne sur le plan des inégalités transversales et intergénérationnelles, et devant les variables de revenu, d'éducation et de santé. Ces deux derniers travaux introduisent à un projet de recherche consacré à l'histoire longue et à la répartition des ressources en Afrique. Ce projet s'inscrit dans l'intérêt renouvelé de la discipline économique pour les questions institutionnelles et l'économie politique. Il renoue à sa façon avec certaines interrogations formulées par Joseph A. Schumpeter en 1934 sur les sources ultimes du développement.

*Économie / Éducation / Analyse comparative / Pays en voie de développement / Inégalités sociales / Afrique sub-saharienne.*

DANTAS CAFFÉ (Antonio Ricardo)

**Cycles de croissance financiarisés en Amérique latine depuis les années 1970 : l'économie brésilienne entre le cycle du « Miracle » économique et le cycle stagnant (1967-2001)**

Université Paris 13, Villetaneuse. 2006. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Lille2-BU Droit gestion

Depuis trois décennies, la dynamique d'accumulation du capital de l'économie brésilienne a évolué sur le long terme, au gré des cycles de croissance et a été modulée par la financiarisation accrue de la répartition des revenus. Cette macrodynamique nous a conduit à analyser l'économie brésilienne depuis le miracle jusqu'à nos jours (1967-2001). De ce fait, nous analysons dans un premier temps la période correspondant à la crise étendue à marche forcée (1967-1990), puis dans un deuxième temps, la période d'ouverture économique et du plan de stabilisation ou plan Real (1994-2001). Ces événements soulèvent l'importance de la thèse de la stagnation latino-américaine développée par les cépaliens et structuralistes classiques. Nous examinons alors la relation théorique entre la macrodynamique de la financiarisation (cycles de croissance) et les analyses structuralistes. Ensuite, en mobilisant les outils empiriques, nous analysons la persistance des phénomènes non linéaires liés aux cycles de croissance latino-américains. Le cycle de croissance financiarisé qui est déterminé par la tendance à la stagnation, est incorporé dans un modèle Furtado-Goodwin où le caractère non paramétrique évolue en fonction des conflits de répartition des revenus. Ce type de modèle permet ainsi de conceptualiser ce cycle de croissance. Enfin, la mise en évidence de cycles qui lient croissance et financiarisation d'accumulation nous a permis d'analyser l'économie du Brésil.

*Économie / Accumulation de capital / Capitalisme / Politique industrielle / Revenu / Répartition / Inégalités sociales / Structuralisme / Amérique latine / Siècle 20.*

DIAWARA (Hawa)

**Monnaie, valorisation rentière du capital et dynamique du marché du travail dans l'économie brésilienne**

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. Institut des Hautes Études de l'Amérique latine, Paris. 2006. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Marques-Pereira (Jaime).

Localisation : Paris3-BU

Cette thèse analyse le rôle de la politique monétaire dans le processus de valorisation rentière du capital et les transformations du marché du travail au Brésil durant ces 30 dernières années. En s'inspirant de l'approche monétaire de la Théorie de la Régulation, et en exploitant les notions de convention financière et de financiarisation, elle tente d'explorer les interactions entre l'accumulation de la richesse fictive (les mécanismes de valorisation du capital financier) et l'accumulation de la richesse productive (les modalités de gestion et de rémunération de la force de travail reproduisant la dynamique du rapport salarial). Cette approche permet de révéler les effets patrimoniaux de la politique monétaire et de mettre à jour les relations sociales et les intérêts privés que cache « le voile » de la monnaie. Durant la décennie 80, dans un contexte de rupture des flux de capitaux et d'ajustement externe, l'État viabilise la fragmentation des différentes fonctions de la monnaie à travers la mise en place d'un régime monétaire dual. Par le biais de ce système monétaire, accélérant le développement de la monnaie indexée, l'État et le système bancaire pouvaient alors assurer la reconnaissance sociale des titres de la dette publique, même dans un contexte de forte incertitude et d'instabilité macroéconomique, en préservant leur rentabilité et leur liquidité. Cet agencement institutionnel, assurant la liquidité financière, permettra de consolider le patrimoine des grandes banques et entreprises du secteur privé en soutenant la rente financière produite par l'absorption de l'impôt inflationniste. Cependant, cette valorisation rentière du capital provoquera, par ailleurs, une restructuration du marché du travail par le biais d'une financiarisation perverse de l'économie imposant de nouvelles formes de gestion de la force de travail. Durant la décennie 90, dans un contexte de libéralisation commerciale et financière et de désinflation, la politique économique du plan Réal reproduit, à travers l'émergence de nouvelles normes financières guidant la conduite de la politique monétaire, les mécanismes de valorisation rentière du capital et de précarisation du marché du travail (informatisation, flexibilité des relations de travail et accroissement des inégalités sociales).

*Économie / Politique monétaire / Finances / Travail (marché du) / Capital / Plan Réal.*

GIGNOUX (Jérémie)

**Analyse empirique de politiques d'éducation dans les pays en développement**

Institut d'Études Politiques, Paris. 2006. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Lambert (Sylvie).

Localisation : Paris-Fondation Sci. Politiques

Cette thèse est consacrée à l'analyse empirique de programmes d'allocations scolaires conditionnées, mis en œuvre dans des pays d'Amérique latine depuis le milieu des années 1990. La première partie étudie les impacts de ces programmes sur la scolarisation et le travail des enfants. Nous utilisons les données d'évaluation expérimentale du programme mexicain Progresá. Nous analysons ses impacts et la présence d'effets d'externalités sur les enfants non bénéficiaires. Puis nous étudions les méthodes de prévision des impacts de ces programmes utilisant des modèles microéconomiques des choix éducatifs des ménages. La seconde partie de la thèse est consacrée aux activités et budgets de jeunes de favelas de Rio de Janeiro. À partir de données que nous avons collectées, nous analysons les effets d'interactions sociales dans les choix d'activité des jeunes vivant dans un même quartier, ainsi que dans l'utilisation que les jeunes font de leurs ressources économiques personnelles (en distinguant leur contribution au budget familial et leurs dépenses personnelles). La troisième partie étudie les effets à long terme de l'expansion scolaire sur les inégalités salariales au Brésil sur deux décennies de 1976 à 1996. À l'aide de l'enquête nationale PNAD, nous analysons l'évolution des inégalités globales et de l'inégalité des chances de rémunérations des hommes de 40 à 49 ans. Nous construisons et mettons en œuvre des décompositions semi-paramétriques des effets respectifs de (i) l'expansion de la scolarisation (ii) les changements dans la structure des rémunérations, et (iii) les changements dans la mobilité scolaire intergénérationnelles, sur les inégalités économiques.

*Économie / Inégalités sociales / Éducation / État / Démocratisation / Enseignement / Jeunesse / Conditions sociales / Rio de Janeiro / Mexique / Amérique latine.*

JAKUBOWICZ (Muriel)

**Évaluation de politique publique : les retraites non-contributives dans les pays en développement**

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2006. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Bourguignon (François).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris3-BU

À l'heure où les retraites non-contributives sont au cœur des débats dans les pays en développement, cette thèse se livre à un exercice d'évaluation ex-ante et ex-post de ce type de régime. Ex-ante, l'impact attendu sur la réduction de la pauvreté des personnes âgées dépend principalement de la structure des ménages dans lesquels elles vivent : plus elles vivent dans des ménages élargis, plus elles sont difficiles à cibler par un transfert monétaire. Ex-post, en exploitant la réforme brésilienne des retraites rurales de 1991 comme une quasi-expérience naturelle, il apparaît que ce type de transfert est susceptible d'atteindre également d'autres catégories vulnérables de la population : dans le cas du Brésil, les jeunes filles en difficulté viennent cohabiter avec leurs parents retraités. La retraite permet également de desserrer les contraintes de crédit des ménages bénéficiaires et a ainsi un impact positif sur l'offre de travail des jeunes agriculteurs indépendants.

*Économie / Retraite agricole / Réforme des retraites / Administration publique / Politique publique / Évaluation / Emploi / Offre / Agriculteur (jeune) / Pays en développement.*

MESQUITA ALVINO (Benjamin de)

**A transformação da pecuária bovina no Maranhão sob a ação governamental e as forças de mercado : ritmos e rumos da ação do capital no período de 1970 a 2000 [État et marché dans l'expansion et la modernisation de l'élevage bovin au Maranhão de 1970 à 2000]**

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. Institut des Hautes Études de l'Amérique latine, Paris/Universidade Federal do Maranhão. 2006. Thèse de doctorat/Géographie, aménagement et urbanisme (cotutelle) ; dirs Droulers (Martine) et Coelho Beserra (Elizabeth Maria).

Localisation : Paris3-BU

L'objectif de cette thèse est d'analyser le développement et les transformations concernant l'élevage bovin dans l'état du Maranhão au cours de la période 1970/2000, dans le contexte de la mise en place de politiques publiques incitatives, puis dans celui de la compétition des marchés, lorsque se tarirent les crédits subventionnés faciles et les incitations fiscales. Cette analyse souligne deux grands moments. Premièrement, celui de 1970/1985, concernant l'étape où le crédit subventionné et les incitations fiscales abondent. Deuxièmement, celui de 1985/2000, lorsque ces avantages fiscaux de la politique nationale disparaissent et que s'imposent les variables de marché qui poussent à l'organisation d'une filière bovine adaptée à la réalité maranhense. L'idée, donc, est d'éviter de traiter la procédure de « modernisation » et/ou la transformation de l'élevage bovin au Maranhão comme un fait généralisé dans toutes les Communes de l'état du Maranhão et donc d'identifier son profil spécifique et les éléments qui lui sont associés pour la période 1970/2000, aussi bien que ses conséquences sur la structure agraire, la production d'aliments et de babaçu et le déboisement.

*Économie / Politique agricole / Élevage / Bovin / Structure agraire / Production alimentaire / Déboisement / Babaçu / Industrie / Commerce / Maranhão / Siècle 20.*

RAUPP de VARGA (Eduardo)

***A dinâmica da inovação em serviços : o caso dos serviços hospitalares no Brasil e na França [La dynamique de l'innovation dans les services : le cas des services hospitaliers : une comparaison France-Brésil]***

Universidade Federal do Rio Grande do Sul/Université des Sciences et Technologies, Lille 1. 2006. Thèse de doctorat/Économie (cotutelle) ; dirs Zawislak (Paulo) et Gallouj (Faïz).

Localisation : Lille1-BU

Les avancées théoriques permettent de discerner l'innovation dans les services tout en prenant en compte les spécificités de ces activités, ainsi que les concepts de la théorie néo-schumpetérienne. Cette intégration doit faire face à des obstacles lorsque le concept de système de l'innovation est appliqué aux services. Dans ce cas, la principale difficulté a été de développer cette analyse autour d'un produit non-tangible, où il existe une variabilité intrinsèque de conceptions justifiables du produit du service. Notre thèse s'est construite autour de deux piliers. Nous avons d'abord démontré que l'association des approches intégratrices de l'innovation dans les services avec la notion de réseau technico-économique constitue une perspective d'analyse de la dynamique de l'innovation dans les services et, qu'en même temps, elle permet de prendre en compte la diversité des acteurs, des sources, des formes et des objectifs de l'innovation, sans pour autant mettre de côté la pluralité des activités de services ou restreindre leurs possibilités d'évolution. Ensuite, nous avons considéré, par rapport à notre objet de recherche, les services hospitaliers, que les innovations correspondent à l'évolution des conventions qui définissent le produit attendu pour ce service. À partir de l'étude de cas d'innovations dans les hôpitaux, au Brésil et en France, nous avons pu vérifier des logiques différentes d'innovation qui, dans le cadre d'une analyse en termes de réseau technico-économique, proviennent de l'action d'acteurs hétérogènes qui interagissent au sein des différents systèmes hospitaliers, permettant une analyse de la dynamique de ces processus d'innovation.

<http://www.lume.ufrgs.br/bitstream/handle/10183/11377/000613567.pdf?sequence=1>

*Économie / Hôpital / Administration / Service de santé / Gestion hospitalière / Innovation / Analyse comparative / France.*

SOUZA RAMOS (Maria Olivia de)

***Évaluation de la nouvelle politique industrielle et de sa mise en œuvre au sein du secteur électrique brésilien***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2006. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Cette thèse a pour objet la Nouvelle Politique Industrielle. Il s'agit de démontrer que les stratégies de gains de compétitivité, mises en œuvre au cours de la dernière décennie du XX<sup>e</sup> siècle, n'ont pas présenté d'instruments capables de garantir que les infrastructures puissent exercer leur rôle au sein de l'effort de dépassement du sous-développement économique. Le travail révèle que les politiques industrielles récentes, qu'elles soient d'inspiration néoclassique ou néo schumpetérienne, sont en grande partie responsables des graves problèmes auxquels les services publics du monde entier se trouvent confrontés. Enfin, on argumente que l'efficacité des services publics d'infrastructure requiert des mesures qui commencent avant tout par une récupération de l'État. Dans cette perspective, il faut rétablir des politiques sectorielles actives ayant pour fonction d'assurer l'expansion de l'offre de services publics universels et la préservation des stratégies d'indépendance nationale. L'économie brésilienne et le secteur électrique servent ici d'exemple et, à ce titre, constituent l'arrière-plan de ce travail.

*Politique / Politique industrielle / Évaluation / Politique économique / Industrie énergétique / Ajustement structurel.*

[Haut de page](#)

2007

ANGO-OBIANG (Nadège Noële)

***Mondialisation et inégalités (salaires/revenus, emploi) dans les pays du Sud***

Université des Sciences et Technologie, Lille 1. 2007. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Rollet (Philippe).

Localisation : Lille1-BU

Notre thèse se penche sur l'évolution actuelle des inégalités (salaires/revenus) dans les pays du Sud sous l'effet de la mondialisation. Nous proposons d'étudier cet aspect important de la gestion du développement des pays du Sud dans la lignée des travaux qui affirment, quoique partiellement, que la hausse des inégalités salariales dans les pays industrialisés coïncide avec le développement des échanges avec les pays à bas salaires. Dans cette optique, nous nous sommes basé sur les économies dynamiques d'Asie et d'Amérique latine, mais aussi sur d'autres régions en développement afin de montrer une tendance à la marginalisation dans la mondialisation de la plupart des pays en développement. Ainsi, les trois premiers chapitres ont pour but de montrer que contrairement à ce qui est avancé dans certaines études, dont celle de la banque mondiale, les inégalités augmentent depuis le milieu des années 90 autant en Asie qu'en Amérique latine. L'une des explications résiderait dans le fait que les spécialisations évoluent sous l'effet de l'intensification du commerce et des investissements directs étrangers. Les pays asiatiques, tout comme la plupart des pays en développement, par soucis de compétitivité au niveau mondial, améliorent leurs structures de production ce qui engendre une plus grande utilisation du capital et donc une demande plus importante du travail qualifié par rapport au travail non qualifié. Mais cette modernité apparente cohabite avec des méthodes de production pré-taylorienne, des déficiences dans le fonctionnement du marché du travail qui rendent complexe la détermination des deux types de travail. Cet aspect déterminant est développé et discuté dans les chapitres 4 et 5 en association avec le problème crucial du renforcement des droits de propriété intellectuelle (chapitre 6) sur les inégalités dans le Sud à travers le coût du capital.

<https://iris.univ-lille1.fr/dspace/handle/1908/1138>

*Économie / Mondialisation / Pays en voie de développement / Intégration économique / Investissement étranger / Propriété culturelle / Disparité des salaires / Inégalités sociales / Nouveaux pays industrialisés / Main-d'œuvre / Coût / Qualification professionnelle / Amérique latine.*

BARIN CRUZ (Luciano)

***Le processus de formation des stratégies de développement durable de groupes multinationaux.***

*[Processo de formação de estratégias de desenvolvimento sustentável de grupos multinacionais]*

Université Jean Moulin, Lyon 3/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2007. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Martinet (Alain Charles) et Pedrozo Avila (Eugenio).

Localisation : Lyon3-Bibliothèques

Dans un contexte d'émergence des problèmes environnementaux et sociaux qui dévastent la planète, les Groupes Multinationales se voient face à une pression pour l'adoption d'une posture de responsabilité élargie, c'est-à-dire d'incorporation des 3 dimensions du développement durable (économique, sociale et environnementale) dans leurs stratégies. En ayant pour objectif, exactement, la proposition d'un framework basé dans un ensemble de propositions pour la conception du processus de formation des stratégies de développement durable des Multinationales, la présente recherche a été conduite dans 3 phases (approfondissement théorique ; entretiens avec des experts ; 4 études de cas). On a adoptée aussi une démarche abductive, c'est-à-dire, en permettant des constants « aller et retours » entre la théorie et le champ empirique, au fur et à mesure qu'on avançait dans les phases de la recherche. Comme principaux résultats, la confrontation entre les études de cas, les entretiens avec les experts, le référentiel théorique et la posture inventive du chercheur a possibilité l'émergence de 7 propositions épistémiques, 12 conceptuelles et 16 opératoires, qui dans l'ensemble forment le framework proposé ici.

[http://thesesbrain.univ-lyon3.fr/sdx/theses/lyon3/2007/barincruz\\_1](http://thesesbrain.univ-lyon3.fr/sdx/theses/lyon3/2007/barincruz_1)

*Gestion / Économie / Entreprise multinationale / Planification / Stratégie / Croissance / Développement durable / Filiale / Responsabilité sociale / France.*

CHEUNG LUCCHESI (Thelma)

***Les mangeurs urbains brésiliens et leurs comportements de consommation : une recherche sur les différentes relations des groupes et leurs aliments***

Institut d'Administration des Entreprises, Nantes/Universidade Federal de São Carlos. 2007. Thèse de doctorat/Sciences de gestion, Marketing (cotutelle) ; dirs Lambert (Jean) et Batalha (Mario Otavio).

Localisation : Nantes-BU Droit

Dans ce travail on étudie les comportements des mangeurs urbains brésiliens à partir des informations révélées par les interviewés concernant les produits alimentaires consommés, leurs lieux de consommation, les modes de convivialité, leurs façons de penser l'alimentation et leurs principales contraintes. L'objectif est de réaliser une étude qui considère, outre l'action des déterminants socio-économiques des pratiques alimentaires, l'influence des aspects socioculturels sur les façons dont les mangeurs perçoivent les aliments et adoptent des comportements de consommation. L'adoption de techniques statistiques multivariées permettant de traiter un ensemble de variables nominales et d'identifier des typologies de consommateurs ainsi que la réalisation d'une analyse lexicale permettent de dévoiler des informations intéressantes. Les pratiques alimentaires représentent des moyens de rapprocher les mangeurs de leurs groupes d'appartenance ou de référence et de les éloigner socialement.

*Gestion / Pratique alimentaire / Comportement alimentaire / Consommation / Consommateur / Préférence / Milieu urbain.*

DIAS PEREIRA FILHO (Antonio)

***La structure financière, le dynamisme environnemental et la performance économique : une intégration théorique et une exploitation empirique dans le contexte des entreprises brésiliennes***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2007. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Louvet (Pascal).

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

L'objectif de cette recherche est d'analyser et d'interpréter les liens établis entre la structure du capital et le dynamisme environnemental, ainsi que leurs effets sur la performance des entreprises. L'idée centrale est celle selon laquelle les impacts de la structure du capital sur la performance sont tributaires du degré de dynamisme du secteur d'activité où l'entreprise opère. En nous fondant essentiellement sur les apports de la théorie de l'agence et de la théorie des coûts de transaction, nous partons du principe selon lequel l'endettement est contre-productif lorsque le dynamisme est relativement élevé. L'étude empirique porte sur les entreprises brésiliennes dans la période 1991-2004. Après avoir analysé les données de cette période, nous avons analysé celles des sous-périodes 1991-1998 et 1999-2004, puis nous avons procédé à une analyse année par année de la période 1991-2004. L'échantillon est composé de 114 entreprises cotées dans la Bourse des Valeurs de São Paulo. Les données ont été collectées en coupe transversale sur « Economica ». Les techniques d'analyse comportent une analyse de la variance et un modèle de régression multiple avec un terme d'interaction. Parmi les principaux résultats, il convient de retenir celui qui concerne l'effet positif du terme d'interaction entre structure du capital et dynamisme environnemental sur la performance. Ce constat s'avère inversement contraire à celui qui était attendu selon les intuitions et le cadre théorique développé. Deux autres résultats qui méritent d'être cités font référence à l'effet positif de la taille sur la performance des entreprises, ainsi qu'à la relation négative entre cette dernière et la structure du capital.

*Gestion / Économie / Entreprise / Finances / Productivité / Capital / São Paulo (bourse) / Economica.*

JAUNAUX (Laure)

***Microcrédit individuel et économie informelle : essais sur une expérience brésilienne***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2007. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Sgard (Jérôme).

Localisation : Orléan-BU Droit ; Paris-Dauphine-BU

Cette thèse contribue à une meilleure connaissance du micro-crédit individuel, instrument répandu dans la pratique mais peu étudié dans la littérature. Pour ce faire, ces travaux reposent sur l'analyse empirique d'un programme brésilien. Dans un premier temps, le micro-crédit individuel est positionné à travers la littérature et dans le cadre du Brésil dans le continuum des services financiers offerts aux micro-

entreprises. Un constat est formulé : l'informalité, caractéristique centrale d'une économie émergente, est une variable occultée dans les analyses. Cette thèse étudie alors les implications du statut légal de l'entreprise sur la sélection des clients et leurs performances de remboursement. Puis, elle analyse en détail un des mécanismes d'incitations utilisé par l'institution : le garant. Enfin, elle s'interroge sur les causes de l'informalité et sur le rôle du micro-crédit sur la formalisation de l'entreprise à côté d'autres stratégies fondées sur des réformes du marché du travail ou des institutions.

*Économie du développement / Micro-finance / Économie souterraine / Économie informelle.*

ROSES (Luis Kalb)

***Elementos de sucesso na formação da parceria estratégica na terceirização da tecnologia da informação: caso da contratação de um sistema ERP bancario internacional. [Éléments du succès pour la formation du partenariat stratégique dans la sous-traitance en technologie d'information : cas du contrat d'un système ERP bancaire international]***

Université Pierre Mendès-France, Grenoble 2/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2007. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dir. Ballaz (Bernard) et Hoppen (Norberto).

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

L'étude a comme objectif l'identification des éléments du succès de la formation d'un partenariat stratégique dans la sous-traitance en technologie d'information (TI). L'objet de la recherche est un système ERP dans une banque transnationale. La stratégie de recherche adoptée a été l'étude de cas unique avec deux sous-unités d'analyse. La première a eu comme but l'évaluation de la satisfaction de la banque avec le fournisseur du système ERP utilisé par ses agences européennes. La deuxième a analysé le processus de la formation d'un partenariat stratégique de la banque avec un nouveau fournisseur de système ERP pour toutes ses agences internationales, y compris les européennes. Les résultats de la première sous-unité d'analyse ont été obtenus par l'utilisation d'une méthode mixte et ont permis le développement d'un modèle d'évaluation du succès pour ce type de sous-traitance. Ce modèle a considéré comme déterminants du succès de la sous-traitance en TI les dimensions bénéfiques, qualité du service et qualité de la relation client fournisseur. Les éléments de cette dernière dimension ont permis le développement d'un nouveau modèle contenant des éléments de succès pour la formation d'un partenariat stratégique dans la sous-traitance d'un système ERP. Ce modèle a été approfondi dans la deuxième sous-unité d'analyse avec l'utilisation d'une méthode qualitative. Les résultats ont mis en évidence l'importance d'une perspective multidimensionnelle de la théorie institutionnelle pour l'identification des éléments du succès dans la formation d'un partenariat stratégique dans la sous-traitance en TI- les dimensions régulatrice, normative et cognitive.

*Gestion / Économie / Information / Technologie (nouvelle) / Stratégie / Sous-traitance.*

SILVA GOMES (Andrea da)

***Dynamique du système agraire de la région cacaoyère de l'État de Bahia, Brésil***

Institut National Agronomique Paris-Grignon. 2007. Thèse de doctorat/Agriculture comparée ; dir. Dufumier (Marc).

Localisation : Paris-AgroParisTech Centre Paris

Le système agraire de la région cacaoyère de l'État de Bahia, Brésil, a été l'objet d'importantes transformations, qui ont résulté d'une grave crise socio-économique. Cette crise a débuté fin des années quatre-vingt et sa cause principale fut le déclin de la monoculture cacaoyère, activité économique dominante de la région jusqu'au début des années quatre-vingt-dix. Parmi les transformations qui se sont produites dans la région, on note la migration de la main-d'œuvre rurale vers les villes les plus proches, une augmentation de la pauvreté rurale et urbaine, l'apparition de nouvelles formes d'organisation du travail et de production dans l'agriculture, des innovations technologiques et une augmentation du déboisement. Face à ce scénario régional, notre recherche a pour objectif de contribuer à la compréhension de la dynamique du système agraire de la région étudiée, du point de vue économique et social. Nous avons ainsi élaboré un modèle de dynamique de systèmes basé sur les données de notre recherche sur le terrain dans une micro-région cacaoyère, en particulier dans les municipalités d'Itajuípe et Coaraci. Le modèle a été conçu de façon à mettre en évidence les relations existantes entre les investissements réalisés dans les exploitations cacaoyères, la création d'emplois agricoles, les modes de faire-valoir, les revenus des exploitants, la structure foncière et les types d'exploitations agricoles. Les différents systèmes de culture et/ou élevage mis en œuvre sont liés à ce dernier facteur, compte tenu des différents types de main-d'œuvre. À partir de l'interaction de différents sous-modèles, nous avons construit un modèle de développement régional. Celui-ci montre divers scénarios d'évolution pour le système agraire régional et montre quelles pourraient être les politiques publiques qui favorisent un développement agricole durable de la région.

[http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/10/35/PDF/tese\\_2007\\_andrea\\_gomes.pdf](http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/10/35/PDF/tese_2007_andrea_gomes.pdf)

*Économie / Système agraire / Développement agricole / Développement régional / Développement durable / Politique publique / Emploi agricole / Cacao / Itajuípe / Coaraci / Bahia.*

[Haut de page](#)

2008

BENSOUSSAN (Pauline)

***Crédit rural : outil de développement dans le Sertão de La Bahia ? [Credito rural : instrumento de desenvolvimento no Sertão da Bahia]***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. Institut des Hautes Études de l'Amérique latine, Paris/Universidade Federal da Bahia. 2008. Thèse de doctorat/Géographie (cotutelle) ; dir. Droulers (Martine) et Sanchez Milani (Carlos).

Localisation : Paris3-BU

Résumé non communiqué

*Économie / Crédit rural / Développement durable / Agriculture / Sertão / Bahia / Nordeste.*

CHABÉ-FERRET (Sylvain)

***L'évaluation de l'impact des politiques publiques : caractérisation des enjeux et exemples de politiques agricoles et forestières***

Université d'Auvergne. 2008. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Araujo-Bonjean (Catherine).

Localisation : Clermont FD-BCIU Droit/Sci.Econ.

Cette thèse aborde le problème de l'évaluation des politiques publiques comme un problème de décision. Les mérites respectifs des approches statistique (utilisant les modèles à résultats potentiels) et économétrique (utilisant les systèmes d'équations simultanées) sont analysés au regard de leur capacité à envisager cette décision. L'approche économétrique est retenue car elle permet notamment de modéliser simplement les interventions publiques. Les paramètres d'effets causaux moyens habituellement estimés dans la littérature sont reliés aux problèmes de décision qu'ils permettent de résoudre. De nouveaux paramètres plus largement pertinents sont définis. Les problèmes pratiques de l'identification de l'impact des politiques publiques sont étudiés à travers l'exemple des subventions à l'investissement. Leur impact sur la demande de travail et de matériaux est étudié par la méthode des effets fixes. Cet estimateur est modifié pour estimer le profil temporel de l'impact des aides et permettre de tester ses hypothèses de validité. Enfin, l'importance des critères de jugement de la politique est présentée à travers l'exemple de l'impact des politiques agricoles des pays développés au Brésil. On montre que si les évaluations utilisant la somme des surplus concluent à un effet positif de cette réforme, c'est que les gains des plus riches compensent les pertes des plus défavorisés.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporbqsl96&view\\_this\\_doc=tel-00294444&version=1](http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporbqsl96&view_this_doc=tel-00294444&version=1)

[http://195.221.120.247/simclient/consultation/binaries/stream.asp?INSTANCE=UCFRSIM&eidmpa=DOCUMENTS\\_THESES\\_116](http://195.221.120.247/simclient/consultation/binaries/stream.asp?INSTANCE=UCFRSIM&eidmpa=DOCUMENTS_THESES_116)

*Économie / Évaluation d'impact / Politique publique / Investissement (aides à l') / Politique agricole / Politique forestière.*

CUHNA (Adriana da)

***Comportement stratégique de résistance du distributeur face au pouvoir du producteur, au sein du canal de distribution automobile : le cas du Brésil***

Université de la Méditerranée, Aix-Marseille 2. 2008. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Colin (Jacques).

Localisation : Aix-MRS-Aix-Eco.Gestion

Publicat. [Sous le même titre](#), Lille, éd. ANR, 2014.

Le constructeur automobile se présente comme l'acteur dominant du canal de distribution tandis que le concessionnaire est l'acteur dominé. Face à ce pouvoir, le distributeur développe-t-il des stratégies de résistance pour dégager des marges de manœuvre ? Cette recherche s'appuie sur le courant stratégique de la théorie du canal de distribution qui permet d'analyser d'une manière relativement nouvelle la stratégie des firmes par le biais des relations de pouvoir et de résistance. Nous avons cherché à identifier si les stratégies de résistance de l'acteur dominé issues de la littérature étaient présentes sur le terrain de la distribution automobile au Brésil. À partir d'une méthodologie qualitative nous avons réalisé et analysé 26 entretiens de concessionnaire entre septembre et novembre 2007. Les résultats mettent en lumière la présence de résistance du distributeur dans la gestion opérationnelle du canal d'approvisionnement, dans la gestion opérationnelle du point de vente et dans la remise en cause des sources d'approvisionnement. Cette thèse présente l'essentiel des modalités de résistance mises en place par les concessionnaires et permet d'appréhender la puissance des marges de manœuvres qu'ils en retirent éventuellement, notamment dans le canal logistique.

*Gestion / Économie politique / Offre / Planification / Stratégie / Industrie / Automobile / Commerce / Siècle 21.*

DAUMAL (Marie)

***Commerce international, fédéralisme et fragmentation politique***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2008. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Siroën (Jean-Marc).

Localisation : Paris-Dauphine-BU

Cette thèse tente de déterminer s'il existe des liens entre le commerce international et la fragmentation politique des pays qui sont deux phénomènes majeurs observés depuis les années 1980. Les résultats économétriques de la première étude montrent que le fédéralisme et le séparatisme ont un effet positif sur l'ouverture commerciale des pays. Ensuite, la thèse porte sur les cas du Brésil et de l'Inde. La deuxième étude estime le degré de fragmentation du marché brésilien et montre que la décentralisation du pays aggrave la fragmentation du marché intérieur et réduit l'insertion du Brésil dans le commerce international. Les troisième et quatrième études regardent si l'ouverture commerciale de l'Inde et du Brésil a entraîné une aggravation de leurs inégalités régionales. La libéralisation commerciale de l'Inde a considérablement renforcé les inégalités régionales du pays lesquelles, à leur tour, menacent la grande fédération indienne de désintégration politique. Au contraire, l'ouverture commerciale du Brésil a diminué les inégalités existantes entre les États brésiliens.

*Économie / Commerce international / Disparité régionale / Démembrements des nations / Décentralisation administrative / Analyse comparative / Inde.*

DEANE de ABREU SA DINIZ (Janaina)

***Évaluation-construction de projets de développement local à partir de la valorisation des produits forestiers de l'Amazonie brésilienne : le cas de la noix du Brésil***

Université de la Méditerranée, Aix-Marseille 2. 2008. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Fabbe-Costes (Nathalie).

Localisation : Aix-Marseille2-BU Sciences Eco

Cette thèse rend compte d'une recherche qui a pour but changer la configuration locale d'une filière forestière, à partir de l'évaluation d'expériences précédentes et d'une recherche-action. La recherche se concentre sur la filière noix du Brésil, un produit forestier de l'Amazonie, où de nombreux projets de valorisation de produits locaux ont été conçus comme des stratégies de conservation de la nature et de développement local. Notre recherche a essayé, dans un premier temps, de comprendre pourquoi ces projets ne débouchaient pas sur les résultats escomptés. Pour cela, six études de cas ont été menées pour tenter d'identifier les facteurs de succès et d'échec de ce type de projet, ce qui a orienté l'approfondissement théorique pour concevoir des pistes d'action. L'approfondissement concerne trois niveaux de réflexion : le contexte général (développement durable et extractivisme), le management des organisations collectives (empowerment, auto-organisation et autogestion) et leur environnement organisationnel (filière, supply chain et réseaux). Dans un deuxième temps, une recherche-action pour la construction d'une nouvelle configuration de la filière a été menée. Les principaux changements identifiés concernent notamment l'empowerment d'extractivistes et de leurs organisations, l'engagement de jeunes extractivistes dans la promotion de la filière et les nouvelles relations établies entre acteurs de la filière. De la réflexion sur l'ensemble de la recherche, nous pouvons conclure que l'évaluation d'expériences précédentes est utile pour orienter des actions futures au sein des communautés, que la participation des acteurs locaux dépend d'une stratégie d'(in)formation adaptée au contexte local, que la participation des communautaires dès la conception du projet contribue à l'empowerment de leurs organisations et que le processus logistique opérationnel est un levier efficace pour initier et soutenir la construction de stratégies collectives.

*Gestion / Économie / Conditions économiques / Recherche-action / Développement local / Noix du Brésil / Amazonie.*

GAULARD (Mylène)

***Accumulation du capital et inégalités : Une approche comparée Chine/Brésil***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2008. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Herrera (Rémy).

Localisation : Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc. éco

Cette thèse conduit à nous interroger sur le caractère soutenable de l'accumulation chinoise, et à insister sur les éléments que ce pays comporte en commun avec le Brésil. La dynamique du processus d'accumulation de la Chine et du Brésil est envisagée à partir du comportement des entreprises nationales et étrangères, ainsi que de la structure socioéconomique de ces deux pays. Dans un premier temps, nous présentons les caractéristiques de l'évolution historique de la Chine afin de mieux comprendre la situation actuelle. Sont alors mises en évidence les raisons pour lesquelles le développement économique s'est réalisé de manière distincte en Chine et au Brésil, ainsi que son articulation historiquement différenciée avec le système capitaliste mondial. Ensuite, nous insistons sur le phénomène qui semble rapprocher le plus aujourd'hui la situation économique de la Chine de celle du Brésil : l'importance des inégalités. Alors que les inégalités semblent aujourd'hui peser sur l'accumulation brésilienne, la Chine maintient un taux de formation brute de capital fixe supérieur à 40%. Après une étude de l'évolution historique des appareils productifs chinois et brésiliens, l'accent est mis essentiellement sur les impasses vers lesquelles leur mode d'accumulation risque de les mener. Pour résumer, il s'agit de comprendre, à l'aune de l'économie brésilienne, les blocages vers lesquels la Chine se dirige, et de remettre en cause la thèse selon laquelle les pays de la Périphérie peuvent constituer une menace pour les économies du Centre. Bien au contraire, les blocages auxquels risque de se confronter le processus d'accumulation, aussi bien dans les pays du Centre que dans ceux de la Périphérie, sont dus aux caractéristiques propres du mode de production capitaliste, et sont inhérents au fonctionnement de celui-ci.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view\\_this\\_doc=tel-00354436&version=1](http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view_this_doc=tel-00354436&version=1)

*Économie internationale / Accumulation de capital / Développement / Inégalités / Crise économique / Surproduction / Taux de profit / Analyse comparative / Chine.*

GRIVEAU (Stéphane)

***Le césium à travers deux exemples de contamination***

Université Paris Descartes, Paris 5. Faculté des sciences pharmaceutiques et biologiques. 2008. Thèse de doctorat/Pharmacie ; dir. Thomas (Alain Jean).

Localisation : Paris-BIUP

Résumé non communiqué.

*Économie / Environnement / Accident nucléaire / Tchernobyl / Irradiation / Pollution radioactive / Risque pour la santé / Évaluation du risque / Effets physiologiques / Césium / Goiânia / Goiás.*

LUBELLO (Pasquale)

***Le soja génétiquement modifié (GM) au Brésil : raisons et conséquences d'un choix***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2008. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Bertrand (Jean-Pierre).

Localisation : Paris3-BU

Cette thèse s'efforce d'illustrer les problématiques politico-économiques liées au choix brésilien de libéralisation commerciale du soja transgénique Roundup Ready (soja RR). L'étude se compose de deux volets principaux. Le premier s'attaque aux raisons socio-politiques qui ont poussé le gouvernement Lula vers ce choix. Y sont analysés les points de vue des principaux acteurs (économiques, sociaux et politiques) brésiliens concernés par l'innovation biotechnologique ainsi que leurs stratégies de pression sur les institutions au long du processus de formation de la loi de Biosécurité de 2005. Le deuxième volet tente une analyse économique qualitative de l'impact de cette

nouvelle technologie sur les profits des producteurs de soja de l'État du Paraná. On s'efforce de démontrer que l'adoption de cette innovation technologique, plutôt que d'améliorer la marge de gains de l'exploitant agricole moyen, précarise sa position en accentuant la relation de dépendance entre ce dernier et l'industrie agro-chimico-semencière. Ces deux volets se réunissent enfin, car le choix de libéralisation du soja transgénique au Brésil signe non seulement la victoire d'une certaine agriculture monoculturelle et capital intensive, mais aussi la victoire des intérêts économique-politiques des corporations agro-industrielles dominantes dans ce pays.

*Économie / Plante transgénique / Agriculture industrialisée / Politique économique / OGM / Soja / Paraná.*

MADEIRO da SILVA (Gustavo)

***Changements de sens et la construction du rapport entre ONG et développement : le cas d'une ONG française et ses partenaires au Brésil***

Conservatoire National des Arts et Métiers, Paris. 2008. Thèse de doctorat/Prospective, stratégie et organisation ; dir. Pesqueux (Yvon).

Localisation : Paris-CNAM

Dans les dernières décennies, les ONG ont pris une place centrale dans la gouvernance mondiale, notamment dans les projets de développement. Elles sont en effet liées aux principaux centres de décision mondiale, soit en tant que consultantes, soit en tant qu'institutions exécutrices des projets sur le terrain. Même si les plus connues sont les plus anciennes et les plus structurées, de petites associations prolifèrent partout dans le monde et dans tous les domaines. Conjointement à ce foisonnement associatif, se développent de nombreuses théories contemporaines mettant l'accent sur les liens de confiance et sur l'engagement civique en tant que déclencheurs du développement économique, et sur les bienfaits des associations en tant qu'espaces créateurs/reproducteurs de ces caractéristiques. Ce travail de recherche repose sur la conviction que cette place centrale prise par les ONG dans le développement est étroitement liée à l'évolution des propres théories sur le développement. Notre objectif a donc été d'analyser les changements qui ont marqué ces théories puis leur influence sur le rôle joué par les associations dans le développement. Notre analyse des discours de plusieurs associations françaises et de leurs partenaires au Brésil met en évidence une tendance à amplifier le développement (d'un point de vue économique, social et personnel). Elle révèle que les principales défaillances de l'action de ces organisations sont la prédominance d'une vision culturaliste du développement (associant plus ou moins directement les conditions de vie aux caractéristiques culturelles), les ambitions de développement personnel, et le vide organisationnel existant dans les communautés concernées.

*Économie / ONG / Association / Société civile / Développement écologique / France.*

PANIGO (Demian Tupac)

***Volatilité macroéconomique et inégalité en Amérique latine***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2008. Thèse de doctorat/Économie des institutions ; codirs Boyer (Robert) et Neffa (Julio César).

Localisation : Paris3-BU

L'objectif principal de la thèse ne consiste pas tellement à mettre l'accent sur la volatilité macroéconomique en tant que déterminant de l'inégalité en Amérique latine, mais sur la construction d'un schéma théorique alternatif, fondé sur le cas latino-américain, dans lequel la relation volatilité-inégalité ne soit pas expliquée, de manière univoque, par l'hypothèse que toute société est disposée à récompenser les « aventuriers » pour assumer la plus grande partie du risque existant. Dans ce sens, l'hypothèse générale de recherche postule que : là où les marchés sont compétitifs et où existe une mobilité factorielle significative, la théorie des différences compensatoires sera la plus appropriée pour expliquer la corrélation positive entre volatilité et inégalité. Toutefois, sur la plupart des marchés (dans lesquels prédomine la concurrence imparfaite), cette corrélation ne pourra pas être expliquée qu'au moyen d'une analyse alternative, dans laquelle la volatilité macroéconomique engendre des barrières à l'entrée (obstacles à la concurrence, principalement à la « Steindl », bien qu'essentiellement associées à l'idée « knightienne » que l'incertitude réduit la concurrence) et ainsi, de plus grandes (et plus persistants) rentes de monopole, avec leur impact conséquent sur la distribution du revenu.

*Économie / Marché / Inégalités / Revenu / Crédit / Investissement / Amérique latine.*

SOUZA SABADINI (Mauricio de)

***Le capital fictif et ses effets sur la macroéconomie et sur le monde du travail au Brésil***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2008. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Herrera (Rémy).

Localisation : Paris-Cujas-BU Droit ; Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc. éco

La crise capitaliste mondiale, qui s'est manifestée dès les années 1970, a cherché de nouvelles stratégies d'accumulation pour augmenter la plus-value et s'opposer à la baisse des taux de profit. Le cycle du capital, sous l'égide du capital fictif, a redéfini ses stratégies d'accumulation sur la base du processus de restructuration productive, de l'application de politiques économiques orthodoxes, de la flexibilité du travail, des privatisations, de l'ouverture économique (commercial, industriel et financière) ... S'appuyant sur les formes fonctionnelles du capital industriel, la sphère financière exerce une influence de plus en plus forte sur le capital productif, provoquant des transformations significatives dans le monde du travail, qui se traduisent par l'augmentation de la flexibilité du travail, de l'intensification du travail, par l'extension du chômage, de l'informalité, des baisses salariales, tout accentuant la précarisation et la déstructuration du monde du travail. L'objectif principal ici est alors d'étudier certains de ces effets sur le monde du travail au Brésil, en tenant compte de l'insertion subordonnée de l'économie brésilienne à la valorisation fictive du capital dans l'époque contemporaine. La méthode de l'économie politique, fondée sur la théorie de la valeur chez Marx, figure au centre de l'analyse.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view\\_this\\_doc=tel-00354467&version=1](http://tel.archives-ouvertes.fr/index.php?halsid=hmek1r7164m806gporpbqsl96&view_this_doc=tel-00354467&version=1)

*Économie / Capital fictif / Finances / Crise économique mondiale / Capitalisme / Monde du travail / Politique économique / Privatisation.*



TORIJA ZANE (Edgardo)

**Changes fixes et union monétaire : essais sur la politique monétaire en Amérique latine**

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2008. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Brender (Anton).

Localisation : Paris-Dauphine-BU

Dans le sillage des politiques de libéralisation des années 90, plusieurs pays d'Amérique latine ont mis en place des plans de stabilisation fondés sur l'ancrage du change. Le rattachement au dollar, conçu pour ancrer les anticipations d'inflation, s'est avéré également utile pour ralentir l'appréciation réelle des monnaies en période d'afflux de capitaux. Dans cette thèse, sont décrites les politiques monétaires d'Argentine, du Brésil et du Mexique pendant la période d'ancrage institutionnalisé. Les crises de la fin des années 1990 ont cependant mis en évidence la position fragile des autorités pour soutenir leurs monnaies en cas de retraits massifs de capitaux. Plusieurs analystes en ont conclu que l'Amérique latine devait adopter le dollar comme monnaie officielle. Une plus grande dose d'autonomie pourrait cependant être conservée si l'union monétaire se faisait moyennant la création d'une monnaie supranationale. Cette thèse analyse également le bien-fondé de ces deux initiatives.

*Économie / Taux de change / Politique monétaire / Dollarisation / Mondialisation / Argentine / Mexique / Amérique latine.*

Haut de page

2009

BITTENCOURT MACHADO (Gustavo)

**Multifonctionnalité de l'agriculture familiale et diversification des activités dans le sertão semi-aride de l'État de Bahia (Brésil)**

Institut National Agronomique Paris-Grignon. 2009. Thèse de doctorat/Système agraire et développement rural ; dir. Dufumier (Marc).

Localisation : Paris-AgroParisTech Centre Paris

Cette thèse a pour but d'analyser la multifonctionnalité de l'agriculture familiale d'un point de vue théorique et conceptuel à partir de sa reconnaissance par les politiques publiques et de son importance pour les régions semi-arides, défavorisées, comme une stratégie de développement régional. L'étude de cas est celle du Sertão semi-aride du Brésil, plus particulièrement le Territoire du Sisal, dans l'État de Bahia et selon la méthode de l'Analyse-Diagnostic des systèmes agraires. Nous étudions la multifonctionnalité agricole dans ses dimensions publiques, à partir de l'approche territoriale, économique, sociale, environnementale et culturelle. Nous envisageons également une autre dimension publique, celle de l'éducation, typique de l'agriculture familiale (paysanne). La notion de territoire est comprise dans une perspective régionale, soit par une approche institutionnelle, soit par une approche déterminée par les projets territoriaux des entreprises d'économie solidaire (EES), comme l'expérience de l'Association de Développement Durable et Solidaire de la Région du Sisal (Associação de Desenvolvimento Sustentável e Solidário da Região Sisaleira - APAEB). La notion « territoire d'identité » au Brésil est comparée à la notion de « pays » en France. Le processus historique de développement d'une agriculture familiale marchande et la décadence des latifundia avec la crise de la monoculture du sisal ont été analysés. Les latifundia ont été abandonnés ou vendus aux exploitants familiaux de taille moyenne ou ont été expropriés par l'INCRA pour la réforme agraire et certaines grandes exploitations de sisal ont été transformées en grandes surfaces d'élevage de bovins.

[http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/11/56/PDF/These\\_Gustavo.pdf](http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/11/56/PDF/These_Gustavo.pdf)

*Économie / Agriculture familiale / Système agraire / Multifonctionnalité agricole / Sisal / Développement agraire / Semi-aride / Sertão / Bahia.*

COUDEL (Émilie)

**Formation et apprentissages pour le développement territorial : regards croisés entre économie de la connaissance et sciences de gestion. Réflexion à partir d'une expérience d'université paysanne au Brésil**

Centre International d'Études Supérieures en Sciences Agronomiques, Montpellier Sup-Agro. 2009. Thèse d'Université/Agroéconomie, Économie de développement agricole, agro-alimentaire et rural ; codirs Rey-Valette (Hélène) et Tonneau (Jean-Philippe).

Localisation : Montpellier SupAgro/Inra-Bibliothèque Cœur d'école

Alors que la participation de la société civile aux politiques publiques devient l'objet de nombreuses études, la capacité réelle des acteurs à prendre part à ces processus est rarement abordée. À partir d'une expérience de formation originale, une Université Paysanne qui s'est déroulée dans le Nordeste du Brésil de 2003 à 2006, cette thèse propose de mener une réflexion sur la manière d'accompagner des acteurs pour qu'ils s'insèrent dans la gouvernance territoriale. Notre hypothèse centrale est que pour avoir un impact sur le développement territorial, un processus d'accompagnement doit se préoccuper de renforcer à la fois le capital humain, le capital social et le capital institutionnel des acteurs impliqués. Pour évaluer cette diversité d'apprentissages, nous avons été amenés à développer une méthodologie spécifique, combinant entretiens, diagramme d'évaluation des compétences, cartes cognitives des réseaux d'insertion et jeu de cartes des représentations du développement agricole. Ces différentes méthodes nous ont permis de mesurer de manière précise certains apprentissages réalisés. Les résultats ont été mis en perspective grâce à un suivi pendant près de deux ans des activités des étudiants et notamment des actions conduites par leur association. Nous montrons que les principes guidant la formation ont débouché sur une réelle co-construction de connaissances adaptées au territoire. Par ailleurs, les relations de proximité développées pendant la formation ont permis la constitution d'un réseau territorial d'acteurs variés partageant une vision commune pour le développement de leur territoire. Cependant, bien que l'association des étudiants ait émergé comme un acteur important du développement territorial, il serait nécessaire de

réfléchir dans de futures formations à la manière de mieux renforcer le capital institutionnel des étudiants, notamment en développant les partenariats avec d'autres organisations du territoire.

<http://tel.archives-ouvertes.fr/tel-00371589/fr/>

*Économie / Développement régional / Apprentissage / Formation professionnelle / Compétence professionnelle / Université / Gouvernance territoriale / Développement territorial / Capital humain / Capital social / Capital institutionnel / Université Paysanne / Amérique du Sud.*

DECHEZLEPRÊTRE (Antoine)

***Invention and international diffusion of climate change mitigation technologies: an empirical approach [Innovation et diffusion internationale des technologies pour limiter le changement climatique : une approche empirique]***

École Nationale Supérieure des Mines de Paris. 2009. Thèse de doctorat/Économie et finance ; dir. Glachant (Matthieu).

Localisation : Paris-Mines ParisTech

Cette thèse présente cinq analyses empiriques sur l'innovation et la diffusion internationale des technologies permettant de lutter contre le réchauffement climatique. Nous utilisons une base de données de tous les brevets déposés depuis 1978 dans 13 technologies à fort potentiel de réductions d'émissions pour décrire l'innovation dans ces technologies et leur diffusion internationale. Le protocole de Kyoto semble avoir accéléré l'innovation verte. L'innovation et les transferts de technologies sont concentrés dans les pays développés, mais les exportations vers les pays émergents augmentent rapidement. Nous utilisons ensuite ces données pour analyser les déterminants du transfert de technologie entre pays. Nous nous intéressons particulièrement aux effets des variables politiques, telles que les droits de douane, les droits de propriété intellectuelle et les barrières aux investissements étrangers. Dans le troisième article, nous examinons l'influence des politiques pro-environnementales sur l'innovation domestique et étrangère. Nous montrons que les innovateurs réagissent aux réglementations à l'étranger. Dans la deuxième partie de la thèse, nous construisons une base de données de 644 projets MDP (Mécanisme de Développement Propre). Nous analysons les transferts de technologies vers les pays du Sud via les projets MDP. Nous utilisons les données pour identifier les déterminants des transferts. Dans le dernier papier, nous analysons les différences dans la capacité des principaux pays du Sud (Brésil, Chine, Inde, Mexique) à attirer les technologies de l'étranger.

[http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/14/75/PDF/these\\_AD\\_2\\_oct.pdf](http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/50/14/75/PDF/these_AD_2_oct.pdf)

*Économie / Innovation / Technologie (transfert de) / Changement climatique / Politique / Environnement / Pays industrialisés / Pays en développement / Propriété intellectuelle / BRICs / Chine / Inde / Mexique.*

EGLÉM (Elizabeth)

***Etnomarketing de la consommation de santé holiste : le cas de la France au Brésil***

Conservatoire National des Arts et Métiers, Paris. 2009. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Bloch (Alain).

Localisation : Paris-CNAM

La santé, un concept global défini par une pluralité de conceptions La santé est caractérisée par la pluralité de ses conceptions, chacune en représentant une certaine interprétation. La conception holiste et multicritères de la santé se manifeste par la perception d'une unité corps-esprit-environnement incluse dans un tout spirituel, par la pluralité des modes d'accès à l'univers de la santé holiste, et la prise en compte de facteurs dépendant du mode de vie de l'individu. Les représentations de la santé varient suivant leur nature professionnelle et profane, et sont caractérisées par une influence du discours professionnel sur le discours profane et également une reformulation du discours professionnel par le patient-consommateur. En outre, les statuts des professionnels et des patients-consommateurs sont mouvants et dépendant des liens existants entre eux. La conception positive de la santé se manifeste par le self-empowerment du consommateur. La conception positiviste de l'organisme atteint par des éléments extérieurs apparaît à travers la perception de l'alimentation et des médicaments facteurs de modification de l'organisme. La conception fonctionnelle, qui situe l'existence du mal au sein du patient, correspond à la conception holiste de l'individu au sein duquel se situent à la fois les causes du problème de santé et les solutions potentielles. Enfin, les conceptions soustractive et additive apparaissent à travers les comportements de fortification et de purification. Le corps fait l'objet d'une pluralité de conceptions différentes. L'enquête de terrain a en effet permis de faire émerger les notions de corps agi vs corps acteur, qui mettent en valeur des relations différentes de l'individu avec son corps, construisant donc ainsi son identité La santé holiste est caractérisée par la pluralité des comportements de consommation et des styles de vie qui s'y rapportent, l'individu pouvant cumuler plusieurs d'entre eux et se constituer ainsi une attitude globale multi facettes par rapport à la santé.

*Gestion / Marketing / Ethnographie / Commerce / Consommation / Santé / Médecine parallèle / Analyse comparative / France.*

FALLY (Thibault)

***Essais sur les contraintes de crédit, le commerce et les investissements à l'étranger [Essays on firms, globalization, and financial constraints]***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2009. Thèse de doctorat/Analyse et politique économique ; dir. Verdier (Thierry).

Localisation : Paris3-BU

Publcat. *Sous le même titre*, Lille, éd. ANRT, 2014.

Cette thèse s'organise autour de deux principaux axes : l'impact des contraintes de crédit et l'impact de l'ouverture internationale sur les économies et les décisions des entreprises. Les deux principaux champs dans lesquels s'inscrit cette thèse sont le commerce international et l'économie du développement. Elle comprend quatre chapitres relativement indépendants, outre l'introduction. Dans le premier chapitre, nous étudions l'impact des contraintes de crédit sur l'entrepreneuriat. Nous montrons que le développement financier a un impact positif sur

l'entrée de petites entreprises, faible voire négatif sur l'entrée de grandes entreprises et enfin positif sur la croissance des entreprises après l'entrée. Dans le second chapitre, nous analysons comment les contraintes de crédit des fournisseurs affectent les stratégies d'approvisionnement des multinationales et les décisions d'internalisation. En particulier, nous montrons que le développement financier crée un avantage comparatif pour les produits complexes et favorise la sous-traitance. Dans le troisième chapitre, nous étudions les rapports entre multinationales et industries locales lorsque les technologies, locale et étrangère, ne sont pas parfaitement compatibles et requièrent des composants différents. L'introduction d'une nouvelle technologie, bien qu'efficace, peut générer des effets négatifs sur les entreprises locales et les consommateurs. Enfin, dans le quatrième chapitre, nous trouvons que les différences d'accès aux marchés et aux fournisseurs génèrent des fortes inégalités de salaires entre les régions brésiliennes.

*Économie / Crédit / Entrepreneur / Commerce international / Economie du développement / Transfert de technologie / Investissement.*

HERING (Laura)

***L'économie géographique de la Chine et du Brésil : accès aux marchés, migration et salaires***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2009. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Martin (Philippe)

Localisation : Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc. éco

Cette thèse analyse empiriquement la pertinence de l'économie géographique dans l'explication de la formation des inégalités de revenu et la dynamique des migrations de travailleurs à l'intérieur des pays. L'apport majeur de cette thèse réside dans la validation empirique des prédictions théoriques de la Nouvelle Economie Géographique relatives aux inégalités spatiales de revenu d'une part, et à la mobilité des facteurs d'autre part, et ce, en dépassant les limites de méthodologie et de données existantes dans les travaux précédents. L'originalité de cette thèse est qu'elle est consacrée à l'étude de deux pays en développement, la Chine et le Brésil, particulièrement intéressants étant donné leur importance croissante dans l'économie mondiale et leur dépendance grandissante à l'égard du commerce international. En particulier cette thèse montre combien les échanges nationaux et internationaux influencent la distribution spatiale de l'activité économique à l'intérieur de ces pays.

*Économie / Géographie économique / Commerce international / Migration interne / Inégalités / Salaire / Analyse comparative / Chine*

HILARICUS (Janis)

***Transfert de pratique intra-organisationnel***

Conservatoire National des Arts et Métiers, Paris/Université des Antilles et de la Guyane. 2009. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Celimène (Fred) et Pesqueux (Yvon).

Localisation : Paris-CNAM

Si les déterminants du processus de transfert de pratique intra-organisationnel sont bien identifiés, son déroulement demeure méconnu. L'objectif de cette thèse est alors de comprendre le déroulement du processus de transfert de pratique intra-organisationnel. Pour ce faire, nous avons étudié neuf transferts de pratiques stratégiques entre des maisons-mères et leurs filiales du Brésil. Le processus de transfert compte trois phases – la formalisation, la combinaison et l'intériorisation – au cours desquelles la source et les récepteurs entretiennent un certain nombre d'interactions. Ces interactions font intervenir des praticiens qui mettent en œuvre des activités (praxis) diverses en s'appuyant sur des pratiques. Nous avons mis en évidence trois types de transferts en fonction du moment où se produisent ces interactions et de la nature de ces interactions. Nous montrons également que résultat du transfert dépend de son déroulement.

*Gestion / Économie / Entreprise multinationale / Filiale / Maison-mère.*

MATARI (Pierre)

***Accumulation du capital, développement du capital financier et endettement extérieur en Amérique Latine : Théorie et histoire (1860-1930 et 1989-2002)***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2009. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

La thèse a pour objet l'analyse des rapports entre les procès d'accumulation du capital et d'endettement extérieur en Amérique latine durant deux périodes (avant la crise de 1929 et après la crise de 1982). Dans une première partie, la thèse étudie la place du capital financier dans le procès d'accumulation afin de dégager les mécanismes et la signification des différents rapports d'endettement. En partant d'une définition du capital financier comme sphère monopolisant l'organisation de l'ensemble des transactions monétaires, nous analysons le développement du système de crédit et du système international d'emprunt. Ces processus sont considérés à partir des besoins de chaque phase du procès de reproduction ainsi que des besoins de financement de l'État. L'analyse des déterminants des conditions d'emprunt et de l'autonomie relative du capital financier par rapport à la production et au commerce clôturent la première partie. Dans une seconde partie nous considérons les formes spécifiques des rapports entre accumulation du capital et d'endettement extérieur en Amérique latine entre 1860-1930 et entre 1989 et 2002. En partant du mode de développement du salariat et du rôle de l'État dans ces économies, nous étudions la place des différentes formes de crédit extérieur dans ces procès d'accumulation ainsi que leur rôle dans la définition de la politique monétaire, avec, s'agissant du dernier chapitre, une attention particulière accordée au plan de convertibilité argentin (1991-2002).

*Économie / Politique monétaire / Dette extérieure / Histoire / Investissement / Capital / Finances / Amérique latine / Siècle 18 / Siècle 19 / Siècle 20.*

NUNES HIDALGO (Leni)

***Une analyse critique de la capacité des expatriés à gérer les paradoxes organisationnels dans le processus d'internationalisation des entreprises***

Université de Pau et des Pays de l'Adour. 2009. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; codir. Jaussaud (Jacques) et Freitas Gouveia de Vasconcelos (Isabella).

Localisation : Pau-BU Droit

Dans le contexte de la mondialisation de l'économie, de nombreuses entreprises ont recherché dans l'internationalisation de leurs opérations une façon de renforcer leur position compétitive. Toutes les formes d'internationalisation impliquent un processus de changement organisationnel, tant à la maison mère que dans les filiales. Il faut gérer des paradoxes inhérents au processus de changement. Pour promouvoir ce processus de changement, un facteur d'importance est l'envoi dans les filiales à l'étranger de personnes qui peuvent assurer la liaison entre les filiales et la maison mère, mettre en œuvre la stratégie, et contribuer au transfert du « savoir-faire » de la maison mère vers les filiales – les expatriés – qui assument un rôle d'agents de changement. À partir d'une étude de cas de l'internationalisation d'une grande entreprise brésilienne vers l'Amérique du Nord, notre étude a comme objectif de comprendre dans quelle mesure la capacité des expatriés à gérer le paradoxe intégration - différenciation contribue au succès des processus de changement organisationnels typiques de l'internationalisation des entreprises.

[http://iae-creg.univ-pau.fr/live/digitalAssets/92/92702\\_These\\_LENI\\_HIDALGO.pdf](http://iae-creg.univ-pau.fr/live/digitalAssets/92/92702_These_LENI_HIDALGO.pdf)

*Gestion / Économie / Apprentissage organisationnel / Main-d'œuvre / Mobilité internationale / Entreprise multinationale / Amérique du Nord.*

PAILLACAR REEVE (Rodrigo)

***Agglomeration economies in developing countries [Les économies d'agglomérations dans les pays en développement]***

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2009. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Mayer (Thierry).

Localisation : Paris-Cujas-BU Droit ; Paris1-BU Pierre Mendès-France ; Paris1-CNRS-Maison des sc.éco.

Cette thèse analyse les implications empiriques des économies d'agglomération. De nombreuses limitations dans les études existantes sont surmontées. Les applications s'intéressent plus particulièrement aux mécanismes proposés par la Nouvelle Économie Géographique. Le chapitre 1 étudie l'évolution de l'économie géographique mondiale en testant l'impact de l'accès aux marchés comme variable explicative de la structure spatiale des salaires pour 27 industries. Une relation positive est particulièrement robuste dans les secteurs de haute technologie. Les chapitres 2 et 3 se concentrent sur l'impact de l'ouverture commerciale sur les régions brésiliennes. Le chapitre 2 confirme l'impact positif de l'accès aux marchés sur les salaires à l'aide de données individuelles et des entreprises. Comme l'existence de différentiels de salaires devrait entraîner à terme la mobilité des facteurs, le chapitre 3 évalue l'hypothèse d'un effet significatif et positif de l'accès aux marchés sur les flux de migration bilatéraux. Les résultats confirment l'impact positif mais soulignent aussi l'importance des coûts à la migration et le biais de sélection dans la réduction des flux migratoires. Enfin, le chapitre 4 propose une étude empirique sur le rôle de l'histoire dans la formation des agglomérations. On se base sur les épisodes des fondations des villes espagnoles dans le continent américaine. Des phénomènes d'hystérèse peuvent être identifiés à l'aide des modèles de durée. Les résultats suggèrent une très forte instabilité des villes au début de la conquête, attribués aux désordres politiques. Plus tard, la maturité institutionnelle conduit à une plus forte stabilité urbaine.

<http://tel.archives-ouvertes.fr/tel-00450673>

*Économie / Géographie économique / Politique commerciale / Industrie / Économie urbaine / Pays en développement / Amérique latine.*

ROCHA de OLIVEIRA (Sidinei)

***Les stages professionnels des étudiants : les représentations et les implications pour l'insertion professionnelle des jeunes Brésiliens et Français [Estágios para Universitários : representações e implicações na inserção profissional dos jovens brasileiros e franceses]***

Université Pierre Mendès-France, Grenoble 2/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2009. Thèse de doctorat/Sciences de gestion-Administration (cotutelle) ; dir. Retour (Didier) et Piccinini (Vamiria Carolina).

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit-Lettres

Les stages ont été créés comme un moment de formation pratique et comme une première expérience des jeunes au travail. Aujourd'hui, dans quelques pays les stages sont utilisés comme un outil de flexibilité quantitative et fonctionnelle. Même les jeunes universitaires, représentants d'une élite avec une plus grande protection et une plus grande période de préparation avant d'entrer dans le monde du travail, ont eu des difficultés dans la recherche d'opportunités. Les stages sont au cœur de la relation enseignement supérieur-marché du travail et pour certaines formations les stages sont le début de l'insertion professionnelle. Pour répondre ces questions et d'autres, cette étude aura pour principal objectif de comprendre quelles sont les représentations des étudiants concernant l'expérience de stage et leurs implications dans l'insertion professionnelle dans l'actuel contexte brésilien et français ? Pour approfondir cette analyse, on a suivi l'approche constructiviste pour comprendre comment les concepts ont été construits au cours du temps. La recherche a été développée en trois étapes : 1) Description du contexte du travail et de la jeunesse étudiante au Brésil et en France ; 2) Description et analyse de l'organisation des stages dans chaque pays ; 3) Entretien avec 63 étudiants (32 Français et 31 Brésiliens) après leur expérience de stage, qui ont été analysés selon l'analyse de pratique de discours (Spink, 2004). Au Brésil, les stages ont reçu attention spéciale de l'État avec la nouvelle loi en 2008. Dans les sociétés, l'espace des stages acquiert de plus en plus les règles du fonctionnement du marché du travail. Les conditions requises par les sociétés et les techniques de sélection sont semblables à celles d'un recrutement de candidats en CDI. Ainsi, la plupart des représentations renvoient au travail. La diversité de représentations donne lieu à différents processus d'insertion

professionnelle (l'emploi CDI, l'entrepreneuriat, la fonction publique, la carrière à l'université). En France, alors qu'il y a eu des changements au marché du travail, les établissements d'enseignement travaillent pour assurer, au moins en partie, le caractère éducatif des stages. Le marché du stage français est réglementé par l'établissement auquel l'étudiant est lié, qui peut suivre plus au moins la situation. Les sociétés, bien qu'elles aient augmenté les demandes, surtout, pour les compétences techniques et comportementales, parfois liées à une expérience antérieure, traitent le stage comme une période éducative. Dans ce contexte les représentations qui émergent sont liées à l'idée de l'insertion professionnelle et au risque de précarité lié à cet itinéraire. Concernant les attentes de carrière, la plupart des étudiants cherchent à formaliser un emploi et quelques-uns cherchent une position de cadre.

*Gestion / Travail (marché du) / Étudiant / Enseignement supérieur / Stage / Insertion professionnelle / Analyse comparative / France.*

SANTOS FERREIRA (José Artur dos)

***Crise des marchés internes du travail et apprentissage : le cas de la sidérurgie brésilienne***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2009. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Coriat (Benjamin) ;

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

C'est à partir de R. Nelson & S. Winter (1982), que la dimension cognitive de la firme sera mise en valeur par les évolutionnistes, fidèles en cela à leur héritage néo-schumpétérien, qui leur a légué une forte affinité avec la problématique de l'économie de la technologie. Grâce à ce genre d'échanges, et imprégnés par ailleurs de la tradition institutionnaliste en économie et de la Théorie des Organisations, ils ont été amenés à y explorer à la fois l'inertie et le changement. Leur problématique a été développée à travers de nombreuses notions : le caractère incertain et cumulatif du progrès technique, les paradigmes et les trajectoires technologiques, l'irréversibilité des choix, les phénomènes de renfermement dans une trajectoire sous-optimale, les routines et l'apprentissage, et les systèmes nationaux d'innovations, par exemple. Mais malgré ses acquis, la théorie évolutionniste éprouvera des difficultés à traiter la dimension politique de l'entreprise et à intégrer celle-ci dans les processus d'innovation et d'apprentissage. La présente thèse a précisément pour ambition de contribuer à combler cette lacune en prenant en compte, d'une part, les formes d'institutionnalisation de la relation d'emploi et les formes d'organisation de la gestion de ressources humaines, et d'autre part, les formes d'institutionnalisation de l'innovation et les formes d'organisation du processus d'apprentissage dans les entreprises. L'expérience de la sidérurgie brésilienne sert à discuter des limites et des possibilités d'émergence de rapports coopératifs, compte tenu des spécificités locales de la relation d'emploi et de l'importance de l'innovation d'amélioration dans cette industrie.

*Économie / Travail (marché du) / Crise économique / Emploi / Industrie / Sidérurgie / Innovation / Apprentissage / Ressources humaines.*

TSHIMANGA KABUTAKAPUA (Philippe)

***Politique monétaire de ciblage d'inflation : une analyse comparative parmi les marchés émergents de l'Amérique latine***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2009. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Salama (Pierre).

Localisation : Paris13-BU Droit-Lettres

Cette thèse analyse la théorie fondamentale de la politique monétaire de ciblage d'inflation et son adoption par les pays émergents de l'Amérique latine et, particulièrement par le Brésil. Le mécanisme de transmission de la politique monétaire sous cette politique privilégie la pratique des taux d'intérêt élevés qui sont contre-productifs et stimule l'économie des rentiers. Sous l'inspiration de la théorie post-keynésienne, les taux d'intérêt sont considérés comme une variable distributive et doivent être maintenus à des niveaux bas pour ne pas favoriser l'économie des rentiers, mais pour encourager la production et pour conséquence la croissance économique. Après plusieurs années de l'adoption de cette politique monétaire par le Brésil, la croissance se maintient en moyenne médiocre et l'insertion internationale du pays est de plus en plus orientée vers l'industrie de faible et moyenne technologie en comparaison à d'autres pays émergents. Malgré l'amélioration des indicateurs et fondamentaux macroéconomiques au Brésil, la pratique des taux d'intérêt réels élevés demeure toujours au rendez-vous. Les résultats empiriques obtenus dans cette thèse démontrent que les fondamentaux ne sont pas déterminants du différentiel des taux d'intérêt du Brésil par rapport aux taux internationaux.

*Économie / Politique monétaire / Inflation / Taux d'intérêt / Développement économique / Croissance / Amérique latine.*

VILLEGAS RODRIGUES BANDEIRA (Lucilene Klenia)

***La performance des réseaux : le cas de deux réseaux brésiliens***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2009. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Retour (Didier)

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

Le changement de l'environnement organisationnel et l'évolution des technologies de l'information ont mené les entreprises à développer des structures organisationnelles de plus en plus souples. Trois périodes stratégiques importantes dans l'histoire des entreprises peuvent être distinguées : « faire seule », « faire faire » et « faire ensemble ». Les entreprises sont donc passées d'une première phase de forte internalisation des ressources ou intégration verticale de l'activité, caractérisée par une forme d'autonomie. La phase suivante est celle de la sous-traitance. Son but est d'être plus efficace grâce à l'externalisation de certaines activités. La troisième phase, celle que nous vivons actuellement, est celle de la coopération interentreprises. Elle permet le développement de l'innovation et des activités à forte valeur ajoutée. La forme organisationnelle la plus récente issue de cette évolution est la forme « réseau », autrement dit, un ensemble d'acteurs qui mettent en place une activité grâce à une stratégie collaborative. Dans ce contexte, cette thèse est consacrée à l'étude de la performance des réseaux d'entreprises. Nous avons mené une recherche qualitative basée sur la méthode de l'étude de cas auprès de deux réseaux brésiliens concurrents du secteur textile du coton coloré. La performance est ici étudiée du point de vue non financier en utilisant cinq variables : le rôle des institutions, les attentes des acteurs, la sélection des partenaires, le transfert de connaissance et la démarche

d'évaluation du réseau. Ces variables représentent le fonctionnement des réseaux et leur interaction exerce un impact sur la performance des réseaux.

*Gestion / Économie / Stratégie / Coopération / Réseau d'entreprise / Logistique / Organisation / Performance / Industrie textile / Coton / Étude de cas / Sciences de l'information.*

Haut de page

2010

BALERIN (Yannick)

***Agriculture et libéralisation économique au Mato Grosso : quelle trajectoire de développement ?***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Bertrand (Jean-Pierre).

Localisation : Paris3-Bib.electronique

L'État du Mato Grosso amorce à peine son essor économique au moment où le Brésil décide de libéraliser son économie au début des années 1990. Le projet politico-économique né dans les années 1950, qui voulait occuper ce vaste territoire et en faire un grand bassin de production agricole, est encore inachevé en 1985. La libéralisation, malgré les risques qu'elle soulève, a eu au Mato Grosso un impact favorable sur la croissance économique. Elle a été impulsée par un exceptionnel développement de la production agricole et son insertion dans le commerce international, suite à l'expansion des superficies cultivées, à l'incorporation et à la diffusion du progrès technologique et au crédit rural. L'inflexion des politiques publiques vers la population la plus fragile est notoire du point de vue de la réorientation des budgets publics et des résultats enregistrés en matière de réforme agraire. La pérennité et l'équité du processus de croissance restent cependant encore incertaines. Le segment de l'agriculture familiale se trouve marginalisé dans l'économie agricole de l'État et son revenu se dégrade. La croissance économique de l'État est très sensible à la conjoncture internationale suite à son hyperspécialisation autour du complexe exportateur soja et très dépendante des financements hors canal bancaire traditionnel. Sa compétitivité future est conditionnée au développement d'infrastructures de transport et de stockage. Les indicateurs socio-économiques en milieu rural sont en nette amélioration et les inégalités se réduisent, mais ces résultats sont encore à confirmer dans la durée. La déforestation a été le prix à payer de la croissance agricole. Le traitement de la question environnementale, pour accompagner la dynamique de croissance, constitue un enjeu majeur. Notamment au moment où le Nord du Mato Grosso pourrait devenir un nouveau site d'agro-exportation en plein bassin amazonien, afin de maintenir la compétitivité-prix de la production et de favoriser sa diversification, et d'assurer la pérennité sociale et économique du processus de développement.

*Économie / Libre échange / Développement / Agriculture / Politique de la libération / Mato Grosso.*

CARVALHO ABREU (Soraya de)

***Entre opportunisme et persistance. Quelles dynamiques et perspectives d'évolution pour les exploitations laitières familiales de la Transamazonienne ?***

Institut des Sciences et Industries du Vivant et de l'Environnement, AgroParisTech. 2010. Thèse de doctorat/Systèmes d'élevage ; dir. Tourrand (Jean-François).

Localisation : Paris-AgroParisTech Centre Paris

L'Amazonie brésilienne, qui détient une grande partie de la biodiversité de la planète, subit actuellement de grandes transformations sur les plans économiques, sociaux, culturels et écologiques. La région Transamazonienne est caractéristique, par l'importance de l'agriculture familiale, en termes d'occupation des surfaces agricoles, population et production d'aliments. Elle se distingue par des systèmes de production agricole diversifiés, où l'élevage laitier joue et assume un rôle stratégique pour l'alimentation des familles, et les revenus monétaires obtenus par la vente du lait et des veaux. Dans ce contexte, ces systèmes d'élevage laitiers sont eux-aussi l'objet de transformations, ainsi que la filière laitière. L'objectif de cette étude est de comprendre comment fonctionnent ces systèmes laitiers des exploitations agricoles familiales dans une région de front pionnier amazonien, à Brasil Novo (Pará). Un ensemble de méthodologies a été utilisé, combinant des enquêtes auprès d'éleveurs et d'informateurs clés, des analyses rétrospectives sur le rôle du lait dans les trajectoires des exploitations, des typologies d'exploitations en 2001 et en 2009, et une connaissance empirique accumulée par l'auteur au cours de 15 ans de recherche développement dans la région. Les résultats montrent un gradient d'évolution des établissements laitiers, où se détachent deux types de producteurs laitiers, que nous avons nommés « opportunistes » et « persistants ». En fonction de facteurs internes et externes aux exploitations, se produisent des évolutions constantes des systèmes laitiers au long de ce gradient. Parmi ces facteurs, l'accès au marché a un rôle central, et définit en grande partie les orientations que les producteurs suivent dans la conduite de leurs systèmes laitiers. La filière du lait apparaît fragilisée. La vente directe du lait du producteur au consommateur est une pratique encore commune. Les laiteries existantes sont de petites tailles, possèdent un faible rayon de collecte et leur historique de fonctionnement est marqué par une grande instabilité. La précarité des infrastructures, de la maille routière et d'électrification sont les principaux facteurs explicatifs de cette faible structuration de la filière. Ces aspects placent les agriculteurs dans des situations de grande incertitude, empêchant des investissements dans l'activité laitière, malgré les bas coûts de production du lait. Ces carences pourraient être résolues par des politiques publiques adaptées, ou par la forte croissance du marché consommateur local, que provoquerait l'ouverture de l'usine de Belo Monte.

[http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/60/58/40/PDF/Carvalho\\_Soraya\\_Final.pdf](http://pastel.archives-ouvertes.fr/docs/00/60/58/40/PDF/Carvalho_Soraya_Final.pdf)

*Économie / Exploitation laitière / Agriculture familiale / Front pionnier / Politique publique / Marché local / Consommateur / Brasil Novo / Pará / Amazonie.*

CASSILDE (Stéphanie)

**Choix rationnel, langage et représentations des inégalités et des discriminations : une étude des déclarations de couleurs de peau dans le Brésil contemporain**

Université Clermont-Ferrand 1. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques : codirs Arcand (Jean-Louis) et Matas (Juan)

Localisation : Clermont FD-BCIU Droit/Sci.Econ

Au Brésil les déclarations de couleurs de peau sont influencées par les caractéristiques socioéconomiques des personnes. Pour appréhender ce phénomène, nous avons réalisé une enquête de terrain de neuf mois (2006-2007) dans deux entreprises de la ville de São Paulo. En liant économie et sociologie, nous identifions les motivations et mécanismes à l'œuvre lors d'une déclaration de couleur de peau, en appréhendant la mosaïque brésilienne des couleurs de peau dans sa globalité. Nous soulignons la fluidité de la définition des catégories et des processus de catégorisation. La cor [couleur] devient un concept en soi et nous décrivons une relation de dépendance chromatique. Nous explicitons des éléments entourant les déclarations et relevant de l'implicite, puis nous modélisons la construction de ces déclarations en termes de mobilité chromatique. Nous soulignons que la stabilité des déclarations selon différentes classifications masque une modification de la définition des catégories de couleurs de peau à travers un changement dans la distribution effective des variables socio-économiques au niveau individuel. Puis nous examinons la possibilité de disposer d'une équation de calcul racial afin d'instrumenter la variable « couleur de peau » dans les applications économétriques pour lesquelles un problème d'endogénéité se pose. Enfin nous questionnons l'objet appréhendé à travers les mesures d'inégalités et de discriminations car l'interaction entre les choix rationnels (les déclarations) et le langage (support des déclarations) souligne leur dimension de représentations plutôt que d'une description basée sur la matérialité physique des individus.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/71/39/48/PDF/ThA\\_se\\_Cassilde\\_StA\\_phanie\\_2010.pdf](http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/71/39/48/PDF/ThA_se_Cassilde_StA_phanie_2010.pdf)

*Économie / Ethnicité / Sociologie / Relations interethniques / Enquête / Pigmentation de peau / Discrimination / Inégalités / São Paulo.*

CHAUVEAU (Julien)

**La multi-thérapie antirétrovirale comme bien système : implications pour l'accès aux soins du VIH/SIDA dans les pays du sud**

Université de la Méditerranée, Aix-Marseille 2. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Moatti (Jean-Paul).

Localisation : Aix-Marseille2-Bib.electronique

Bien que l'infection par le virus de l'immunodéficience humaine (VIH) ne puisse être éradiquée, elle peut être contenue, et les traitements antirétroviraux (ARV) constituent la meilleure option existante pour empêcher de façon durable la réplication virale chez les personnes infectées. Chaque molécule ARV, seule est insuffisante pour juguler l'action du virus. Pour devenir "hautement actives", les thérapies ARV (highly Active Antiretroviral Therapies, HAART) doivent combiner l'action complémentaire de plusieurs molécules qui doivent être consommées ensemble. Si les avancées de la littérature économique existante sur les marchés pharmaceutiques restent pertinentes, de nouvelles considérations doivent venir s'ajouter à l'étude de marché des traitements utilisés pour la prise en charge du VIH. Cette caractéristique composite inhérente aux multithérapies, peut être appréhendée par le concept économique de bien "système". En s'appuyant sur deux projets de recherche menés au Brésil et dans sept pays d'Afrique subsaharienne, cette thèse s'attache à analyser les implications des évolutions du marché pharmaceutique international non plus au seul niveau de chaque molécule mais également au niveau de la multithérapie dans son ensemble. En participant à la meilleure compréhension des mécanismes qui sous-tendent aux marchés des médicaments ARV à destination des pays du Sud, les leçons issues de ces études empiriques, à la croisée entre droits de propriété intellectuelle, structure de marché, coût et disponibilité des traitements, apportent une contribution aux débats économiques et de santé publique engendrés par l'objectif d'un accès universel aux traitements du VIH.

<http://www.theses.fr/2010AIX24020/document>

*Économie / Droit à la santé / Sida / Marché pharmaceutique / Propriété intellectuelle / Analyse comparative / Afrique subsaharienne*

SOUZA LIMA RABELO (Dayane de)

**Etude des politiques d'appui aux Arrangements Productifs Locaux (APL) dans l'État du Ceará (Brésil) à la lumière des expériences françaises des Systèmes Productifs Locaux (SPL) et Pôles de Compétitivité**

Université Montesquieu, Bordeaux 4. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Fauré (Yves-André) et Amaral Filho (Jair do)

Localisation : Bordeaux4-BU Droit-Pessac

La question du déséquilibre économique régional a été, ces dernières années, une préoccupation mondiale partagée. Alors que certaines régions se signalent comme de grands centres de production et de consommation se caractérisant par une compétitivité croissante ou renouvelée, d'autres survivent sur la base de structures dépendant de produits et de capital externes. Dans le but de découvrir les facteurs contribuant au développement d'une région, diverses théories et analyses ont été avancées et, en particulier, celle liée aux agglomérations productives d'entreprises. Dans ce sens, plusieurs pays ont mené des politiques de développement régional destinées à soutenir ces nouvelles réalités productives en se basant sur les avantages propres des agglomérations d'entreprises. Ce fut le cas, par exemple, de la France, à travers le fort appui donné aux Systèmes Productifs Locaux (SPL) et, plus récemment, aux pôles de compétitivité. Ce phénomène a aussi pu initier des réflexions dans les pays moins développés, et a pu susciter une nouvelle discussion sur les concepts plus adaptés aux réalités locales, comme c'est le cas du Brésil avec sa politique en faveur des Arranjos Produtivos Locais-APL. Dans cette

thèse, nous analyserons les politiques publiques de soutien aux APL au Brésil à partir d'études de cas réalisées dans l'État du Ceará à la lumière de l'expérience française.

*Économie / Politique publique / Conditions économiques / Développement régional / Développement communautaire / Pôle de compétitivité / SPL (Système Productifs Locaux) / APL (Arranjos Produtivos Locais) / Ceará.*

MAGALHÃES DROUVOT (Cláudia)

***Le Programme national brésilien de biodiesel, les facteurs clés du succès et le management coopératif : une solution pour développer les compétences et la participation des petits paysans ?***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2010. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Retour (Didier)

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

L'objectif du Programme national de biodiesel lancé par le gouvernement fédéral brésilien en 2004 est de développer la production de biodiesel en relation avec les petits agriculteurs familiaux des régions semi-arides et à partir de plantes qui n'entrent pas directement dans la chaîne alimentaire humaine et animale. Effectuées dans diverses régions du Nord Est et du Nord du Brésil, quatre études sur le terrain évaluent, sur un ensemble de critères, l'implantation de ce programme, afin de déterminer si les communautés paysannes concernées participent concrètement à ces actions, dans le cadre d'associations ou de coopératives et si ainsi ces projets développent les compétences et le pouvoir de ces agriculteurs familiaux très marginalisés.

*Gestion / Énergie / Développement / Subvention / Biocarburant / Coopérative / Exploitation / Agriculture familiale / Culture énergétique / Région semi-aride / Nordeste.*

MARINHO de OLIVEIRA (Walter)

***Le processus d'internationalisation des entreprises brésiliennes de software : le phénomène « born-globals » dans un pays émergent.***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2010. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Drouvot (Hubert)

Localisation : Grenoble 2/3-BU Droit/Lettres

L'internationalisation des entreprises est un vaste champ d'étude qui, jusqu'aux années 1990, était quasi exclusivement réservé aux grandes entreprises, pour la plupart d'entre elles, multinationales établies sur des bases mondiales. Une série de facteurs, cependant, vinrent modifier substantiellement cette réalité. La globalisation, la dérégulation économique, les nouvelles technologies, parmi d'autres aspects, modifièrent substantiellement ce cadre, en ouvrant des opportunités pour des nouveaux participants. Notre étude examine les entreprises de software et SSII brésiliennes à partir des deux différentes théories : le modèle d'Uppsala et le modèle born-globals. Nous essayons d'identifier les entreprises qui correspondent le mieux à chaque modèle et quels sont les facteurs qui distinguent les deux types. Notre conclusion montre que le phénomène born-globals est présent au Brésil et que quelques facteurs effectivement peuvent différencier les deux types d'entreprise. Finalement, basé sur ces facteurs de différenciation, nous proposons un modèle probabiliste pour l'occurrence d'une entreprise « born-global ».

*Gestion / Développement économique / Mondialisation / Innovation / Technologie / Informatique / Logiciel / Software / Entreprise / Multinationale.*

RAMOS-TALLADA (Julio)

***Les risques de bilan bancaires dans le canal étroit du crédit : micro-fondements de la transmission de la politique monétaire et illustration par le comportement des banques au Brésil***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Métais (Joël)

Localisation : Paris-Dauphine-BU

La capacité de la politique monétaire à provoquer des déplacements de l'offre de prêts bancaires est la condition la plus controversée de la transmission via le canal étroit. Cette thèse analyse comment la gestion des principaux risques de bilan affecte les choix des banques confrontées à un choc monétaire. Le courant dominant avance une logique de précaution : la transmission est amplifiée par des contraintes de liquidité, résultant des frictions sur les marchés de capitaux. Or, nous montrons que certaines imperfections tendent à atténuer la réponse des banques à un choc aléatoire sur leur base de dépôts. Nous proposons ensuite une approche basée sur l'optimisation conjointe des risques de crédit, de marché et de taux d'intérêt. Ce motif de diversification gouverne la réponse des banques aux impulsions monétaires même lorsque leur risque de liquidité est faible. Le cas du Brésil en est une bonne illustration. Les crises monétaires passées ont façonné les structures financières : les banques émettent une ample gamme de substituts de la monnaie et détiennent une proportion élevée de titres/credit. Dans ce cas de figure, nos résultats suggèrent qu'une réduction de la volatilité des taux courts et un allongement des maturités des titres peuvent améliorer l'efficacité de la transmission.

*Économie / Banque / Politique monétaire / Gestion du risque / Économétrie / Gestion de portefeuille.*

SEYDI (Lansana)

***Le commerce international de la Chine et du Brésil après l'ouverture du marché : La voie vers le développement ?***

Université Sorbonne Nouvelle, Paris 3. 2010. Thèse de doctorat/Économie internationale ; dir. Richet (Xavier)

Localisation : Paris3-Bib.electronique

Cette thèse analyse l'application de la théorie du commerce international dans des pays émergents de l'Asie et de l'Amérique Latine en particulier en Chine et au Brésil, dans un processus de globalisation. Cette politique se fait différemment en Chine et au Brésil par rapport



aux réalités régionales et nationales, liées parfois aux avantages comparatifs de chaque pays, qui conduisent l'un ou l'autre, à adopter une politique d'exportation basée sur des biens à faible contenu technologique [les produits primaires], comme c'est le cas du Brésil. Cette primarisation de l'industrie brésilienne par rapport à celle de la Chine a pour origine la politique du taux d'intérêt très élevés au Brésil qu'en Chine. La valorisation de la monnaie brésilienne par rapport au dollar affecte son industrie et ne favorise pas la compétitivité des biens exportés au marché mondial, favorisant ainsi l'entrée des capitaux étrangers spéculatifs [non productifs]. Bien qu'il y ait une amélioration des indicateurs macroéconomiques la monnaie brésilienne reste encore très valorisée par rapport au dollar tandis que la monnaie chinoise est très peu valorisée. Les résultats empiriques obtenus dans cette thèse nous indiquent que la Chine exporte plus des biens à contenu technologique que le Brésil et a un degré d'ouverture plus élevé.

*Économie comparée / Commerce international / Développement économique / Exportation / Importation / Compétitivité / Croissance économique / Industrialisation / Investissement / Libéralisation / Vente / Taux de change / Chine.*

TEIXEIRA BOHRER (Cariza)

***La R&D et l'innovation dans les services : études de cas dans les hôpitaux universitaires du Brésil et de la France [P&D e inovação em serviços : estudos de casos nos hospitais universitários do Brasil da França]***

Université des Sciences et Technologies, Lille 1/Universidade de Brasília. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques (cotutelle) ; dirs Gallouj (Faiz) et Raupp de Vargas (Eduardo)

Localisation : Lille1-Bib. Electronique

Les particularités des services influencent différents éléments du processus d'innovation. Ainsi, les caractéristiques du secteur induisent des questions sur la Recherche et Développement (R&D). Dans ce sens, nous cherchons à élucider l'influence de ces particularités sur la caractérisation et la définition de la dynamique des activités de R&D. Basés sur des études de cas provenant d'hôpitaux universitaires brésiliens et français, cette thèse cherche à expliquer quatre points convergents. Premièrement, à partir de la définition du produit des services comme un ensemble de vecteurs, nous avons proposé une association entre la dynamique de compétences et les différentes formes de traitement systématique de connaissances pour résoudre des incertitudes scientifiques et technologiques. Deuxièmement, nous avons associé au vecteur de compétences, les opérations de services liées aux caractéristiques techniques. Troisièmement, la diversité des acteurs qui constituent les forces directrices de cette dynamique ont été analysées. Finalement, quelques caractéristiques liées au processus de R&D et d'innovation ont été identifiées. Les résultats ont démontré que les compétences attachées au processus de génération et d'augmentation du stock de connaissances ont des caractéristiques théoriques et pratiques, mais aussi organisationnelles et relationnelles. Ces compétences, liées à une série d'acteurs, mettent en œuvre différentes opérations de services, qui supportent les connaissances traitées. Ainsi, il a été possible d'identifier quelques caractéristiques des processus de R&D et les différents modèles d'innovation rencontrés.

<http://www.theses.fr/2010LIL12019/document>

*Économie / Innovation / Gestion de connaissance / Recherche & développement / Hôpital universitaire / Organisation / Analyse comparative / France.*

VILLA BORGES (Ronaldo)

***La dynamique de la production internationalisée des connaissances technologiques : un jeu gagnant-gagnant entre les territoires et les firmes. [Territórios e empresas multinacionais no contexto da internacionalização das atividades de inovação : desafios, benefícios e riscos de dois pontos de vista antagônicos e complementares]***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2/Universidade de São Paulo. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques (cotutelle) ; dirs Le Bas (Christian) et Rebelatto (Daisy A. N.)

Localisation : Grenoble2/3-BU Droit/Lettres

Résumé non Communiqué.

*Économie / Multinationale / Entreprise / Industrie / Localisation / Brevet d'invention / Recherche industrielle.*

XAVIER PEDROSA FILHO (Manoel)

***Pertinence de la chaîne globale de valeur pour l'étude du marché de la fleur coupée dans l'Union européenne et de ses implications dans les pays en voie de développement : le cas de la France et du Brésil***

Centre International d'Études Supérieures en Sciences Agronomiques, Montpellier Sup-Agro. 2010. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Rastoin (Jean-Louis)

Localisation : Montpellier-SupAgro La Gaillarde

Les changements intervenus sur le marché français de la fleur coupée sont représentatifs du niveau européen, notamment la consolidation du commerce de détail traditionnellement très fragmenté. La GMS (Grande et Moyenne Surface) puis les fleuristes franchisés, sont à l'origine de cette consolidation qui a eu pour conséquence la réorganisation de l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement. L'analyse de la restructuration de ce marché en France, passe d'abord par l'étude des nouveaux modes de gouvernance découlant de cette réorganisation. Elle est complétée par une étude approfondie des impacts de cette nouvelle gouvernance sur les acteurs situés en amont de la CGV (chaîne globale de valeur). La démarche méthodologique utilisée, privilégie l'étude de cas multiples en s'appuyant sur les différents types d'acteurs de la CGV en France, en Hollande et au Brésil. Une des principales conséquences de la restructuration de la CGV est le renforcement des liens entre détaillants, importateurs et producteurs étrangers. Alors que les détaillants ont supprimé certains intermédiaires tels que les cadrans hollandais et les grossistes, les importateurs ont renforcé leur rôle en se concentrant. La prise de contrôle de la CGV par les détaillants a alors fortement impacté les producteurs par les exigences qu'elle porte en termes de volume, d'innovation, de prix compétitifs et de standards de qualité. Elle a surtout entraîné une intégration de la production vers l'aval qui a fait

émerger des OP (organisations de producteurs) et poussé une partie des petits producteurs non organisés à l'exclusion du marché. Le cas du Brésil confirme que l'organisation du secteur productif est la condition essentielle de son accès à un marché aujourd'hui piloté par les détaillants européens.

*Économie / Gouvernance / Étude de marché / Fleur coupée / Producteur / Union européenne / France.*

Haut de page

2011

AGUIAR JÚNIOR RABELLO (Silvestre de)

***Análise de gestão: política da água e sustentabilidade.***

Universidade de Brasília/Agro-Paris Tech, École Nationale du Génie Rural des Eaux et des Forêts. 2011. Thèse de doctorat/Développement durable (cotutelle) ; dirs Moraes Cordeiro Netto (Oscar de) et Barraqué (Bernard)

Localisation : non communiqué

L'eau, disponible en quantité et qualité appropriées, est une ressource vitale pour le bien-être des sociétés, pour le développement économique et la survie des écosystèmes. La reconnaissance de la responsabilité de l'humanité dans l'apparition et l'aggravation de problèmes liés à l'eau a entraîné un engagement de la société civile et l'adoption de politiques publiques par les gouvernements. Ces politiques prennent le contour d'instruments juridiques régissant la gestion de l'eau, sous la responsabilité d'organismes gouvernementaux ou de conseils composés par des représentants de l'État, des usagers et de la société civile. L'objectif principal de la thèse a été de proposer une approche méthodologique pour analyser l'évolution et l'état actuel de la gestion des politiques de ressources en eau, à partir des croyances exprimées par les acteurs de l'eau. L'hypothèse principale était que l'analyse des croyances pourrait expliquer l'évolution et l'état actuel de la gestion. Les études de cas considérées ont été la gestion exercée par le Comité de bassin Seine-Normandie, en France et la gestion exercée par des conseils et des instances gouvernementales du District fédéral, au Brésil. La méthodologie adoptée dans la thèse a été basée sur les principes du développement durable et par un ensemble de ses indicateurs thématiques. Dans le cas de Seine-Normandie, l'hypothèse spécifique adoptée était que la gestion a évolué vers un plus grand équilibre entre les différentes dimensions du développement durable. L'évolution a été expliquée par la réalisation d'une analyse documentaire rétrospective de croyances exprimées dans les réunions du Comité de Bassin qui ont eu lieu entre les années 1987 et 2005. Les résultats obtenus dans le cas Seine-Normandie confirment notamment l'évolution d'une position centrée sur les dimensions sociale et économique vers une position marquée par l'équilibre et la considération des questions environnementales. Deux événements ont eu une influence considérable sur cette évolution : la Loi sur l'eau de 1992 et la Directive-cadre européenne sur l'eau de 2001. La prédominance du consensus entre les membres du Comité de Bassin et les activités de l'Agence de l'eau Seine-Normandie ont également influencé cette évolution. Dans le cas du District fédéral, l'hypothèse spécifique adoptée était que la gestion de la politique actuelle traverse une période caractérisée par une cohérence partielle des croyances concernant le développement durable. Cette hypothèse a été vérifiée par la caractérisation de la période actuelle, basée sur une analyse comparative entre des croyances exprimées par les gestionnaires, obtenues par entretiens personnels avec les acteurs de l'eau, et des données publiques et gratuites. Les résultats obtenus ne réfutent pas l'hypothèse de cohérence partielle et ont souligné des limites de la gestion et le besoin d'intégration entre des politiques. Tandis que les indicateurs primaires du thème "Eau douce" faisaient partie du domaine de responsabilité des gestionnaires, les questions relatives à des thèmes tels que le Territoire et la Biodiversité les inquiétaient, à la fois par leur gravité et leur impact sur les ressources en eau que par l'absence de compétences institutionnelles nécessaires pour agir. Les conclusions générales du travail abordent, entre autres, l'atteinte des objectifs proposés, la proposition d'une approche méthodologique, la pertinence de l'hypothèse principale et de la méthodologie employée. L'élaboration de la thèse a confirmé l'importance de la gestion basée sur les principes du développement durable, en précisant que l'information générée par l'utilisation d'indicateurs de développement durable peut potentiellement indiquer des priorités et signaler des directions à suivre.

[http://www.repositorio.unb.br/bitstream/10482/9903/1/2011\\_SilvetreRabelloAguiarJunior.pdf](http://www.repositorio.unb.br/bitstream/10482/9903/1/2011_SilvetreRabelloAguiarJunior.pdf)

*Économie / Développement durable / Analyse de gestion / Politique / Ressources en eau / Indicateurs de développement durable / Gestion des politiques / Analyse comparative / Seine-Normandie (bassin) / District Fédéral / Brasilia / France.*

BENETTI (Cristiane)

***The role of accounting information and the relevance of IFRS : an international survey of financial officers, financial analysts and auditors [Le rôle de l'information comptable et de la pertinence des IFRS : une enquête internationale sur des agents financiers, des analystes financiers et des auditeurs]***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2/Universidade de São Paulo. 2011. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Dumontier (Pascal) et Lima Siqueira (Iran).

Localisation : Grenoble1/INP-Bib.électronique ; Grenoble2/3-Bib.électronique ; Savoie-SCD – Bib.électronique

L'objectif principal de cette étude est de déterminer comment les individus impliqués dans le processus de vue comptable, regardent le rôle de l'information comptable dans un environnement économique où les marchés financiers sont dominants. L'étude tente également de déterminer si International Financial Reporting Standards (IFRS) parti dans l'accomplissement de ce rôle. À cette fin, on compare les perceptions des directeurs financiers, les analystes financiers et les auditeurs de deux environnements de marché très différents, l'Europe comme une variable pour un environnement de marché de capitaux très développés et le Brésil comme une variable pour un environnement de marché des capitaux moins développés. Par le biais d'une enquête, nous voulons déterminer si les producteurs de données comptables (directeurs financiers), les utilisateurs de ces données (analystes financiers) et les contrôleurs de l'information comptable (auditeurs) partagent les mêmes vues sur l'utilité et les objectifs du processus de la comptabilité financière. L'extension de l'étude à plusieurs pays est un des moyens possibles pour déterminer si et comment l'environnement économique affecte l'opinion des personnes interrogées sur des informations comptables. Notre instrument d'enquête a été validé en trois langues (anglais, français et portugais) et utilisé dans six groupes de pays (un pour le Brésil, quatre groupes différents pour les pays européens et un pour les autres participants volontaires). Nous avons utilisé des statistiques descriptives et l'analyse des correspondances multivariée (ACM) pour faire

notre analyse et interprétation des résultats. Nos résultats suggèrent que l'activité de nos répondants ont moins d'impact sur leurs réponses que les pays où ils sont placés.

*Gestion / Economie / Norme internationale / Comptabilité / Entreprise / Agent financier / Marché / Analyse comparative / Enquête / Questionnaire / Europe.*

DELOLM de LALaubIE (Ludovic)

***La citoyenneté des non-citoyens. La mobilisation des personnes en situation d'exclusion : l'expérience du groupe Pé no Chao, à Recife au Brésil.***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2011. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Offredi (Claudine)

Localisation : Grenoble1/INP-Bib. électronique ; Grenoble2/3-Bib. Electronique ; Savoie-SCD-Bib. électronique

Cette thèse porte sur la façon dont la mobilisation des personnes en situation d'exclusion peut contribuer à la fabrication des politiques publiques. L'observation empirique prend appui sur une ONG brésilienne, travaillant avec des enfants et adolescents de deux favelas de Recife et qui utilise la notion de citoyenneté comme axe central de son projet politico-pédagogique. Nous faisons l'hypothèse que la notion recouvre un ensemble d'attentes espérées par le Brésil dans sa phase de redémocratisation et mises en échec par les politiques néolibérales. Après une première partie s'intéressant à la difficile mise en place des politiques publiques au Brésil et une deuxième qui tente une reconstruction de la notion de citoyenneté, la troisième partie s'intéresse au cadre de sa mise en œuvre. Associée à la démocratie, la citoyenneté devient un « art du vivre ensemble » supposant la reconnaissance d'une communauté politique qui ouvre à l'expérience du « participable » et du « partageable ». L'espace public est dès lors l'élément central de cette mise en scène autorisant l'existence de communautés particulières et permettant de répondre à la fois aux besoins d'assignation des individus et de diversité culturelle. Les notions d'égalité et de liberté complètent les notions qui précèdent en élargissant le champ de compréhension de la façon dont la citoyenneté peut devenir effective. La conclusion pointe la nécessaire formation du « sujet-citoyen » que le Groupe Pé no Chão nous a permis de concevoir et place la construction des identités individuelles et collectives comme élément de transformation sociale.

*Économie / Citoyenneté / Participation des citoyens / Politique publique / Exclusion sociale / Culture / Démocratie / Espace public / Personne défavorisée / Recife / Pernambuco.*

DIALLO (Mbaye Fall)

***Les déterminants du choix des marques de distributeur : application à un marché émergent : le Brésil***

Université Paul Cézanne, Marseille 3. 2011. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Philippe (Jean).

Localisation : Aix-Marseille3-Bib. Elec.

La question de l'assortiment des produits dans les magasins est devenue un enjeu stratégique majeur pour pénétrer les nouveaux marchés et fidéliser les clients. La forte progression des marques de distributeur (MDD) face aux marques nationales (MN) et l'internationalisation croissante des enseignes de distribution sont deux bouleversements qui ont particulièrement retenu l'attention des chercheurs et des praticiens ces dernières années. Dans ce contexte, la problématique centrale de cette thèse est de comprendre les facteurs explicatifs du comportement d'achat envers les produits MDD. Dans le cadre d'une posture épistémologique hypothético-déductive, nous adoptons une approche psycho-cognitive tout en prenant en compte les travaux issus de l'achat impulsif. Dans ce sens, une revue des travaux antérieurs combinée à une étude qualitative exploratoire multi-méthodes (étude documentaire, entretiens avec 24 consommateurs et entretiens 8 managers) a été effectuée au Brésil. Nous avons par la suite conçu un modèle conceptuel intégrant des déterminants du choix de la MDD, formulé des hypothèses de recherche et effectué les tests de validation avec un échantillon de 600 consommateurs brésiliens. Les résultats ont permis de valider une nouvelle échelle de mesure bidimensionnelle de l'image prix perçue des MDD. Ils montrent aussi que les facteurs explicatifs du choix de la MDD sont multiples et de nature diverse (perception de la valeur des MDD, attitude générale envers les MDD, perception de l'image du magasin, image prix perçue des MDD, familiarité avec le magasin, etc.). Ils indiquent également que l'importance des relations structurelles du modèle varie en fonction du caractère international ou local de l'enseigne. La discussion des résultats aboutit à la formulation de recommandations managériales (variables qui affectent le plus le comportement d'achat envers les MDD des enseignes étudiées et la perception de l'image du magasin) et méthodologiques (orthogonalisation pour tester la modération des variables latentes de second ordre). La conclusion synthétise les apports, limites et voies de recherche futures.

*Gestion / Commerce / Distributeur / Stratégie de marque / Consommateur / Marché émergent / Enseigne de magasin.*

JAVAID (Muhammad Nadeem)

***Financial system and technological catching-up : a quantitative and qualitative analysis of the wealth of nations [Système financier et rattrapage technologique : une analyse quantitative et qualitative de la richesse des nations]***

Université de Nice. 2011. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Bellone (Flora) et Saviotti (Pier Paolo).

Localisation : Nice-BU Droit Science politique

Cette thèse explore le rôle du système financier pour observer le rattrapage technologique. En effet, les mécanismes de financement influencent la production et les exportations de produits nouveaux ou dits « nouveaux pour le marché ». Nous développons des indices de la variété globale des exportations (VGE), de la variété des exportations liée (VEL) et non liée (VEN) en utilisant la fonction d'entropie sur un échantillon de 152 pays, obtenu à partir de la base de données NBER et NU, et pour la période 1962-2004. Les modèles de régression sur des données de panel confirment que la VEL et la VEN déterminent la performance de croissance des pays d'une manière significative sur le court et le long terme. En outre, nous utilisons ces indices comme variables dépendantes, sur une plus courte période (1992 à 2004) et sur un plus petit échantillon (97 pays). Les ratios de crédit bancaire et de capitalisation boursière sont les variables indépendantes. Par ailleurs, nous intégrons plusieurs dimensions des pays observés. Nos résultats montrent que le système financier est un déterminant

important pour mesurer les indices de variété des exportations pour l'ensemble des pays étudiés. Toutefois les réussites dans les pays en termes de variété des exportations, révèlent que le système bancaire et le marché boursier jouent des rôles distincts. Le premier étant relativement plus approprié à la VEL et le second à la VEN. Une telle spécialisation des systèmes financiers semble confirmer que les marchés boursiers sont plus adéquats pour financer les innovations radicales, sur longue période, et pour accroître la VEN. L'analyse qualitative de la Corée du Sud et du Brésil offre une représentation plus réaliste des institutions financières soutenant l'innovation dans ces deux pays. Cette dernière approche confirme que la flexibilité du système financier et sa résilience sont des conditions nécessaires pour le rattrapage technologique, qui repose aussi sur une indispensable bonne coordination du système national d'innovation.

*Économie / Marché financier / Innovation / Exportation / Analyse comparative / Corée du Sud.*

**KHAN (Salman)**

***Essays on financial crises, Contagion and Intervention [Essai sur crise financière, la contagion et l'intervention]***

Université de Droit, d'Économie et des Sciences, Aix-Marseille 3. 2011. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Batteau (Pierre).

Localisation / Aix-Marseille3-Bib.Élec.

L'objectif de cette thèse est d'étudier les divers aspects de la crise financière 2007-09. Dans l'ensemble, les deux types d'objectifs sont poursuivis dans cette thèse : le premier objectif est de déchiffrer les liaisons entre les différents marchés boursiers, immobiliers et pétroliers afin d'évaluer les retombées du rendement et de la volatilité. L'accent dans ce champ est mis sur le niveau d'intégration entre les marchés pendant différentes périodes de temps y compris la crise. Ce domaine est examiné par le développement de trois essais distincts. Le premier essai examine la déclaration du gouvernement Russe affirmant que ce sont les chocs initiés par les marchés étrangers qui ont été essentiellement responsables de la panique sur leur marché boursier pendant la période Septembre - Octobre 2008. En utilisant l'approche de la contagion financière, les résultats indiquent que le marché boursier Russe est intégré faiblement avec les marchés Américain et Européen ce qui met à l'écart l'affirmation du gouvernement. Les résultats de la comparaison bivariée des marchés montrent que le marché Russe émet un niveau élevé des chocs en affectant la structure de corrélation entre la Russie et les marchés étrangers tandis que l'inverse est vrai dans le cas des retombées de la volatilité. Il est conclu que les gouvernements ne devraient pas utiliser la justification des chocs étrangers qui affectent les marchés locaux pendant la crise globale. Comme dans l'analyse précédente, nous examinons la transmission des chocs et de la volatilité sur les marchés des sociétés d'investissements immobiliers cotées (SIIC). Etant donné que la loi exige des SIIC de consacrer une grande partie de leurs investissements dans les actifs immobiliers, le rôle des SIIC dans la propagation de la crise hypothécaire des subprimes à travers le globe a été évalué. L'analyse préliminaire démontre que pendant la crise tous les marchés possèdent entre eux des liens de causalité dans le sens de Granger. Ce résultat est en accord avec le point de vue largement répandu que les marchés boursiers se comportent de la même manière pendant la crise globale. Ensuite l'intégration entre les SIIC américaines (USREITs) et les SIIC globales et le S&P500 a été examiné. Les résultats indiquent que les SIIC américaines sont faiblement intégrées avec les SIIC globales impliquant un niveau faible des retombées bidirectionnelles du choc et de la volatilité tandis que l'inverse est vrai dans le cas des SIIC américaines (USREITs) - S&P500. Enfin, l'intégration entre le S&P500 et les SIIC globales a été exploré. Les résultats suggèrent une faible intégration entre le S&P500 et les SIIC globales. Les chocs sont essentiellement transmis du S&P500 vers les SIIC globales. D'une manière générale, l'étude amène à la conclusion que ni les SIIC américaines ni le S&P500 ne peuvent pas créer une panique plus grande sur les marchés des SIIC globales pendant la crise. Ces liens faibles indiquent également les avantages de la diversification d'un portefeuille. En étudiant la crise au niveau suivant, nous analysons la relation à court ainsi qu'à long terme entre le prix du pétrole brut et les marchés boursiers pour le Brésil, la Russie, l'Inde et la Chine (BRIC) dans le cadre des modèles structurels contraints. Nos conclusions indiquent que les marchés boursiers du BRIC suivent dans certaine mesure l'hypothèse de l'efficacité des marchés comme dans le cas d'un pays importateur de pétrole un choc positif de prix du pétrole entraîne une chute du marché boursier et l'inverse est vrai pour tous les pays exportateurs de pétrole. Les deux comportements importants ont été identifiés qui sont liés au taux d'intérêt à court terme et à la production industrielle. La montée des prix du pétrole engendre l'inflation qui est enrayée par une hausse du taux d'intérêt à court terme. En même temps, la production industrielle a tendance à s'accroître en termes réels au lieu de diminuer vu le choc des prix du pétrole (une hausse des prix du pétrole). Ce résultat peut être imputé à la couverture du risque d'une hausse des prix du pétrole avec la livraison physique. Dès que le contrat de couverture commence à expirer après 30, 90 ou 180 jours l'impact des prix du pétrole commence à réduire la production industrielle. Le deuxième objectif de la thèse est d'étudier l'intervention gouvernementale particulièrement sur les marchés boursiers et dans l'économie en général. D'un point de vue boursier, nous analysons le cas de l'intervention répétée du gouvernement Russe sur ses marchés boursiers nationaux pendant la fin d'année 2008. En utilisant la méthodologie des études d'événements, les résultats sont peu concluants sur l'efficacité de l'intervention gouvernementale pour protéger le marché boursier contre des chocs financiers extérieurs. Ainsi l'étude préconise aux gouvernements de ne pas intervenir pendant la crise des marchés boursiers. En étudiant le cas de l'économie en général, une nouvelle idée a été développée et lancée concernant l'intervention de la banque centrale pour contrecarrer une Bulle des Prix des Actifs (BPA). Nous avons détecté différents problèmes dans la théorie économique concernant l'intervention de la banque centrale sur le marché monétaire en cas d'apparition d'une BPA comme par exemple, - un décalage dans le temps ne peut pas avoir une incidence sur le secteur formant une bulle spéculative tout seul ainsi que l'inadéquation des canaux traditionnels des prêts bancaires. Pour faire face à ces problèmes l'étude fait avancer l'idée d'une intervention réglementaire basée sur certaines suppositions classiques. L'idée implique que contrairement à l'intervention traditionnelle de la politique monétaire la banque centrale devrait imposer aux institutions de crédit des limites d'exposition au risque de crédit pour chaque secteur. Ces limites devraient être imposées une fois que la banque centrale découvre une hausse anormale des prix dans un secteur économique donné. Nos résultats préliminaires suggèrent que l'idée d'une intervention réglementaire a du potentiel de contrecarrer la BPA

*Gestion / Économie / Crise financière / BRICs.*

KNY (Márcio André)

***Effets de l'éclairage, de la température et des senteurs sur les cognitions, émotions et comportement des acheteurs : une approche intégrative en magasin***

Université Rennes 1, Université Européenne de Bretagne. 2011. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Jallais (Joël)

Localisation : Rennes1-BU Droit éco. gestion

Cette recherche s'insère dans le domaine du marketing sensoriel, sous une perspective qui conçoit les achats comme une source de plaisir. Nous avons mesuré les effets principaux et interactifs de la condition olfactive, de l'éclairage et de la température d'un magasin sur les réponses cognitives, et émotionnelles et comportementales du consommateur. Parallèlement, nous avons évalué le rôle médiateur des réactions cognitives et émotionnelles ainsi que le rôle modérateur de la valeur hédonique de l'expérience d'achat. Notre étude a eu lieu dans une condition réelle de marché, dans un magasin de prêt-à-porter au Brésil, où nous avons manipulé la condition olfactive (sans senteur ou avec une senteur agréable « rafraîchissante »), l'éclairage (lumière « chaude » 2.700 K ou lumière "froide" 6.500 K) et la température de l'air (23°C ou 18°C). Selon nos résultats, l'éclairage n'a pas influencé les réactions des consommateurs. En revanche, la température de 18°C a eu un effet plus positif que la température de 23°C sur les sentiments de stimulation et de plaisir, ainsi que sur l'évaluation de l'atmosphère du magasin. La présence d'une senteur, à son tour, a influencé de façon positive le temps que les clients sont restés dans le magasin, ainsi que le temps qu'ils ont consacré à l'essayage. Enfin, il faut souligner que, d'après nos analyses, l'effet du plaisir procuré par le shopping sur le comportement du consommateur décroît d'importance à mesure que ce plaisir augmente. Alors la valeur de l'expérience joue un rôle modérateur sur la relation plaisir-comportement, surtout parce que d'après nos résultats, cette relation ne semble pas être linéaire, mais curvilinéaire.

*Gestion / Marketing sensoriel / Odeur / Éclairage / Température / Achat / Consommateur / Comportement.*

MARCHAND (Sébastien)

***Institutions et déforestation dans les pays en développement***

Université d'Auvergne. 2011. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Combes Motel (Pascale) et Garnier (Florent).

Localisation : Clermont FD-Bib ;électronique

Cette thèse étudie le rôle des institutions dans la compréhension du processus de déforestation dans les pays en développement. L'approche retenue est celle de la nouvelle économie institutionnelle qui définit les institutions comme le cadre incitatif d'une économie, qui structure les interactions économiques des individus. Le cadre institutionnel est donc un élément à part entière du système économique, qui agit sur l'environnement humain à travers la modulation des incitations des agents. À ce titre, les institutions jouent donc un rôle majeur dans le processus de conservation ou de conversion des forêts. L'analyse de ce rôle est la problématique centrale de cette thèse et s'articule autour de trois grandes parties : (1) le rôle de la persistance des institutions ou rôle de l'histoire dans la compréhension de celui des institutions, (2) le rôle de la demande de bonne gouvernance, et (3) le rôle des institutions comme élément catalytique conditionnant l'effet de causes plus directes de la déforestation. La première partie conclut sur le rôle majeur de la prise en compte des legs légaux et coloniaux pour expliquer l'effet des institutions sur la déforestation. La seconde partie explique le rôle majeur de la demande de bonne gouvernance pour préserver la forêt, en étant un substitut (complément) d'une mauvaise (bonne) offre de bonne gouvernance. Enfin, la troisième partie de la thèse suggère de comprendre les institutions comme un facteur catalytique de la déforestation qui permet de comprendre l'effet des causes directes de celle-ci telles que la productivité agricole des fermes de l'Amazonie Légale, ou les comportements stratégiques entre communes du Paraná dans la création de parcs municipaux.

<http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/63/88/26/PDF/Marchand-S-2011.pdf>

*Économie / Déforestation / Institution / Gouvernance / Droit forestier / Origine légale / Productivité agricole / Interaction spatiale / Paraná / Amazonie légale.*

MELLO RODRIGUES d'ALMEIDA (Cristina)

***L'État et la construction des politiques de santé publique : l'expérience du Brésil dans la lutte contre la pandémie de VIH/SIDA [The role of the state in the construction of public health policies : the Brazilian experiences on the fight against the HIV/AIDS pandemic]***

Université Paris 13, Villetaneuse. 2011. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Coriat (Benjamin)

Localisation : Paris13-Villetaneuse-BU D/L

La thèse se concentre sur les nombreuses fonctions institutionnelles jouées par l'État dans la construction des politiques de Santé Publique au Brésil. Le Programme Brésilien de lutte contre le VIH/SIDA a été choisi comme un cas emblématique. Ce Programme a été renommé internationalement comme un modèle pour les pays du Sud engagés dans la promotion de l'accès aux médicaments et aux soins thérapeutiques. Les différentes fonctions assumées par l'État dans la mise en place de la politique nationale de lutte contre le VIH/SIDA sont analysés en quatre chapitres. Le premier chapitre fait référence au Mouvement Sanitaire national et le rôle de l'État en tant que « prescripteur » de recommandations thérapeutiques en matière de VIH/SIDA. Le deuxième chapitre analyse la complémentarité et l'organisation de l'État comme un « fournisseur » et un acteur clé dans la configuration de ces marchés. Le troisième chapitre traite de l'évolution de la politique industrielle nationale en considérant ses implications sur la dynamique du secteur pharmaceutique. Ce secteur assume une mission stratégique dans la fabrication de produits pharmaceutiques génériques. Dans cette perspective, ce chapitre vise à aborder la fonction de l'État comme un « promoteur » majeur du renforcement des capacités technologiques nationales dans le domaine pharmaceutique. Enfin, le dernier chapitre présente une étude de cas qui éclaire les principaux enjeux institutionnels la mise en place d'initiatives nationales en faveur de l'innovation dans la production de médicaments antirétroviraux.

*Économie / Santé publique / Politique sanitaire / Industrie pharmaceutique / Thérapie / Technologie (nouvelle) / Innovation / VIH / SIDA.*

MOGLIANI (Matteo)

***Dynamiques monétaires, politiques de stabilisation et coûts de l'inflation en Amérique latine : analyses empiriques en présence de changements de régime et de non linéarités [Monetary dynamics, stabilization policies and the welfare cost of inflation in Latin America : an empirical analysis in presence of regime changes and non-linearity]***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2011. Thèse de doctorat/Analyse et politiques économiques ; dir. Verdier (Thierry).

Localisation : Paris3-BU

Cette thèse propose une contribution empirique à l'analyse des dynamiques monétaires en Amérique latine. Les deux principaux champs dans lesquels elle s'inscrit sont la macroéconomie monétaire et la macroéconométrie. Elle comprend quatre chapitres. Dans le premier chapitre, j'étudie les dynamiques de long-terme de la demande de monnaie en Argentine entre 1900 et 2006. L'introduction de breaks structurels, estimés à partir d'une procédure séquentielle, permet d'estimer des équations de long-terme stables et de reproduire les variations de court-terme observées. Dans le deuxième chapitre, j'analyse le coût en bien-être de l'inflation au Brésil entre 1960 et 2009. J'estime des relations de long-terme, incluant des breaks structurels, et j'utilise l'élasticité du taux d'intérêt et la structure déterministe du modèle empirique pour calculer le coût théorique de la politique monétaire brésilienne au cours des derniers 50 ans. Dans le troisième chapitre, j'étudie les performances d'un groupe de tests de cointégration basés sur les résidus avec breaks structurels déterministes multiples. Les résultats montrent l'existence d'un trade-off entre taille et puissance des tests en présence de breaks structurels multiples. Dans le quatrième chapitre, j'étudie les fonctions de réponse de quatre Banques centrales latino-américaines (Brésil, Chili, Colombie et Mexique). L'analyse empirique porte sur la modélisation des règles de Taylor dans un cadre de cointégration non-linéaire, où la non-linéarité est décrite par des fonctions ESTAR. Les résultats montrent l'existence de non-linéarités dans les fonctions de réponse, qui dépendent des dynamiques de l'inflation et du taux de change.

*Économie monétaire / Demande de monnaie / Cointégration / Inflation / Banque centrale / breaks structurels / Amérique latine / Siècle 20.*

MOUSSA (Miranda)

***Le marché pharmaceutique des pays émergents : quels sont les opportunités et les défis pour les laboratoires pharmaceutiques européens dans ces régions ? Exemple du Brésil, de la Chine, de l'Inde, du Mexique, de la Russie et de la Turquie***

Université de Rouen, Haute Normandie. 2011. Thèse de doctorat/Pharmacie ; dir. Duboz (Dominique).

Localisation : Rouen-BU Médecine-Pharmacie

Face au déclin des ventes des produits pharmaceutiques dans les pays matures –États-Unis, Japon, France, Allemagne, Italie, Angleterre, Espagne– les laboratoires pharmaceutiques investissent dans de nouveaux marchés, dont principalement la Chine et l'Inde. Ces pays dits « BRIC-TM » pour le Brésil, la Russie, l'Inde, la Chine, la Turquie et le Mexique présentent de nombreuses opportunités en raison d'une économie en croissance, d'une population grandissante et de plus en plus urbanisée, de systèmes de santé en développement, de standards de qualité de plus en plus stricts et réglementés et de nombreux besoins médicaux insatisfaits. Cependant, pour accéder à ces marchés et s'y assurer une présence durable, les groupes pharmaceutiques doivent s'adapter à des spécificités propres à ces régions et différentes de l'Europe. Quels sont les défis que ces compagnies ont à relever dans les pays émergents ? Quelles sont les stratégies adoptées pour s'y implanter ?

*Économie / Pharmaco-économie / Industrie pharmaceutique / Nouveaux pays industrialisés / BRIC-TM / Russie / Chine / Inde / Turquie / Mexique.*

NEUMANN GONCALVES (Marguit)

***Industrie localisée au Brésil : les arrangements productifs localisés (APL) de la métal-mécanique au Rio Grande do Sul***

Université de Grenoble/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2011. Thèse de doctorat/Sciences économiques (cotutelle) ; dirs Courlet (Claude) et Lahorgue (Maria Alice).

Localisation : Grenoble1/INP-Bib.électronique ; Grenoble2/3-Bib.électronique ; Savoie-SCD - Bib.électronique

Dans cette thèse nous analysons l'évolution et les mutations subies par trois sous-systèmes de l'industrie de machines et équipements agricoles au sud du Brésil à travers l'analyse de certaines caractéristiques structurelles de l'articulation territoriale. Notre approche a été celle de la dynamique du territoire. C'est ainsi que nous nous sommes engagés à identifier la dynamique existante dans la création de connaissances et de technologies produites et provenant de l'extérieur. Dans le Chapitre 1 nous étudions l'origine de la discussion concernant le développement localisé dans les pays émergents, dans le but de montrer la pertinence de la littérature marshallienne pour analyser la réalité brésilienne autour de l'expérience des APLs. Dans le chapitre 2 nous couvrons un large ensemble de facteurs qui semblent pertinents pour la compréhension de la relation entre industrie et agriculture ainsi que du développement de l'industrie de machines et équipements agricoles dans la région du plateau du Rio Grande do Sul. Dans le chapitre 3 nous nous consacrons à l'étude du fonctionnement des trois sous-systèmes de la métal-mécanique (Avant-récolte, Récolte et Après-récolte) face aux stratégies des entreprises. Le chapitre 4 est consacré à l'analyse de chacun des trois sous-systèmes autour de quatre points clés : l'organisation de chaque sous-système (les différentes entreprises, les associations commerciales, industrielles et agricoles et les relations entre elles, la technologie, les stratégies d'appui à l'innovation et le marché du travail) ; l'évolution récente du développement et de la spécialisation productive et les relations avec les institutions (le Sebrae et la politique des APLs, les obstacles au développement de l'industrie dans chaque sous-système). Dans ce dernier chapitre nous mettons en relief les points communs entre les trois sous-systèmes sur les mutations et ruptures que l'industrie a connues et l'analyse de la dynamique existante dans chaque sous-système. En conclusion, nous arrivons au constat que, pour favoriser le processus de développement local, une politique d'accompagnement est plus cohérente pour prendre en

compte les spécificités et les besoins de chaque territoire afin de réunir les conditions nécessaires à l'émergence des vrais facteurs d'un territoire.

<http://www.theses.fr/2011GRENE006/document>

Économie / Industrie / Métallurgie / Agriculture / Équipement / Aménagement du territoire / Développement local / Rio Grande do Sul (Plateau).

Haut de page

2012

BERNARDES-RIBEIRO (Beatriz)

**Analyse de la politique d'approvisionnement en eau du Brésil considérant l'influence territoriale et politico-institutionnelle** [*Análise da política de abastecimento de água no Brasil considerando a influência territorial e político-institucional*]

Université Aix-Marseille/Universidade de Brasília. 2012. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Philippe (Jean) et Oliveira (Luiz Guilherme de)

Localisation : Aix-MRS-Bib.electronique

L'assainissement au Brésil n'a pas reçu historiquement l'attention nécessaire de la part de l'État, même si la politique d'assainissement est une politique importante. L'intérêt de l'étude est d'incorporer dans l'analyse de la politique publique le rapport spatial et politico-institutionnel en faisant une comparaison entre les États du Brésil en tenant compte de l'influence que les communes exercent sur les dimensions considérées notables pour la politique publique. Outre les influences spatiales et politico-institutionnelles, on a voulu analyser la politique sous différentes dimensions : sociodémographique, infrastructure, acteurs (bureaucratie, politiques, électeurs et groupes d'intérêt), encouragements (impersonnalité, accès au système de justice). Les résultats ont démontré qu'il existe différents régimes, qu'ils soient spatiaux et/ou politico-institutionnels, agissant dans chaque État de la fédération étudié. Et au moment d'évaluer la politique il est important de savoir et de considérer les régimes prédominants dans telle ou telle localité afin de mieux comprendre les différents rôles de cette politique. Et qu'étant donné que chaque localité possède une trajectoire différente, les facteurs (effets) qui influencent le résultat peuvent aussi être différents et changer selon la localité et les agencements politiques et institutionnels.

<http://www.theses.fr/2012AIXM1119/document>

Gestion / Politique publique / Service des eaux / Approvisionnement / Assainissement / Analyse politico-institutionnelle / Analyse comparative / États brésiliens

CUNHA LIMA CINTRA (Francisco)

**Croissance et distribution des revenus au Brésil : approches théoriques et historique**

Université Paris 1, Panthéon-Sorbonne. 2012. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Herrera (Rémy).

Localisation : Paris1-BU Mendès-France

L'énorme disparité qui caractérise la distribution des revenus au Brésil représente une remarquable dette sociale à combler, car il est inacceptable qu'un pays aussi riche que le Brésil soit si inégalitaire et si injuste pour la majorité de ses citoyens. Malgré le changement de la politique socio-économique intervenu dans les deux dernières décennies et ciblant une politique sociale plus active et dirigée vers la redistribution du revenu, l'inégalité de la société brésilienne reste criante. L'étude du développement du capitalisme national, à travers ses racines, implantées dès la colonisation, est indispensable si l'on veut comprendre comment la nation est parvenue à une telle situation. La formation structurelle et institutionnelle du capitalisme brésilien a engendré plusieurs distorsions dans le partage de la richesse et les politiques économiques et sociales adoptées n'ont pas été capables de construire une société juste pour l'ensemble de la population. Une analyse détaillée de l'histoire de la croissance économique et de l'accumulation du capital dans l'économie brésilienne montre la trajectoire de la concentration du revenu, et souligne la responsabilité des politiques gouvernementales, peu favorables à un partage plus équitable de la richesse nationale. Les élites dominantes ont pris les rênes de la machine gouvernementale pour maintenir leurs privilèges et s'approprier la richesse nationale produite, en l'absence de toute volonté politique d'améliorer la distribution du revenu dans l'ensemble de la nation. Le principal objectif ici est donc d'étudier les effets des politiques gouvernementales dans l'accumulation du capital et dans la distribution du revenu au Brésil, en tenant compte de l'insertion brésilienne dans le système capitaliste et des résultats des politiques publiques nationales. La méthode de l'économie politique, fondée sur la théorie de distribution du revenu de Kalecki, est présente tout au long de l'analyse.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/79/65/23/PDF/Fcintra\\_ThA\\_sefs\\_1\\_.pdf](http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/79/65/23/PDF/Fcintra_ThA_sefs_1_.pdf)

Économie / Histoire / Capitalisme / Modèle Kaleckien / Croissance / Répartition / Revenu / Inégalités sociales / Politique économique / Politique sociale.

DOERING (Déborah)

**Les pays émergents constituent-ils un réel relais de croissance pour l'industrie pharmaceutique ? L'exemple de la Chine et du Brésil**

Université de Picardie, Jules Verne. 2012. Thèse de doctorat/Pharmacie ; dir. Duriez (Marc).

Localisation : Amiens-BU Santé

La succession d'expirations de brevets de produits blockbusters, la montée en puissance des médicaments génériques, la baisse du nombre de lancements de nouveaux médicaments et la régulation des dépenses pharmaceutiques par les systèmes de santé sont les quatre principales raisons à l'origine des profonds bouleversements que traverse l'industrie pharmaceutique et qui modifient considérablement l'équation de la rentabilité des laboratoires pharmaceutiques. Aussi, pour pallier la décélération de la croissance du marché pharmaceutique dans les pays développés, de nouvelles tendances sont apparues : la dynamique de croissance est bousculée au niveau international et les rapports de force entre les grandes régions et les pays se voient changer. Ainsi, depuis 2009, l'équilibre

géographique du marché pharmaceutique évolue vers les pays émergents qui devraient doubler de taille d'ici 2015. Leurs potentiels de croissance colossaux ainsi que leurs perspectives lucratives sont autant de facteurs qui attirent nombre de laboratoires pharmaceutiques. Devant l'engouement des laboratoires pharmaceutiques pour la Chine et le Brésil ainsi que leurs propensions à investir massivement dans ces deux pays, à délocaliser leurs sites de production et de Recherche&Développement, il paraît intéressant de s'interroger sur le réel potentiel de croissance de l'industrie pharmaceutique dans ces deux pays.

*Économie / Industrie pharmaceutique / Système de santé / Nouveaux pays industrialisés / Analyse comparative / Chine.*

LEITE PEREIRA GUIMARÃES (Philippe George)

***Policy impacts of cash transfers and inequalities of opportunities in Brazil [Les impacts des politiques d'allocations scolaires et l'inégalité des chances au Brésil]***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2012. Thèse de doctorat/Économie ; codirs Bourguignon (François) et Cogneau (Denis).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris3-BU

Cette thèse explore quelques aspects importants des transferts monétaires conditionnels et présente des résultats positifs de ce type de politique. En général, les politiques sociales visant à l'accumulation du capital humain au Brésil ont aidé le gouvernement à améliorer la performance scolaire, d'améliorer les taux de scolarisation, de réduire l'inégalité des chances et de réduire la pauvreté. Pour la réduction de la pauvreté, on montre que les principales sources de réduction de la pauvreté au Brésil au cours des dernières années étaient le changement des politiques gouvernementales dans le domaine de la stabilisation macroéconomique (contrôle de l'inflation) et de la redistribution des revenus (programmes de transfert monétaires tels que le CCT et les retraites non contributives). Ainsi, on conclut de ces quatre études que le Brésil semble être sur la bonne voie pour parvenir à de bons niveaux de croissance et de réduction de la pauvreté, et des inégalités à long terme, grâce aux politiques sociales qui mettent l'accent sur : • l'augmentation du capital humain des enfants pauvres d'aujourd'hui ; • l'augmentation de leur chance future d'entrée sur le marché de travail grâce au capital humain acquis, réduisant ainsi les inégalités d'opportunités et la discrimination raciale; et • la réduction de la transmission intergénérationnelle de la pauvreté.

*Économie / Politique / Allocation scolaire / Inégalités des chances.*

TAHIR (Muhammad Naveed)

***Essais sur la dynamique de l'inflation et la politique monétaire dans un monde globalisé [Essays on Inflation Dynamics and Monetary Policy in a Globalized World]***

Université Lumière, Lyon 2. 2012. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Eyquem (Aurélien)

Localisation : Lyon2/Bron-BU

L'objectif de cette thèse est d'analyser l'effet de la globalisation sur la dynamique de l'inflation et sur la politique monétaire dans un monde de globalisation. Cette thèse porte 3 chapitres : dans le premier chapitre, nous nous intéressons à l'impact de la globalisation financière sur le comportement du ciblage d'inflation dans les pays émergents, avec une attention particulière portée au taux de change : la Banque centrale répond-elle aux mouvements du taux de change ? Nous nous sommes basés sur des données trimestrielles de six pays émergents qui pratiquent la politique de ciblage d'inflation, depuis la date de l'adoption de cette dernière, jusqu'au dernier trimestre 2009 (2009 Q4). L'étude se base sur un modèle de petite économie ouverte néo-Keynésien à la Gali et Monacelli (2005). Nous utilisons un estimateur GMM à équations multiples pour analyser la relation. Les résultats nous montrent que la réponse de la Banque Centrale au taux de change est statistiquement significatif dans le cas du Brésil, du Chili, du Mexique et de la Thaïlande. En revanche, elle ne l'est pas pour la Corée ni pour la République Tchèque. Théoriquement, le résultat ne devrait pas être significatif même avec un ciblage d'inflation flexible où la banque centrale répond aux écarts d'inflation et de production. Nous pensons que les caractéristiques particulières des pays émergents, telles que la peur du flottement « fear of floating », le manque de développement du système financier ainsi qu'un manque de crédibilité de la banque centrale, expliquent cette préoccupation des banques centrales pour les variations de change. Dans le deuxième chapitre, nous étudions d'une façon empirique l'importance relative des canaux de transmission de la politique monétaire pour le Brésil, le Chili et la Corée. Cette partie se base sur des données mensuelles depuis l'adoption du ciblage d'inflation jusqu'à décembre 2009 (2009 M12). Nous utilisons un modèle SVAR, en incorporant les principaux canaux de transmission monétaire simultanément au lieu de les considérer séparément. Les résultats empiriques indiquent que le canal de taux de change ainsi que canal du prix des actifs ont une importance relativement plus élevée que le canal du taux d'intérêt traditionnel ou le canal du crédit pour la production industrielle. Les résultats sont très différents dans le cas de l'inflation, à l'exception de la Corée. Le classement élevé canal du taux de change et du canal du prix des actifs correspondent aux résultats de Gudmundsson (2007) : le canal du taux de change pourrait avoir pris une importance grandissante avec le développement de la globalisation financière. Dans le troisième chapitre, nous étudions empiriquement le rôle de l'ouverture - réelle et financière - sur la dynamique de l'inflation au Brésil, Chili et Corée du Sud. L'étude se base sur des données mensuelles, depuis l'adoption du ciblage d'inflation jusqu'à décembre 2009. Dans ce dernier chapitre, nous utilisons méthode de moments généralisée (GMM). Le ratio Importation sur PIB est considéré comme étant l'indicateur de l'ouverture réelle. En ce qui concerne l'ouverture financière, nous considérons alternativement l'indice de Chinn et Ito (KAOPEN) mesurant le degré de libéralisation des opérations sur le compte financier, et l'indicateur proposé per Lane et Milesi-Ferreti (2009). Nous concluons dans ce chapitre qu'il existe en général une relation positive entre l'ouverture réelle et l'inflation. En ce qui concerne l'ouverture financière, les résultats sont moins tranchés et dépendent largement de l'indicateur utilisé pour mesurer l'ouverture financière.

[http://theses.univ-lyon2.fr/documents/lyon2/2012/tahir\\_mn/pdfAmont/tahir\\_mn\\_these.pdf](http://theses.univ-lyon2.fr/documents/lyon2/2012/tahir_mn/pdfAmont/tahir_mn_these.pdf)

*Économie / Politique monétaire / Inflation / Globalisation / Pays émergents / Banque centrale.*



YÜCER (Aycil)

***Le commerce intra-national et international des États Brésiliens : déterminants, structure et interdépendances***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2012. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Siroën (Jean-Marc)

Localisation : Paris-Dauphine-BU

Cette thèse a pour ambition de transposer l'analyse du commerce international au niveau sub-national en examinant la structure et les déterminants du commerce entre états brésiliens, et avec les marchés internationaux. Dans un chapitre introductif, on présente les faits stylisés sur la le commerce brésilien en se concentrant essentiellement sur les caractéristiques des états brésiliens. Dans le premier chapitre, notre modèle de gravité, estime séparément les capacités d'exportation des états vers les marchés domestique et international. Les résultats montrent que les états les mieux classés en termes de capacités d'exportation vers le marché international ne se confondent pas avec les plus orientés vers le marché domestique. Dans le second chapitre, on utilise un modèle de gravité pour mettre en évidence les effets de création et de détournement de commerce ainsi qu'un effet d'« érosion des préférences ». Nous montrons que le MERCOSUR a permis d'augmenter le commerce des états avec les pays membres, sans effets significatifs sur le commerce inter-états ou avec les pays tiers. Les organisations internationales, suggèrent que le commerce en valeur ajoutée est une meilleure mesure pour analyser l'impact des échanges internationaux sur l'économie quand le contenu en importations des exportations est important. Dans un dernier chapitre, on calcule ainsi les valeurs ajoutées exportées des états brésiliens à partir d'un tableau Input-Output inter-états (2008) pour analyser et mesurer les spécialisations verticales entre les états. On estime également un modèle de gravité de commerce en valeur ajoutée qu'on élargit à un cadre trilatéral : l'état d'origine, l'état ré-exportateur et le pays importateur.

<http://www.theses.fr/2012PA090062/document>

*Économie / Commerce international / Commerce intra-national / Interdépendance / Exportation / Mercosud*

[Haut de page](#)

2013

ALSIF (Anne-Sophie)

***La politique de coopération sud sud sous le président Lula : genèse d'un modèle de développement. La diversification des investissements directs étrangers au sein de l'économie brésilienne***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2013. Thèse de doctorat/Économie ; dir. Schiray (Michel).

Localisation : Paris-Fondation MSH ; Paris-Médiathèque MQB

Lors de son arrivée au pouvoir en 2003, le président Luiz Inacio Lula da Silva affirma sa volonté de renforcer ses liens avec les pays émergents notamment les pays africains. Il mit en œuvre durant sa mandature une politique de coopération sud-sud se traduisant par le renforcement des liens économiques, commerciaux, politiques avec les autres pays émergents. Les investissements directs étrangers (IDE) ont depuis longtemps contribué à la croissance de l'économie brésilienne. Ces IDE provenaient principalement des pays de l'OCDE dont, en premier lieu, les États-Unis d'Amérique. Dans un contexte d'afflux de capitaux au sein des pays émergents, ces derniers ne cessent d'accroître leur capacité d'investissement. Afin de diversifier la provenance des IDE au Brésil, le président Lula cherche à attirer ces capitaux étrangers. La coopération sud-sud demeure un moyen efficace de rendre le Brésil attractif auprès des investisseurs des pays émergents. De plus, elle répond à la volonté du Brésil d'accroître son rôle sur la scène internationale afin de devenir une véritable puissance diplomatique.

*Économie / Politique / Coopération / Sud-Sud / Développement / Investissement / Diversification / Gouvernement Lula.*

AKBI (Amine)

***Les implications du développement des biocarburants : Quel impact sur les pays en développement ?***

Université de Nice. 2013. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Rainelli (Michel).

Localisation : Nice-Bibliothèque électronique

Le début de ce siècle a été marqué par un regain d'intérêt pour le développement des biocarburants. L'engagement de la communauté internationale pour la réduction des émissions de gaz à effet de serre, les préoccupations énergétiques et les débouchés agricoles, ont été les principales raisons qui ont motivé ce développement. Dès lors, la production et la consommation de biocarburants ont considérablement augmenté et ont pris une dimension internationale. L'ampleur du phénomène a suscité des préoccupations d'ordres économique, agricole et environnemental. L'objet de la thèse est d'étudier l'ensemble des implications liées au développement des biocarburants - c'est-à-dire économiques, agricoles et environnementales - et de les inscrire dans le contexte économique mondial. Afin de favoriser les biocarburants face à leurs équivalents fossiles, d'importantes mesures de soutien à l'ensemble des filières des biocarburants ont été instaurées dans les différentes régions du monde. Afin d'étudier la portée de ces politiques, nous avons fait une étude comparative entre les mesures des principaux acteurs (Brésil, Union européenne et États-Unis) et des nouveaux acteurs des marchés internationaux. Outre la comparaison des performances économiques et environnementales, nous avons analysé l'influence des politiques de soutien des principaux acteurs sur l'orientation des politiques des nouveaux acteurs engagés dans la production des biocarburants (ou de matières premières). Le second axe de la thèse porte sur les implications agricoles du développement des biocarburants. En effet, de nombreux événements ont marqué les marchés agricoles mondiaux ces vingt dernières années : le changement d'habitudes alimentaires des pays en développement, la rareté des terres agricoles dans les régions historiquement productrices et exportatrices, les catastrophes naturelles ..., constituent un défi pour les besoins alimentaires futurs. Dans ce contexte, l'avènement des biocarburants représente incontestablement un facteur additionnel aux tensions déjà existantes sur les marchés agricoles mondiaux. En plus d'accroître la tension sur les prix, le développement des biocarburants participe à la réorganisation de l'architecture de l'agriculture mondiale en faveur des pays en développement. Le dernier axe

porte sur les impacts environnementaux des biocarburants. L'internationalisation (de manière directe et/ou indirecte) de la production des biocarburants donnent une nouvelle dimension aux implications environnementales des biocarburants. Notre approche consiste à étudier les impacts environnementaux des biocarburants en séparant les étapes de production de matières premières, de celles de transformation et de consommation. Les résultats montrent que les pays en développement s'exposent à des risques environnementaux élevés. Afin d'éviter ces risques, le développement des biocarburants doit se soumettre à certaines conditions qui permettront d'atteindre une viabilité socio-économique et environnementale.

<http://www.theses.fr/2013NICE0028/document> ; <http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/93/65/88/PDF/2013NICE0028.pdf>

*Économie / Biocarburant / Politique publique / Énergie / Fiscalité énergétique / Analyse comparative / Union européenne / États-Unis.*

BERLIEN ARAOS (Karin)

***Les rationalités des actions collectives au sein de microsystèmes économiques associatifs : Les ferias ou les marchés libres au Chili et les marchés agro-écologiques dans l'État Fédéral du Paraná, Brésil***

Université Pierre Mendès France, Grenoble 2. 2013. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Vigezzi (Michel) et Kartchevsky (Andrée)

Localisation : Grenoble2/3-Bib. Electronique

L'objectif de ce travail est d'analyser théorique, expérimentale et empiriquement des rationalités des actions collectives au sein de microsystèmes économiques associatifs, particulièrement l'étude de las ferias ou les marchés libres au Chili et les marchés agro-écologiques dans l'État Fédéral du Paraná, Brésil. Notre point de départ a été l'analyse systémique, parce que ces phénomènes économiques et sociaux contiennent une grande complexité. D'abord parce qu'il s'agit d'un univers qui contient des expériences particulières et que passer de l'expérience locale vers le global ou théorique n'est pas évident. Et, ensuite, parce que ces expériences doivent être comprises à l'intérieur de l'ensemble systémique dans lequel elles s'insèrent, qui ne peut pas se réduire à un simple agrégat d'individus ou d'institutions. Par conséquent, au niveau de la recherche, cela implique un regard bifocal qui redessine l'univers total au fur et à mesure que l'on entre dans les particularités. Les travaux de terrain ont été réalisés dans la région de Paraná, Brésil, ainsi que dans celle de Valparaíso et dans la région métropolitaine du Chili, mais aussi on a un petit échantillon d'agriculteurs et organisations au Chili pour analyser des hypothèses du capital social, comportement coopératif, et d'administration de recours communs. En considération que l'action collective implique le développement d'un contexte coopératif, qu'involue des processus de construction de "confiance" dans un monde où l'information n'est pas disponible et/ou elle est coûteuse, surtout quand il s'agit de collectifs qui travaillent dans des réseaux très vastes du point de vue territorial, comme c'est le cas des deux réseaux que nous présenterons dans cette recherche. Alors, la foi en l'autre et le pari sur son honnêteté deviennent importants. En effet, l'évidence signale que dans les marchés collectifs, toujours il y a une tension entre l'individualisme et la génération de confiance et coopération. À partir de cela, nous avons formulé cette hypothèse : la probabilité de survivre davantage dans le temps qui pour nous, est un indicateur de réussite, est en rapport avec les réseaux de voisinage et d'institutionnalité et avec les types de réseaux. Si ces réseaux apparaissaient dans une ambiance qui stimule la coopération, la probabilité de durer augmente. Pour faire cette analyse nous utilisons l'encadrement théorique de l'économie institutionnel, spécifiquement sur l'influence de Commons, Veblen et Ostrom, et à partir des méthodologies identifiées de "deuxième génération", en analysant des comportements économiques avec les outils de la théorie des jeux et en incorporant un nouvel outil qui est l'analyse des réseaux sociaux, comme proposition pour modéliser une rationalité collective dans un contexte institutionnel. Puis, nous reviendrons aux territoires, en reprenant les outils méthodologiques qualitatifs identifiés comme dépêche de la "première génération", en cherchant à approfondir les concepts de coopération, de confiance et les mécanismes d'auto-organisation, à partir de la signification depuis l'expérience des collectivités. Pour réaliser finalement une proposition méthodologique qui permet de faire dialoguer tant les dynamiques institutionnelles depuis sa profondeur, comme aussi la scène expérimentale, en incorporant l'analyse des réseaux sociaux pour la construction des modèles analytiques. En cherchant des méthodes d'analyses pour les différentes rationalités des actions collectives au sein de microsystèmes économiques associatifs. Une réflexion sur les méthodes d'analyses de terrain et d'interactions entre travail de terrain et résultats obtenus pour la réflexion dans la science économique.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/83/19/24/PDF/These\\_K\\_Berlien.pdf](http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/83/19/24/PDF/These_K_Berlien.pdf)

*Économie institutionnelle / Rationalités économiques / Marchés associatifs / Agroécologie / Marché libre / Analyse comparative / Valparaíso / Chili / Paraná (région).*

BICALHO (Tereza)

***Les limites de l'ACV. Etude de la soutenabilité d'un biodiesel issu de l'huile de palme brésilienne***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2013. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Richard (Jacques)

Localisation : Paris-Dauphine-BU

L'analyse de cycle de vie (ACV), telle qu'elle est pratiquée aujourd'hui, peut conduire à des résultats biaisés. L'utilisation de cet outil s'avère particulièrement sensible dans des cadres réglementaires. En effet, au lieu d'inciter les entreprises à réduire leurs impacts sur l'environnement, les certifications obtenues à partir des ACV risquent de produire un effet contraire : comme elles tendent à récompenser des moyennes industrielles plutôt que les résultats propres aux entreprises, elles peuvent détruire toute incitation pour ces dernières à agir correctement sur le plan environnemental. Dans cette thèse nous proposons des éléments de réflexion en matière de gestion pouvant être utiles à l'évolution de l'ACV à partir d'une étude de cas sur l'évaluation de la soutenabilité d'une filière biodiesel issu d'huile de palme brésilienne dans le cadre de la Directive EnR. Trois principaux résultats émergent de ce travail doctoral. Le premier se rapporte à la réflexion que nous menons sur l'évaluation de la durabilité imposée par la Directive EnR. Le deuxième renvoie aux réponses concrètes sur l'évaluation de la filière biodiesel évaluée à l'égard de la Directive, notamment par rapport aux émissions de gaz à effet de serre. Le troisième résultat concerne l'identification des besoins latents en matière d'évaluation de qualité des données d'ACV.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01002055/document>

*Économie / Gestion environnementale / Analyse de cycle de vie / Politique environnementale / Gaz à effet de serre / Biocarburant / Biodiesel / Certification / Qualité-Contrôle.*

CANDIDO-CUSTODIO (Juliana)

***La relation supérieure comme une capacité dynamique dans des restaurants de petite et de moyenne tailles au Brésil, en France et au Maroc : une analyse à partir des processus d'apprentissage et contrôle de risques stratégiques [O relacionamento superior em restaurantes de pequeno e médio portes do Brasil, da França e do Marrocos: Uma Análise a partir da criação de capacidades dinâmicas e do controle de riscos estratégicos]***

Université Paris Dauphine, Paris 9/Pontificia Universidade Católica do Paraná. 2013. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs. David (Gilles) et Del Corso (Jansen Maia).

Localisation : Paris-Dauphine-BU

L'objectif de cette thèse est d'analyser les formes pour lesquelles la présence d'un contrôle stratégique des risques de mise en œuvre des processus de relations de collaboration entre la petite entreprise et ses parties prenantes, influence sa performance et son apprentissage, et permet de caractériser la relation d'ordre « supérieure ». Les recherches sont fondées sur des entreprises de petite et moyenne taille, du secteur de la restauration, établies au Brésil, en France et au Maroc. La recherche est une étude de cas multiple, dont lesquelles a l'analyse des informations selon l'approche contextuelle, l'utilisation de la technique d'analyse du discours et la cartographie de risques. Les résultats indiquent que la Relation Supérieure est la capacité dynamique de l'entreprise, qui permet d'ajouter la singularité, les différentiels compétitifs et la pérennité à la stratégie relationnelle, parce que cette stratégie est créée à partir de mécanismes du contrôle stratégique de risques et de l'apprentissage organisationnel, qui renforce les processus de collaboration existants, permettant ainsi l'augmentation de l'engagement entre l'entreprise et ses publics et l'obtention d'un plus grand résultat face à la concurrence.

*Gestion / Apprentissage organisationnel / Compétitivité / Économie politique / Petites et moyennes entreprises / Restaurant / Coopération entre entreprises / Risque stratégique / Alliance / Concurrence / Analyse comparative / France / Maroc.*

DOMINGO (Lucie)

***Méthodologie d'éco-conception orientée utilisation***

Université de Grenoble. 2013. Thèse de doctorat/Sciences et technologies industrielles ; codirs Brissaud (Daniel) et Mathieux (Fabrice).

Localisation : Grenoble1/INP-Bib.électronique ; Grenoble2/3-Bib.électronique ; Savoie-SCD- Bib.électronique

En intégrant le cycle de vie d'un bien dans son processus de développement, l'éco-conception permet d'améliorer la performance environnementale de ce futur produit. La combinaison, dans cette thèse, des notions de la conception centrée utilisateur et de la pensée cycle de vie, permet de proposer une méthode pour l'intégration de la phase d'utilisation en éco-conception. La méthode repose sur la proposition de nouveaux modèles pour représenter l'utilisation adaptés aux spécificités de l'éco-conception. À partir du modèle de produit, un modèle de la phase d'utilisation, connectée aux phases de distribution et de fin de vie, permet d'associer l'utilisation du produit à son cycle de vie complet. Le modèle de contexte permet de positionner la performance environnementale du produit en utilisation par rapport à des paramètres associés à l'utilisateur et à l'environnement d'utilisation. L'évaluation environnementale du scénario d'utilisation regroupant tous ces modèles permet d'adapter les stratégies d'amélioration de la méthode à l'utilisation d'un produit en conception. Une application de la démarche à la re-conception d'un réfrigérateur pour la France et le Brésil permet d'illustrer le fonctionnement de la méthode.

[http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/95/75/79/PDF/36937\\_DOMINGO\\_2013\\_archivage.pdf](http://tel.archives-ouvertes.fr/docs/00/95/75/79/PDF/36937_DOMINGO_2013_archivage.pdf)

*Économie / Production / Consommation / Méthode de conception / Durabilité / Réfrigérateur / Analyse comparative / France.*

FIGUEIREDO MOREIRA (Marina)

***Prédisposition au changement et innovation dans les services de logiciels au Brésil [Predisposição à Mudança e Inovação em Serviços de Software no Brasil]***

Université Aix-Marseille/Universidade de Brasília. 2013. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Philippe (Jean) et Guimarães de Aquino (Tomás).

Localisation : Aix-MRS-Bib. électronique

Cette recherche analyse le rapport existant entre la prédisposition au changement dans les services et les résultats concernant la mise en œuvre d'innovations dans des entreprises de développement de logiciels au Brésil. L'objectif principal consiste à expliquer la relation entre la prédisposition au changement dans les services et le développement des innovations dans le cadre des services de logiciels au Brésil. Pour atteindre son but, cette recherche a été développée en trois étapes, la première ayant consisté à relever les dimensions explicatives de la prédisposition au changement dans les services, ce qui a permis de cartographier sept dimensions explicatives à partir desquelles, lors de la deuxième étape de la recherche, une échelle de mesure a été proposée, appliquée et validée. Cette seconde phase, a également permis l'application d'une échelle de mesure de l'innovation dans les services à partir d'une sous sélection de points de la PINTEC 2008 (IBGE, 2010). Lors de la troisième étape de cette étude, le modèle d'analyse proposé a été testé à partir des données collectées lors de la réalisation de régressions linéaires. L'hypothèse de recherche considérait que la prédisposition au changement dans les services exerçait une prédiction linéaire sur l'innovation dans les services de logiciels au Brésil, ce qui la confirmait en tant qu'inputs d'innovation dans les services.

<http://www.theses.fr/2013AIXM1100/document>

*Gestion / Service / Innovation / Fournisseur / Changement / Logiciel.*

GRISEL (Pierre-Nicolas)

***La possibilité d'une transition agroécologique ? Une analyse des déterminants économiques, écologiques et institutionnels de l'adoption de pratiques agricoles alternatives dans une communauté d'agriculteurs familiaux au Brésil***

Université de Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines. 2013. Thèse de doctorat/Économie ; dir. O'Connor (Martin).

Localisation : St Quentin en Yvelines-BU

L'objectif de cette thèse est d'apporter un nouvel éclairage à la question du changement des modes de production de communautés d'agriculteurs familiaux confrontées à des situations de crise économique et écologique. Dans quelle mesure sont-elles capables de mener à bien une transition vers des modes de production plus durables ? À travers une étude de cas réalisée à Nova Friburgo (Brésil), où prédomine une agriculture familiale organisée en communautés, nous cherchons à identifier les facteurs – écologiques, économiques et institutionnels – qui permettent aux agriculteurs familiaux de substituer des pratiques agroécologiques à des pratiques qui se sont imposées pendant la révolution verte. La modélisation des exploitations agricoles en systèmes de production permet de mettre en évidence la fragilisation des structures familiales depuis les années 1970, tant du point de vue économique que de l'exploitation des services écosystémiques, et l'émergence de *desservices* environnementaux affaiblissant leur durabilité. En outre, dans les conditions actuelles du système, la réintroduction d'un ensemble complet de pratiques agroécologiques n'apparaît pas comme une alternative économique viable pour les agriculteurs. Toutefois, grâce à l'emploi de scénarios, nous montrons qu'il est possible de cibler les *capabilités* manquantes aux producteurs qui leur permettraient d'initier des transformations élémentaires. De plus, en situant l'analyse à l'échelle de la communauté, nous mettons en évidence des formes de coordination endogène – des arrangements institutionnels – qui pourraient favoriser des changements au sein du système pour l'orienter sur la voie de l'agroécologie.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01250525/document>

*Économie / Environnement / Agroécologie / Exploitation agricole / Agriculture familiale / Production communautaire / Agriculture durable / Étude de cas / Nova Friburgo / Rio de Janeiro (état) / Siècle 20 / Siècle 21.*

MANI (Pierre Éric)

***Internationalisation de la recherche-développement dans les pays émergents et cycle de l'investissement étranger dans les pays émergents : le cas de la Chine, du Brésil, de l'Inde et de l'Afrique du Sud***

Université de Nice. 2013. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Ruffier (Jean).

Localisation : Nice-Bibliothèque électronique

Le travail porte sur une nouvelle vision de l'analyse de l'internationalisation de la R&D dans les pays émergents. Nous redéfinissons les liens entre R&D et innovation ou R&D et technologie en mettant de l'avant le postulat que la technologie issue de l'activité de R&D est un facteur de production. Par la suite, la théorie de l'internationalisation est passée aux cribles, afin de trouver des réponses sur l'absence de prédiction de l'internationalisation de la R&D. Notre modèle du comportement de la multinationale est par la suite développé pour montrer comment les avantages O et I seuls suffisent à motiver la décision de la multinationale à internationaliser la R&D dans tout pays. La particularité de l'internationalisation dans les pays émergents est aussi ressortie avec l'absence de complémentarité qui apparaît lors de l'analyse empirique entre l'internationalisation de la R&D et celle des activités productives dans le cas de ces pays. Enfin, nous appliquons le modèle de croissance logistique dans le but de décrire la trajectoire technologique de la Chine et projeter son impact probable sur les unités de R&D des FMNs qui sont de nature exploratoire.

<http://www.theses.fr/2013NICE0001/document>

*Économie / Investissement étranger / Recherche industrielle / Politique technologique / Innovation / Recherche & développement / Nouveaux pays industrialisés / Pays émergents / Chine / Inde / Afrique du Sud.*

OLIVEIRA COSTA (Larisse)

***La satisfaction des acteurs dans le canal de distribution : le cas de la relation entre la grande distribution et les fournisseurs locaux au Brésil***

Université Aix-Marseille. 2013. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Fernandez Bonet (Dominique)

Localisation : Aix-MRS-Bib.électronique

La thèse a eu comme objectif d'étudier la relation entre les fournisseurs brésiliens et les grands distributeurs dans le canal de distribution alimentaire, afin d'expliquer la satisfaction dans cette relation. Le cadre théorique aborde les concepts du canal de distribution et s'appuie sur les théories comportementales et leurs variables, ainsi que sur le marketing relationnel et les principaux modèles identifiés dans la littérature. En ce qui concerne les variables, nous nous centrons sur le conflit et la coopération qui ont un impact clé sur la satisfaction des acteurs du canal de distribution. Nous avons adopté une approche exploratoire pour observer les grands distributeurs et leurs fournisseurs locaux. Notre recherche conclut à la satisfaction du côté des grands distributeurs, dans les relations de coopération, de partenariat, accentuée par la confiance instaurée avec leurs fournisseurs. Cependant du côté des fournisseurs locaux, deux types de discours ont été relevés. D'un côté les grands fournisseurs qui partagent la même vision que les distributeurs ; et d'un autre côté, les discours des petits et moyens fournisseurs locaux qui signalent une relation conflictuelle et de pouvoir avec leurs clients distributeurs, sans coopération ou engagement dans cette relation, conduisant à leur insatisfaction.

*Gestion / Économie / Distribution (circuit) / Fournisseur / Distributeur / Marketing / Satisfaction.*

PEREIRA PÜNDRICH (Aline)

***L'usage de la responsabilité sociale de l'entreprise en temps de crise : le cas d'entreprises française et brésilienne dans le secteur pétrolier.***

Université Jean-Moulin, Lyon 3. 2013. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; codirs Roth (Fabrice) et François (Ludovic).

Localisation : Lyon3-Bibliothèques

Tout comme les crises, la responsabilité sociale des entreprises (RSE) implique des domaines complexes, tels que la protection de l'environnement, la gestion des ressources humaines, la sécurité au travail et les rapports avec les communautés locales. Lors d'une crise, des éléments critiques et d'ordre éthique placent souvent l'entreprise au rôle de « coupable » et les parties prenantes de l'entreprise, dans celui de victime. Cette approche peut être dépassée car au moment où cette dernière entreprend des actions pour gérer la crise, ses décisions peuvent refléter son engagement social et avoir une influence directe sur la situation critique. Face à ces enjeux, ce travail de recherche s'intéresse à la crise organisationnelle comme facteur de motivation pour le développement de la RSE au sein des organisations. L'objectif est d'observer la manière dont la RSE est utilisée en temps de crise compte tenu de la pression issue des parties prenantes. Pour cela, deux entreprises du secteur pétrolier sont analysées : le groupe français Total et le groupe brésilien Petrobrás. À travers une approche qualitative, et utilisant essentiellement des données de la presse, une base de données a été construite. Cette dernière, allée au cadre conceptuel mobilisé pour ce travail, a permis l'analyse des choix stratégiques en termes de RSE avec lesquels Total et Petrobrás ont répondu à certaines crises, en considérant le rôle des parties prenantes vis-à-vis de telles actions et en les replaçant dans leurs contextes temporels, culturel et politique. Le résultat de cette recherche est l'identification de cinq mécanismes élaborés par les entreprises pour répondre à la crise et aux exigences des parties prenantes.

*Gestion des crises / Responsabilité sociétale des entreprises / Partie prenante / Secteur pétrolier / Industrie / Commerce / Total SA / Petrobrás SA / Analyse comparative / France.*

[Haut de page](#)

2014

BRAZ FERREIRA (Luciene)

***Inovação no varejo : estudo de casos em grande redes varejistas – L'innovation au sein du commerce de détail : étude de cas de grandes chaînes de détaillants***

Université Aix-Marseille/Universidade de Brasília. 2014. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Philippe (Jean) et Raupp de Vargas (Eduardo).

Localisation : Aix-MRS-Bib. électronique

Cette thèse a analysé l'innovation au sein de grands réseaux de commerce de détail installés au Brésil. Pour cela, cette étude est partie du présupposé selon lequel l'innovation dans le commerce de détail se développe à différents niveaux et de différentes façons. L'analyse bibliographique concernant les théories de l'innovation, plus spécifiquement dans le commerce de détail, locus de cette recherche. Les résultats de cette recherche démontrent que la demande des clients permet de développer des innovations et que celles qui sont les plus utilisées correspondent aux innovations incrémentales. Il est également clair que les innovations présentées font partie d'une logique dominante du service. De façon générale, ces organisations n'ont pas dû affronter beaucoup d'obstacles pour mettre en place leurs innovations. De plus, grâce à elles, les clients y gagnent en efficacité et se sentent plus impliqués. Enfin, pour les entreprises, la plus-value vient avant tout d'une fidélisation de la clientèle.

<http://www.theses.fr/2014AIXM2017>

*Gestion / Économie / Innovation / Service / Commerce de détail / Réseaux de détaillants / Circuit de distribution.*

CARNEIRO de ANDRADE FILHO (José)

***L'optimisation de la logistique inversée des déchets urbains passe impérativement par l'utilisation d'un outil mathématique dans une démarche de partenariat public-privé***

Université Aix-Marseille. 2014. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Colin (Jacques).

Localisation : Aix-MRS-Bib. électronique

La recherche est développée en connexion avec l'évolution de la qualité et de l'efficacité de la logistique inversée des déchets urbains. Après avoir observé comment la logistique inversée est exécutée au Brésil, plus spécifiquement dans deux villes brésiliennes (Fortaleza, l'État du Ceará et Osasco, l'État de São Paulo), nous avons suggéré une optimisation d'un point de vue quantitative et qualitative. Autrement dit, l'introduction d'une procédure d'optimisation dans les modèles courants de l'administration traditionnelle de la logistique inversée. En réalité, le management public peut apporter performance et efficacité s'il utilise des outils mathématiques, computationnels et managériaux appropriés. Le modèle mathématique, formulé dans la thèse, est capable d'analyser et optimiser quantitativement l'emplacement d'installations pour la logistique inverse et d'indiquer quelle est la meilleure localisation pour que le management public puisse acquérir plus de performance et d'efficacité dans sa gestion des déchets urbains. Pour optimiser les solutions, dans le contexte de la gestion des déchets urbains, nous utilisons la technique de programmation linéaire. Un programme computationnel a été développé pour cette recherche pour faire des simulations. L'efficacité et la versatilité de ce programme ont été utilisées pour faire l'analyse de deux exemples au Brésil en déterminant la localisation optimisée des installations à Fortaleza et à Osasco. Finalement, tandis que la recherche opérationnelle est la base de la construction de ce modèle mathématique, le modèle de partenariat public-privé est l'indication du type idéal de management pour la gestion des déchets urbains.

*Gestion / Logistique / Planification / Développement durable / Management public / Partenariat / Public-privé / Déchet urbain / Administration publique / Modèle mathématique / Fortaleza / Osasco / Ceará / São Paulo (état).*

CARPIO (Susana)

***Education and the Informal Sector : Evidence from Venezuela and Brazil [L'éducation et le Secteur Informel : Preuve en provenance du Venezuela et du Brésil]***

Université d'Auvergne. 2014. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Arcand (Jean-Louis)

Localisation : Clermont FD-Bib.électronique

Le principal objectif de ce travail de recherche est d'analyser de façon empirique, à l'aide d'une approche nouvelle et robuste, les déterminants de la fréquentation scolaire, le rôle du secteur informel dans l'abandon scolaire, et les liens entre le travail des jeunes et la productivité dans les petites entreprises. Premièrement, nous sommes intéressés à déterminer la magnitude des rendements privés de l'éducation au Venezuela. Pour cela, nous utilisons des données en coupe transversale répétée provenant de l'enquête des ménages. Le désavantage d'utiliser des données de pseudo-panel est la présence élevée d'erreurs de mesure. Nous abordons ce problème à travers l'utilisation de la méthode de variables instrumentales basée sur les moments empiriques d'ordre supérieur à deux. Par la suite, nous cherchons à comprendre les causes de l'abandon scolaire dans l'enseignement secondaire au Venezuela. Notre contribution à la littérature de l'abandon scolaire est double. Tout d'abord, l'inclusion de l'informalité (représentée par les parents des jeunes qui travaillent au noir) comme l'un des principaux facteurs qui influent sur la probabilité que les enfants culminent leurs études secondaires. Deuxièmement, l'utilisation de données de panel dans l'évaluation du problème des jeunes décrocheurs du secondaire, donne un aperçu nouveau et plus robuste sur les goulets d'étranglement de l'éducation du Venezuela. L'approche économétrique est basée sur l'utilisation des corrections de Mundlak afin d'éliminer le biais d'endogénéité. Pour terminer, nous analysons l'effet de jeunes travailleurs sur la productivité des petites entreprises non enregistrées au Brésil. Nous utilisons la méthode de la variable instrumentale afin de veiller à ce que nos résultats ne soient pas biaisés.

<http://www.theses.fr/2014CLF10443/document>

*Économie / Enseignement secondaire / Jeunesse / Travail des jeunes / Rendement de l'éducation / Abandon scolaire / Pseudo Panel / Venezuela.*

JUNAID (Ahmad)

***Liquidity spirals, commonality, corporate governance and crisis : a case of an emerging market***

Université Aix-Marseille. 2014. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Rousseau (Patrick)

Localisation : Aix-MRS-Bib. électronique

Dans cette étude, nous essayons de combler le fossé entre deux courants de la littérature. Tout d'abord, nous menons une enquête approfondie sur les relations entre la liquidité et la baisse du marché dans un pays émergent (Brésil). Dans notre recherche, nous suivons la méthodologie utilisée par Hameed et al (2010) et Adrian et al (2011). Dans la première partie de l'étude, en utilisant la variable d'estimation de la mesure de liquidité proposée par Corwin et Schultz (2012), nous effectuons une analyse des séries temporelles pour estimer l'effet des rendements sur le marché des rentabilités individuelles, et l'impact de la crise sur la liquidité. Nous étendons en outre notre analyse à la liquidité des financements, mesurée par l'écart de la rémunération entre les « commercial papers » et le taux de base de la banque centrale, pour estimer l'effet de la baisse du marché lorsque les spéculateurs sont confrontés à une contrainte de financement. Dans la deuxième partie de notre recherche nous nous intéressons aux facteurs de la liquidité. Nous estimons l'effet de la liquidité du marché sur la liquidité idiosyncrasique, et examinons si cet effet est amplifié dans le contexte de baisse importante des marchés. Dans la troisième partie de la thèse, nous répartissons les actions en trois portefeuilles equi-pondérés en fonction des pratiques de gouvernance d'entreprise différentielles. Nous effectuons l'analyse mentionnée ci-dessus pour estimer si la liquidité des entreprises ayant des pratiques de gouvernance d'entreprise différentes réagit différemment en présence de baisse importante des marchés et de spirales de liquidité

*Gestion / Économie politique / Gouvernement d'entreprise / Crise financière / Crise boursière / Marché monétaire / Liquidité.*

NASCIMENTO GOMES (Thiago)

***Performance compétente : Relations avec valeurs, pratiques et identité dans le service de police***

Université Aix-Marseille/Universidade de Brasilia. 2014. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Philippe (Jean) et Souza Castro Lucas de (Eda).

Localisation : AIX-MRS-Bib.électronique

L'objectif général de cette thèse est d'identifier l'influence des manifestations de la culture de l'organisation, en matière de valeurs et de pratiques organisationnelles, ainsi que de l'identité professionnelle et organisationnelle sur la performance professionnelle par les compétences, c'est-à-dire la performance compétente, au sein de la police. 916 policiers militaires du District Fédéral de tous les niveaux hiérarchiques ont participé à cette recherche. Des analyses factorielles exploratoires et confirmatoires ont été utilisées pour vérifier les évidences de la validité des mesures des constructions qui composent le modèle théorique. Les résultats trouvés suggèrent que les variables antécédentes (valeurs organisationnelles, pratiques organisationnelles, identité professionnelle et identité organisationnelle) permettent de faire des prédictions quant à la performance professionnelle. Aussi bien l'identité organisationnelle que l'identité professionnelle ont permis de faire une médiation (médiation simple et en chaîne) entre les dimensions sous-jacentes aux valeurs et aux pratiques organisationnelles et la performance au travail. Les pratiques organisationnelles ont plus de pouvoir de prédiction que les types de motivations par rapport à la performance professionnelle. Le test des modèles généraux et des modèles détaillés (modèles concurrents) a démontré que les constructions du modèle étaient stables et invariantes, ce qui permet leur utilisation dans différents contextes. Enfin, des limitations de recherche ont été montrées, leurs implications sont d'ordre théorique, méthodologique et de gestion, ce qui demande la mise en place de nouvelles recherches.

<http://www.theses.fr/2014AIXM2015/document>

*Gestion / Économie / Qualification professionnelle / Sociologie de la culture / Identité professionnelle / Police / États / Manifestation culturelle / Identité organisationnelle.*

SAUQUET (Alexandre)

***Three contributions to the top-down and bottom-up approaches to global environmental problems***

Université d'Auvergne. 2014. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Combes Motel (Pascale) et Rota-Graziosi (Grégoire).

Localisation : Clermont FD-Bib.électronique

Pour résoudre les problèmes environnementaux mondiaux, la formation d'accords multilatéraux est une solution privilégiée. Dans cette approche, des objectifs en matière de protection de l'environnement sont définis au cours d'un cycle de négociations internationales. Une fois ces objectifs définis, une étape cruciale est de recueillir l'engagement des pays au respect de ces objectifs. Dans la première partie de cette thèse, nous nous intéressons à deux déterminants importants de l'engagement des pays : l'influence des pairs, à travers le chapitre 3, et la tenue d'élections dans le pays, à travers le chapitre 4. Néanmoins, le relatif échec de cette approche descendante à résoudre les problèmes environnementaux globaux a poussé à s'intéresser au rôle de l'approche ascendante. En effet, alors qu'une approche descendante consiste à définir, lors de négociations internationales, des objectifs qui vont s'imposer à chaque pays, une approche ascendante consiste à partir d'initiatives unilatérales pour aller vers des actions au niveau international. La protection de la biodiversité est un domaine où l'approche ascendante occupe une place prépondérante. Nous avons choisi de nous intéresser à une initiative innovante, l'ICMS-Ecológico. Nous présentons ce mécanisme de transfert fiscal mis en place au Brésil depuis le début des années 1990 dans le chapitre 5, et testons une condition de son efficacité dans le chapitre 6. Un résumé des contributions analytiques et méthodologiques, ainsi qu'une discussion des possibles extensions de cette thèse, sont fournis au chapitre 7.

*Économie / Environnement / Protection / Coopération internationale / Politique publique / Biodiversité.*

[Haut de page](#)

2015

BERTHE (Alexandre)

***Analyse économique des inégalités environnementales : Fondements normatifs, mesures et application au contexte brésilien***

Université de Bordeaux. 2015. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codirs Ferrari (Sylvie) et Clément (Matthieu).

Localisation : Bordeaux-UB-Bib.Electronique

Cette thèse étudie les inégalités environnementales dans un objectif de justice sociale. La première partie propose une définition interdisciplinaire de ces inégalités afin de capter son caractère multidimensionnel et de montrer son utilité en économie de l'environnement et en économie écologique. À partir de la littérature en philosophie économique, le caractère juste ou injuste des inégalités environnementales est ensuite analysé en mobilisant différentes conceptions égalitaristes de la justice et en considérant l'existence d'autres objectifs sociétaux. À la suite de ce travail théorique, la seconde partie s'articule autour d'une application aux enjeux de l'accès à l'eau et à l'assainissement au Brésil. Après avoir présenté la situation relative à ces services dans le contexte brésilien, les déterminants socioéconomiques et institutionnels de cet accès sont identifiés par des analyses économétriques sur des données à l'échelle des ménages. Ces analyses permettent de mettre en lumière des déterminants au cœur des problématiques de justice environnementale comme le revenu, l'ethnicité, mais aussi le rôle des États en ayant recours à des modèles multi-niveaux. En utilisant un indicateur d'accès à l'eau et à l'assainissement construit à partir d'une analyse factorielle, les inégalités associées à ces services sont ensuite mesurées par différentes méthodes correspondant à chacune des conceptions de la justice développées dans la première partie.

<http://www.theses.fr/2015BORD0293/document>

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01278926/document>

*Économie / Justice environnementale / Justice sociale / Eau / Assainissement / Civilisation / Inégalités.*

BIRD (Julia)

***Essays on the Economics of Infrastructure and Public Investment [Essais sur les aspects économiques des infrastructures et des investissements publics]***

Université Toulouse 1 Capitole. 2015. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Dumay-Calmette (Marie-Françoise)

Localisation : Toulouse1-SCD-Bib. électronique

Dans cette thèse, je présente trois essais qui traitent de diverses questions liées aux investissements publics. Tout d'abord, dans le premier chapitre, est examiné l'impact des politiques de Partenariats Publics-Privés. Les gouvernements et organisations internationales promeuvent souvent les Partenariats Publics-Privés comme moyen de limiter les investissements en infrastructure entrepris à des fins électorales. Utilisant un modèle théorique simple, je montre que cet avantage des Partenariats Publics-Privés n'est pas, en fait, vérifié. Trois types de contrats de Partenariat Public-Privé potentiels sont présentés et les problématiques liées à chaque type de contrat sont mis en évidence. Dans le deuxième chapitre, un travail en collaboration avec Margaret Leighton (TSE), j'examine les transferts intergouvernementaux au Brésil et me demande si ceux-ci conduisent à une augmentation des dépenses gouvernementales locales ou au contraire s'ils les évincent. J'utilise une variation exogène du niveau des transferts qu'une municipalité reçoit pour prouver que, contrairement à la théorie de l'évincement des dépenses locales, le gouvernement local augmente les recettes fiscales suite à une augmentation des transferts et déclenche à son tour des dépenses locales, et en particulier des dépenses d'investissement. Cet effet varie selon la richesse de la municipalité, les municipalités les plus pauvres augmentant notamment leurs dépenses sociales, mais pas selon le pouvoir politique de l'administration municipale locale. Je constate également qu'une augmentation des dépenses locales due aux transferts a des effets directs sur les ressources éducatives, indiquant que l'argent reçu par l'intermédiaire de ce canal n'est pas dépensé inefficacement. Enfin, dans le troisième chapitre, laissant de côté les décisions politiques inhérentes au processus de provision d'infrastructures, j'examine les résultats d'un tel investissement. En collaboration avec Stéphane Straub (TSE), nous utilisons une expérience naturelle, la construction d'une nouvelle capitale au Brésil, Brasilia, et la construction ultérieure d'autoroutes radiales qui la connectent à des villes importantes préexistantes, pour montrer que la construction d'autoroutes a un impact substantiel sur le PIB et les

populations. Ces effets sont hétérogènes ; selon que la municipalité nouvellement raccordée se connecte à une ville industrialisée, plus riche, bien desservie, ou à une ville plus pauvre et moins développée, les effets sont différents. Dans le nord, de nouvelles autoroutes conduisent à une augmentation du PIB et de la population des municipalités près de l'autoroute, parce que ces zones accèdent à des marchés plus vastes et deviennent des centres secondaires de l'activité économique. Dans le sud, cependant, pour les municipalités à quelques centaines de kilomètres de leur capitale d'État, une nouvelle connexion réduit le PIB et la population, car l'activité économique se déplace vers les grandes agglomérations préexistantes.

<http://publications.ut-capitole.fr/20028/> (Uniquement consultable sur intranet)

*Économie / Infrastructure / Politique / Investissement public / Partenariat public-privé / PIB / Population (impact) / Analyse comparative / Nord-Sud.*

BONILLA BOLANOS (Andrea)

***A step further in the theory of regional economic integration : — a look at the unasur's integration strategy [Une étape supplémentaire dans la théorie de l'intégration économique régionale : un regard sur la stratégie d'intégration de Unasur]***

Université Lumière, Lyon 2. 2015. Thèse de doctorat/Sciences Economiques ; dir. Sand-Zantman (Alain)

Localisation : Lyon2-Bron-BU

La nouvelle stratégie d'intégration adoptée en 2000 par les pays Sud-Américains, après trois décennies d'instabilité économique et de crises récurrentes, est un jalon de l'histoire économique de la région. En effet, la volatilité du cycle économique de ces pays s'est réduite significativement à partir de cette date, atteignant son niveau le plus bas depuis 1950. L'analyse d'un tel phénomène est particulièrement intéressante en particulier lorsque l'on se place dans le contexte de turbulences et de crises des années 2000, à savoir, la crise financière mondiale (2008-2009) et, dans son sillage, la crise des dettes souveraines en zone euro. Dans cette thèse, l'objectif est d'étudier le projet d'intégration régionale d'Amérique du Sud, institutionnalisé en 2008 avec la création de l'Union des Nations Sud-Américaines Unasur, en tant que vecteur de stabilisation de ces économies. De ce fait, il s'agit de concentrer l'analyse sur les interactions entre les douze pays du continent Sud-Américain – Argentine, Bolivie, Brésil, Chili, Colombie, Équateur, Guyana, Paraguay, Pérou, Uruguay, Suriname et Venezuela – qui forment un groupe hétérogène autour d'un objectif *commun* : "...intégration culturelle, sociale, économique et politique..." et la "...réduction des asymétries de la qualité de vie de ses citoyens...". La thèse s'intéresse exclusivement aux aspects économiques d'un tel projet d'intégration régionale. À partir d'outils empiriques et théoriques, nous cherchons à évaluer le niveau de convergence et de vulnérabilité des économies concernées. Plus particulièrement une analyse des impacts des politiques d'intégration dans court terme et une étude de leurs performances macroéconomiques de long terme. La thèse se divise en quatre chapitres et s'appuie sur des modèles qui intègrent diverses sources de diffusion des chocs asymétriques. Le premier chapitre présente l'état de l'art de la théorie d'intégration économique régionale en soulignant le cas Sud-Américain. Le deuxième chapitre analyse, à l'aide de modèles vectoriels autorégressifs structurels et de mesures de corrélation, l'impact de chocs externes sur les secteurs réel, monétaire et budgétaire des pays membres de l'Unasur. L'analyse montre que : (i) même les pays les plus fermés (Argentine et Venezuela) et les plus industrialisées (Brésil) présentent une forte vulnérabilité aux perturbations internationales, (ii) cette vulnérabilité individuelle se traduit en une convergence de court terme des trajectoires des principales variables macroéconomiques des pays concernés. Dans le troisième chapitre, on cherche à mesurer le degré de convergence de long terme des niveaux de vie des citoyens Sud-Américains à l'aide de modèles empiriques vectoriels à correction d'erreur et de techniques de cointégration. Les résultats montrent l'existence de tendances stochastiques communes à long terme. Cela signifie que les pays sont engagés dans un processus d'évolution vers un objectif commun, autrement dit, que les conditions de vie des citoyens Sud-Américains ne divergent pas à long terme. En fin, le troisième chapitre vise à analyser l'impact de l'investissement dans la construction de réseaux régionaux de transport, de communication et d'énergie, sur la réduction de l'hétérogénéité structurelle des pays de l'Unasur (projet IIRSA). En effectuant un certain nombre d'expériences de politique dans un cadre théorique, cette analyse constate que : (i) un accroissement d'investissement public en infrastructure suscite une augmentation du commerce intra-intra-régional mais pas forcément une réduction de l'écart de production entre les pays, (ii) l'écart de production à long terme entre l'Argentine et le Brésil diminue, dans un scénario gagnant-gagnant, en termes de croissance économique, seulement si les gouvernements de ces deux pays coordonnent leur augmentation d'investissement en infrastructure, comme proposé par l'IIRSA.

[http://theses.univ-lyon2.fr/documents/lyon2/2015/bonilla\\_bolanos\\_a](http://theses.univ-lyon2.fr/documents/lyon2/2015/bonilla_bolanos_a) (Uniquement consultable sur intranet)

*Économie / Intégration économique régionale / Convergence économique / Politique des transports / Infrastructures / Planification / Unasur / Argentine / Bolivie / Chili / Colombie / Équateur / Guyana / Paraguay / Pérou / Uruguay / Suriname / Venezuela / Amérique du Sud.*

BRIEC (Louise)

***La place de l'environnement dans l'économie : une analyse régulationniste du cas du Brésil***

Université des Sciences et Technologies, Lille 1. 2015. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; codir. Boidin (Bruno) et Zuideau (Bertrand).

Localisation : Lille1-Bib. Electronique

Cette thèse a pour objectif d'examiner la place de l'environnement dans un système socio-économique national, celui du Brésil. La première partie de ce travail est théorique. Nous montrons que, contrairement à l'économie orthodoxe de l'environnement et à l'économie écologique, une approche régulationniste étendue permet d'offrir une lecture originale de la question environnementale qui prend en compte le contexte historique et social autour de la nature, et ce, en ajoutant au modèle régulationniste traditionnel une sixième forme institutionnelle dédiée à l'environnement : le Rapport Social à la Nature (RSN). La seconde partie de ce travail est empirique. À partir de ce cadre analytique régulationniste étendu, nous réalisons d'une part une analyse historique de la succession des régimes d'accumulation du Brésil de 1930 à 2013 au travers de l'étude conjointe des six formes institutionnelles, et d'autre part, une analyse synchronique de l'institutionnalisation du RSN dans l'État du Pará (État du Nord de l'Amazonie) dans le cadre d'une étude de cas portant sur les pratiques contemporaines de gestion du secteur forestier. Nos résultats sont triples. Premièrement, ils montrent l'utilité d'un cadre analytique régulationniste étendu en matière d'étude des questions environnementales. Deuxièmement, ils permettent de mettre en évidence la place



de l'environnement au Brésil au moyen des complémentarités institutionnelles entre les six formes institutionnelles des régimes d'accumulation. Troisièmement, ils indiquent qu'un certain nombre de facteurs entravent l'actualisation des règles environnementales au Pará.

*Économie / Environnement / Aspect social / Régulation (théorie de la) / Forêt (gestion) / Études de cas / Pará / Amazonie (région).*

FRULEUX (Mathieu)

***La dimension sectorielle du blocage d'une redéfinition du mode de régulation et les perspectives de développement au Brésil : une étude de cas de la filière sucre-énergie [A dimensão setorial do bloqueio de uma redifinição do modo de regulação e as perspectivas de desenvolvimento no Brasil : Um estudo de caso da cadeia suco-energética]***

Université de Picardie, Jules Verne/Universidade Federal de Pernambuco. 2015. Thèse de doctorat/Sciences économiques (cotutelle) ; dirs Marques-Pereira (Jaime) et Amorim Maciel (Caio Augusto)

Localisation : Amiens-SCD-Bib.électronique

Ce travail analyse le poids de l'agrobusiness comme variable explicative du caractère insoutenable de l'inflexion distributive du régime de croissance du Brésil. Il précise son importance dans le mode de régulation par celle qu'il recouvre dans ce qu'on appelle un gouvernement économique du jeu des acteurs. Ce concept définit l'ensemble de dispositifs cherchant à modifier les caractéristiques des acteurs économiques, leurs interactions et leurs relations aux autorités en fonction d'objectifs qui renvoient à une intentionnalité gouvernementale précise en termes sociétaux. Il est montré que se conforme ainsi une gouvernance des acteurs de l'agrobusiness qui assure la reproduction de son pouvoir dans des régulations sectorielles et territoriales. L'étude de cette gouvernance relie son action institutionnelle et organisationnelle à celle de la gouvernamentalité en caractérisant le rôle des croyances et modèles théoriques érigés en référentiels de politiques publiques. Cette analyse s'articule en deux parties. Une première révisé la littérature sur les limites à la croissance en même temps qu'elle en caractérise l'influence comme référentiel de la politique économique. Une seconde développe une étude de cas de la filière sucre-énergie, l'une des principales de l'agrobusiness. Celle-ci met au jour les changements et les incertitudes du régime économique de fonctionnement de la filière qu'a induits sa gouvernance nouvelle. On conclut que l'intentionnalité distributive du gouvernement économique du Parti des Travailleurs n'a pas donné lieu à une gouvernance correspondante des acteurs d'une ré-industrialisation à l'opposé de l'objectif de croissance des exportations primaires.

<http://www.theses.fr/2015AMIE0037/document>

*Économie / Politique économique / Développement durable / Théorie de la régulation / Énergie / Filière sucre.*

POLGE (Étienne)

***Développement et gouvernance des territoires ruraux. Une analyse des dynamiques d'interaction dans deux dispositifs institutionnels en Amazonie brésilienne***

Institut des Sciences et Industries du Vivant et de l'Environnement, AgroParisTech. 2015. Thèse de doctorat/Sciences de l'Homme et Société-Économie ; codirs Torre (André) et Piraux (Marc)

Localisation : Paris-AgroParisTech Centre Paris

Cette thèse propose un cadre d'analyse renouvelé de la gouvernance des territoires ruraux, telle qu'elle est mise en œuvre dans des dispositifs institutionnels dédiés. Dans un monde globalisé, dans lequel la focalisation sur les processus de croissance des régions entraîne des mutations rapides et parfois peu maîtrisées, le développement territorial joue un rôle majeur. Mobiliser les acteurs et valoriser les ressources locales favorise la différenciation des territoires et contribue à la durabilité des actions. Des politiques publiques peuvent soutenir cette démarche en proposant des dispositifs institutionnels de gouvernance, comme les « Collèges de développement territorial » mis en place par le programme du gouvernement brésilien « Territoires de la citoyenneté ». Mais la faible densité démographique de certains territoires, l'existence de projets sociétaux fortement différenciés et les compétences limitées en matière de gouvernance constituent autant d'obstacles. Le travail présenté ici vise à enrichir la réflexion à partir d'investigations réalisées dans deux territoires contrastés de l'État du Pará, situés en Amazonie brésilienne : le Baixo Amazonas et le Nordeste Paraense. Nous avons mené des enquêtes sur les dynamiques territoriales et les dynamiques d'interaction auprès des acteurs impliqués dans les collèges et, à un autre niveau, dans des « Arrangements Productifs Locaux ». Les zonages à dire d'acteurs ont mis en évidence l'influence déterminante des dynamiques entrepreneuriales, des cadres normatifs, de l'urbanisation et des infrastructures sur l'évolution des territoires. Il apparaît que les initiatives des acteurs locaux et des institutions Publiques sont insuffisamment coordonnées pour favoriser le développement rural. Les analyses des réseaux et des proximités, réalisées à partir d'entretiens ethnographiques et sociométriques, montrent que les dispositifs institutionnels facilitent les collaborations entre les acteurs distants géographiquement ou initialement peu enclins au dialogue, tout en limitant le repli sur des logiques de similitude ou des logiques locales. Il en ressort qu'un accompagnement soutenu doit être apporté tout particulièrement aux membres des dispositifs inscrits dans les réseaux à différents niveaux pour qu'ils adoptent une posture de médiateurs de la gouvernance territoriale et acquièrent les savoir-faire nécessaires.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01226449/document>

*Économie / Développement régional / Développement territorial / Analyse de réseaux sociaux / Gouvernance territoriale / Gouvernance multi-niveaux / Arrangement productif local / Ressources / Baixo Amazonas / Nordeste Paraense / Pará / Amazonie.*

ROMAN (Philippe)

***L'analyse des transferts d'eau inter-bassins au défi des conflits et de la justice environnementale. Le cas du fleuve São Francisco (Nordeste du Brésil)***

Université Paris Saclay. 2015. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. O'Connor (Martin)

Localisation : Versailles -Bib. électronique

L'analyse des transferts hydriques inter-bassins massifs a fait l'objet de très peu de travaux en économie. Pourtant ce type d'intervention hydraulique est amené à prendre une place croissante dans la gestion de l'eau au 21ème siècle, dans les pays en développement et émergents notamment. Nous proposons une analyse du point de vue de l'économie écologique d'un projet de transfert hydrique dans le Nordeste du Brésil, en nous penchant particulièrement sur les conflits socio-environnementaux qui ont lieu autour de ce mégaprojet. Dans un premier temps, nous caractérisons le style de développement économique adopté par le Brésil au tournant du siècle ainsi que la dynamique des réformes de la gestion de l'eau. Nous tirons de cette analyse une présentation stylisée du complexe eau-économie nécessaire à la compréhension du projet étudié. Nous discutons ensuite les apports et limites des approches économiques (économie du bien-être, économie de la soutenabilité) de l'évaluation des grands projets hydrauliques. Nous mettons en exergue la spécificité des transferts inter-bassins massifs et proposons une grille d'analyse économique adaptée. Dans une troisième partie, nous approfondissons les conflits socio-environnementaux qui ont eu lieu autour du projet de transfert. Nous proposons une analyse en termes de justice environnementale ainsi qu'une modélisation de type institutionnaliste du conflit et de ses répercussions.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01674181/document>

*Économie de l'environnement / Eau / Analyse / Justice environnementale / Développement durable / Développement soutenable / Réservoirs (lacs) / Transfert hydrique massif / Conflit socio-environnemental / Économie écologique / Évaluation économique / Bassin hydraulique / São Francisco (fleuve) / Nordeste.*

Haut de page

2016

BENIGNO NEVES (Fernando Charles)

***Relation de la gestion des connaissances et la capacité d'innovation incrémentale dans trois industries traditionnelles***

Université Grenoble Alpes. 2016. Thèse de doctorat/Sciences de gestion : dir. Roehrich (Gilles)

Localisation : Grenoble-UGA/INP-Bib. elec LLSHS : Grenoble-UGA/INP-Bib. élec STM ; Savoie-SCD - Bib.électronique

La Gestion de Connaissance et de l'innovation sont des thèmes à forte importance dans l'actualité, surtout parce que ces deux sujets sont liés et ils influencent la performance des entreprises. L'objectif de cette recherche est d'analyser le lien entre gestion de la connaissance et de l'innovation à partir de trois industries de produit simple dans le pôle industriel de Barcarena, état du Pará, au Brésil. On veut évaluer à la fois la relation de la Gestion de Connaissance dans ces entreprises et leur capacité d'innovation, pour comprendre l'influence des connaissances pour la capacité innovatrice, surtout l'innovation incrémentale. Pour cela, on se servira de modèles d'analyse qui prennent en compte des facteurs tels que la culture, le leadership, la technologie, les ressources humaines et les processus. Notre approche méthodologique est qualitative. On prit comme base théorique les concepts et la littérature autour de la Gestion de Connaissance et de l'innovation. L'axe de l'industrie fut choisi par son importance économique dans la région où la recherche a été développée. Nous avons interviewé 24 employés chez Imerys S.A., Hydro Alunorte S.A. et Alubar S.A. Cette recherche a mis en relief le rôle du leader dans l'innovation incrémentale, l'importance du sens d'urgence pour la culture corporative innovante. De plus, selon les résultats les entreprises qui mieux gèrent les connaissances ont plus de possibilité d'innover.

<http://www.theses.fr/2016GREAG010/document>

*Gestion / Industrie / Innovation incrémentale / Technologique / Leadership / Connaissances / Industrie / Analyse qualitative / Méthodologie / Barcerena / Pará.*

BOUATTOUR (Fatma)

***Impact of financial Frictions on international Trade in Brazil and emerging Countries [Impact des contraintes financières sur le commerce international au Brésil et dans les pays émergents]***

Université de Recherche Paris Sciences et Lettres-PSL Research University, Paris Dauphine. 2016.

Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Siroën (Jean-Marc)

Localisation : Paris-PSL eTheses Dauphine

Ce travail a pour but d'approfondir l'analyse des effets des contraintes de financement sur le commerce international, en portant une attention particulière aux pays BRICS, notamment le Brésil. Cette thèse comporte trois chapitres. Le premier chapitre évalue la vulnérabilité financière des secteurs manufacturiers brésiliens dans les années 2000, en se basant sur le travail de Rajan et Zingales (1998). Ce chapitre souligne l'importance du développement financier et des crédits publics dans l'allocation intersectorielle du capital au Brésil. Le deuxième chapitre étudie les effets des contraintes financières sur les exportations des firmes brésiliennes, dans le cadre théorique de firmes hétérogènes (Manova, 2013). Il s'agit de repenser le lien entre la taille et les performances d'exportation, en présence de contraintes financières au niveau sectoriel. Ce chapitre montre l'importance des difficultés d'accès au crédit au Brésil dans l'explication des performances d'exportation. Le troisième chapitre étudie les effets du développement financier sur les exportations vers les BRICS, avec un intérêt particulier pour les effets de la crise financière de 2008. Ce chapitre confirme l'importance du développement financier comme source d'avantage comparatif dans les secteurs dépendants de la finance externe. Cet avantage lié au développement financier perd de son importance pendant la crise. Les résultats confirment l'importance du canal financier de transmission de la crise.

<https://tel.archives-ouvertes.fr/tel-01580024/document>

*Économie / Crise financière de 2008 / Exportations / Industries manufacturières / Finances internationales / Développement financier / Allocation du capital / BRICS / Siècle 21.*

LEFEVRE (Julien)

**Hybridization challenges in energy-economy integrated models and representation of the low carbon transition: An application to the Brazilian case** [*Enjeux d'hybridation dans les modèles intégrés énergie-économie et représentation de la transition bas carbone: une application au cas brésilien*]

Université Paris Saclay, Agro-ParisTech. 2016. Thèse de doctorat/Sciences Economiques ; dir. Hourcade (Jean-Charles)

Localisation : HAL-EHESS-Thèses

Cette thèse apporte des éclairages sur les enjeux d'hybridation dans les modèles intégrés énergie-économie et sur la représentation intégrée de la transition bas carbone, et propose une application au cas brésilien. Constatant l'écart existant entre la formalisation du problème de la transition vers des économies décarbonées et les résultats de la modélisation intégrée, elle fournit un guide de la boîte à outils disponible qui apporte un regard nouveau sur la vision interne aux modèles des trajectoires de transformation énergie-carbone-économie. Cela fournit des éléments de cadrage des domaines de compétence des outils existants et permet d'en saisir certaines limites. La thèse souligne en particulier la pertinence de travailler dans un cadre de modélisation hybride qui articule formalisme macroéconomique et représentation technico-économique pour améliorer la crédibilité des diagnostics produits et détaille les enjeux méthodologiques de la construction de modèles multi-sectoriels hybrides énergie-économie. Une partie de ces principes méthodologiques sont appliqués à la construction d'un outil d'analyse de la transition bas carbone de moyen terme au Brésil. Nous montrons comment une réforme fiscale carbone permet d'articuler plusieurs objectifs de politique publique à l'horizon 2030 visant pouvoir d'achat, compétitivité, emploi et distribution du revenu, au-delà de l'objectif climatique. Notre diagnostic souligne l'importance des spécificités structurelles du contexte énergie économie brésilien et de mécanismes macroéconomiques liés au commerce extérieur ou aux rigidités du marché du travail qui sont souvent négligés dans les exercices existants. Nous apportons enfin un éclairage particulier sur l'articulation entre politique climatique et développement du secteur pétrolier au Brésil.

<https://hal.archives-ouvertes.fr/tel-01685944/document>

*Économie / Modélisation / Énergie / Politique climatique / Développement / Secteur pétrolier / Transition carbone.*

MONDON-NAVAZO (Mathilde)

**Les Travailleurs Indépendants Économiquement Dépendants (TIED) en France et au Brésil : analyse comparative d'une zone grise d'emploi** [*Os Trabalhadores Autônomos Economicamente Dependentes (TAEDs) na França e no Brasil : análise comparativa de uma zona cinzenta do emprego*]

Université Sorbonne Paris Cité [Paris 3]/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2016. Thèse de doctorat/Économie (cotutelle) ; dirs Dieuaide (Patrick) et Lerrer Rosenfield (Cinara)

Localisation : Paris3-Bib.electronique

Cette recherche porte sur une catégorie spécifique de travailleurs, les Travailleurs Indépendants Économiquement Dépendants (TIED), qui associent une indépendance juridique à une dépendance économique vis-à-vis d'un seul client. En cumulant des caractéristiques typiques des deux catégories classiques que sont les salariés et les travailleurs indépendants, les TIED s'inscrivent dans une zone grise du marché du travail. À partir d'une étude qualitative menée auprès de TIED français et brésiliens du secteur des Technologies de l'Information, nous nous interrogeons sur la signification sociale de cette forme d'emploi hybride et sur la façon dont elle émerge sur des marchés du travail aussi différents que ceux de la France et du Brésil. L'analyse des conditions de travail des enquêtés permet d'abord de situer les TIED sur un continuum entre salariat déguisé et véritable travail indépendant et de distinguer deux profils-types : les prestataires intégrés à la structure commanditaire et les indépendants en transition. Pour étudier les trajectoires professionnelles de ces travailleurs, nous mobilisons ensuite l'approche par les capacités d'Amartya Sen (2000) : nous montrons que les parcours des TIED – privés des protections du droit du travail par leur indépendance juridique – reposent sur des processus d'accumulation et de conversion de différents types de ressources en libertés réelles (ou capacités). De plus, si l'approche de Sen permet d'expliquer les différences de capacités observées au sein de notre échantillon, nous proposons d'enrichir son cadre d'analyse afin de l'adapter à l'étude de trajectoires socioprofessionnelles. Les analyses réalisées nous conduisent enfin à distinguer deux groupes d'enquêtés, les « TIED réticents » et les « TIED épanouis » : les TIED réticents, plus nombreux au Brésil, expriment un attachement fort au salariat, alors que les TIED épanouis voient dans la position de TIED une façon d'échapper à des emplois décevants et trouvent souvent avantage à une situation qui leur offre plus d'autonomie que le salariat et plus de confort que la véritable indépendance. En nous appuyant sur les travaux de Fraser (2010) et Boltanski et Chiapello (2011), nous montrons comment le positionnement des TIED épanouis contribue indirectement à la remise en cause du rôle de l'État social. Les TIED apparaissent en définitive comme une figure emblématique d'un processus ambivalent d'individualisation qui contribue à l'émergence d'un sujet en quête d'autonomie, délié de ses appartenances traditionnelles, tout en favorisant une confrontation directe de l'individu avec le marché qui accroît les inégalités. Dès lors, si les désirs d'émancipation et d'autonomie des TIED épanouis nous semblent devoir être pris au sérieux, une réflexion s'impose sur les mesures susceptibles d'étendre les capacités des individus tout en luttant contre l'exacerbation des inégalités et en préservant un système de mutualisation des risques fondé sur la solidarité.

<http://www.theses.fr/2016USPCA151/document>

*Économie / Travailleurs indépendants économiquement dépendants (TIED) / Conditions de travail / Statut juridique / Statut social / Technologie de l'information / Zone grise / Individualisation / Autonomie / Ressources / Amartya Sen / Salariat / Analyse comparative / France*

SEMENSATO (Bárbara Ilze)

***Les capacités dynamiques pour l'innovation et les modèles d'internationalisation des entreprises basées sur les nouvelles technologies : une étude de cas multiple avec les PME Brésiliennes [The dynamic capabilities for innovation and the internationalization patterns of technology-based firms : a multiple case study with Brazilian SMEs]***

Université de Grenoble/Universidade de São Paulo. 2016. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Roehrich (Gilles) et Oliva Lotti (Fábio)

Localisation : Grenoble-UGA/INP-Bib. elec LLSHS ; Grenoble-UGA/INP-Bib. élec STM ; Savoie-SCD - Bib.électronique

La mondialisation des marchés et de la compétitivité internationale de plus en plus dans les deux dernières décennies ont fourni à l'entrée des entreprises concurrentes sur le marché, parmi lesquels les petites entreprises. Notamment reconnus pour leur importance sociale et économique, les petites entreprises des secteurs de l'activité de l'industrie, du commerce et des services sont, en termes numériques, la grande majorité des entreprises au Brésil. Compte tenu de l'importance de cet objet de la recherche, cette recherche a comme objectif général d'explorer la relation entre l'orientation à l'innovation et les modèles d'internationalisation des petites et moyennes entreprises (PME). Pour atteindre cet objectif principal, trois objectifs spécifiques sont établis, qui sont l'étude du processus et du modèle d'internationalisation de petites et moyennes entreprises basées sur les nouvelles technologies et l'étude des capacités dynamiques pour l'innovation inhérente au processus et au modèle d'internationalisation des PME. Les capacités dynamiques d'innovation dirigent le développement de l'innovation technologique, à savoir, l'innovation des produits, procédés et services, favorisant également le développement d'innovation non technologique, en d'autres termes, de Marketing et de l'organisation. En outre, les capacités dynamiques renforcent positivement sur la compétitivité des petites entreprises dans les marchés intérieurs et internationaux. Le fondement théorique de cette recherche réside dans les théories de l'Internationalisation, de l'École Comportementale et de l'École Économique, de l'Internationalisation des Entreprises, et les théories de l'Innovation, se référant aux Capacités Dynamiques pour l'Innovation. Afin de mieux comprendre l'objet de la recherche, pour chaque sujet il y a une section concernant les PME. La diversité sectorielle des participants les entreprises a contribué à l'ampleur des résultats sur les capacités dynamiques de l'innovation des PME brésiliennes, ainsi que d'identifier leurs modèles d'internationalisation. D'après une étude qualitative, l'analyse montre que les PME brésiliennes cherchent à se différencier par l'innovation dans leurs marchés internationaux d'exploitation. En ce qui concerne les modèles d'internationalisation des PME brésiliennes, ils diffèrent à certains critères que celles figurant dans la littérature. Par conséquent, l'analyse des capacités dynamiques de l'innovation montre que les petites entreprises brésiliennes ont un fort potentiel pour le développement de l'innovation, même avec l'existence de barrières externes. Sur l'internationalisation, les PME de l'étude ont des modèles internationaux spécifiques, exigeant, par conséquent, critères approchés par rapport à la littérature. Des contributions académiques, la recherche présente l'analyse des capacités dynamiques d'innovation liées à la configuration d'internationalisation des PME brésiliennes, présentant les variables émergentes aux thèmes de recherche. Enfin, comme les contributions managériales, l'analyse des cas permettent de vérifier comment les entreprises cherchent à se positionner de manière concurrentielle sur les marchés internationaux.

*Gestion / Économie / PME / Nouvelles entreprises internationales / Planification stratégique / Internationalisation des entreprises / Innovation / Capacités Dynamiques*

[Haut de page](#)

2017

ACOSTA (Raphael)

***Développement durable et marchés émergents : le cas de l'ISR en Afrique du Sud, au Brésil et en Inde***

Université Sorbonne Paris Cité [Paris 13]. 2017. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Leroux (Érick).

Localisation : Paris13-BU Villetaneuse

Dans la théorie financière classique, les marchés sont supposés efficaces et les investisseurs sont réputés rationnels. Ils sélectionnent leurs portefeuilles sur la base de paramètres financiers définis, en fonction de leur propre aversion au risque. Avec le développement de l'Investissement Socialement Responsable (ISR) dans le milieu des années 90, un vaste champ de recherche s'ouvre en sélection de portefeuilles. En effet, les investisseurs intègrent des éléments extra-financiers dans leur stratégie de gestion de portefeuille, en rupture avec la théorie financière classique. Ainsi, le développement de ce nouveau type d'investissement a enthousiasmé la communauté scientifique et les publications académiques se sont multipliées. Cependant ces recherches se sont concentrées sur les performances des ISR des grandes places financières occidentales, avec des résultats divergents. L'objectif de cette thèse est d'approfondir l'analyse du comportement financier des fonds et indices SR issus de trois marchés émergents – Afrique du Sud, Brésil et Inde – compte tenu des risques spécifiques de ces places financières et de ces fonds, et d'apprécier leur intérêt en termes de diversification internationale des portefeuilles. Notre thèse se compose de quatre chapitres indépendants, qui suivent une certaine logique d'écriture et de composition afin de répondre au mieux à nos questions de recherche. Les deux premiers chapitres introduisent l'objet et le champ de cette étude. Ils présentent un intérêt essentiellement théorique pour conceptualiser l'objet de la recherche et contextualiser son champ d'application. Les deux derniers chapitres sont consacrés aux analyses empiriques. Les ISR y sont analysés comme objets de performances financières pures, mais aussi comme vecteurs de diversification de portefeuille ce qui, à notre connaissance, est encore relativement absent des publications académiques. D'autre part, deux échelles de temps et d'espace ont été croisées en scandant la recherche selon les différentes phases de la crise financière de 2008, et en analysant les performances en dimensions locales et internationales. Sur le champ théorique, cette étude apporte de nouveaux éléments concernant la compréhension des ISR dans une logique interculturelle, en questionnant la perception de l'éthique, les stratégies financières qui en résultent, et leurs impacts économiques. Les résultats empiriques ont démontré

l'intérêt financier des ISR dans ces trois marchés en termes de performances et de diversification de portefeuilles, d'un point de vue domestique et international.

<http://www.theses.fr/2017USPCD013/document>

*Gestion / Diversification de portefeuille / Responsabilité sociétale / Investissement éthique / Investissement solidaire / Analyse financière / Marché émergents / Développement durable / Évaluation de performance / Crise financière / Analyse comparative / Afrique du Sud / Inde.*

BARLETO CANIZELA GUIMARÃES (Tatiane)

***Dynamiques sociales et ajustements stratégiques en contexte d'innovation : analyse de la coopération dans une communauté de pratique inter-organisationnelle au Brésil [Dinâmica social e ajustamento estratégico em contexto de inovação: análise da cooperação em uma comunidade de prática inter-organizacional no Brasil]***

Université Paris-Est/Pontificia Universidade Católica de Minas Gerais. 2017. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Mitkova (Liliana) et Vasconcellos Vale (Gláucia Maria) ; codir. Castro Gonçalves (Luciana)

Localisation : Paris-Est-Bib.electronique ; Paris-Est-Université

Les communautés de pratique (CoP) sont citées dans la littérature comme des espaces potentiels de coopération entre pairs pour favoriser l'accès aux connaissances et permettre le développement de l'innovation. Ce réseau informel de coopération représente un intérêt particulier pour les startups innovantes qui souffrent du manque de ressources et d'un certain « handicap à la nouveauté », notamment quand elles sont trop éloignées des capacités et des routines d'autres potentiels partenaires de l'innovation. Cependant, dans leur réalité inter-organisationnelle, la question de la compétition ne peut être écartée. Or, cette dynamique paradoxale, marquée par la rencontre entre les logiques de coopération et de compétition, n'est pas abordée dans la littérature portant sur les CoP. De même, les travaux traitant de la coopération explorent rarement ces dynamiques dans les réseaux informels. Ainsi, l'objectif de cette thèse est d'étudier les effets de la coopération sur les dynamiques sociales des CoP inter-organisationnelles en contexte d'innovation. Pour ce faire, nous nous basons sur l'étude de cas exploratoire et longitudinale enchâssée de la CoP de startups innovantes du domaine des technologies de l'information et de la communication de San Pedro Valley, au Brésil. L'analyse du cas permet de construire une catégorisation des différentes relations de coopération au sein de la CoP. Si la participation des entrepreneurs, membres de ce réseau informel, permet la réalisation d'ajustements stratégiques permettant aux startups de mener à bien leur projet d'innovation, certaines relations de coopération modifient progressivement le fonctionnement communautaire de par l'émergence de tensions et de conflits dans leur milieu hautement concurrentiel. Les résultats de cette thèse apportent ainsi un éclairage nouveau sur le fonctionnement des CoP au niveau inter-organisationnel à l'échelle d'une ville et montre comment la coopération se développe dans un réseau informel. Des apports managériaux pour les entrepreneurs sont aussi à souligner parce qu'ils permettent une meilleure appréhension de leur écosystème d'innovation.

<http://www.theses.fr/2017PESC0004/document>

*Gestion / Communautés de pratique / Coopération / Innovation / Startup / Belo Horizonte / Minas Gerais.*

BERSALLI (Germán)

***Évaluation et évolution des politiques de promotion des énergies renouvelables : la transition des secteurs électriques en Amérique Latine***

Université de Grenoble. 2017. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Criqui (Patrick).

Localisation : Grenoble-UGA/INP-Bib. elec LLSHS ; Grenoble-UGA/INP-Bib. elec STM ; Savoie-SCD - Bib.électronique

La transition énergétique mondiale suppose un développement accéléré des énergies nouvelles et renouvelables pour la production d'électricité (ENRe), ce qui implique de nouveaux défis d'ordre technique, économique et de régulation du secteur électrique. Or, un engagement plus fort des pays émergents et en développement dans des trajectoires de décarbonation profonde de l'économie nécessite un renforcement des politiques de promotion ainsi que la conception d'instruments de régulation mieux adaptés aux spécificités de leurs contextes économiques et institutionnels. Cette thèse traite de la question de la conception, de la mise en place et de l'évaluation de politiques de promotion des ENRe adaptées au contexte des pays d'Amérique Latine. Dans ce but, nous avons tout d'abord recours à l'économie environnementale pour analyser les différents instruments de régulation disponibles, les caractériser et proposer des critères d'évaluation, en nous appuyant sur une revue approfondie de la littérature. Nous réalisons ensuite une étude économétrique de panel afin d'identifier les facteurs déterminants des investissements en nouvelles capacités d'ENRe et de mesurer l'efficacité des politiques. Dans un troisième temps, nous mobilisons la théorie évolutionniste du changement technologique pour analyser en profondeur le processus de mise en place des politiques, les barrières existantes et les résultats obtenus. Cette analyse s'appuie sur trois études de cas du secteur électrique au Chili, au Brésil et en Argentine. Enfin nous explorons les enjeux liés au déploiement massif des ENRe en Amérique Latine à l'horizon 2030-2040 : l'intégration des énergies intermittentes, l'accès au financement et le défi industriel. Nos analyses mettent en évidence que les transformations du contexte économique et institutionnel impulsent une dynamique qui conditionne les choix des politiques publiques ainsi que leur performance. Nous proposons donc les bases d'un cadre analytique pour la conception et l'évaluation de politiques de promotion ambitieuses sur le long terme. Ces politiques doivent être intégrées dans un projet multidimensionnel et cohérent pour le secteur énergétique. Concernant spécifiquement le choix de l'instrument de promotion et ses éléments de design, nous avons mis en exergue quatre principes à prendre en compte spécialement dans le contexte des pays émergents : le niveau de risque pour les investisseurs, le coût total de la politique pour le consommateur, l'adéquation institutionnelle de l'instrument et, enfin, sa flexibilité pour soutenir des technologies ayant différents degrés de maturité technico-économique. Cette flexibilité doit également répondre à des objectifs multiples liés au processus de développement socio-économique de chaque pays.

<http://www.theses.fr/2017GREAE003/document>

*Économie / Politique énergétique / Énergies renouvelables / Transition énergétique / Électricité / Pays émergents / Étude de cas / Analyse comparative / Chili / Argentine / Amérique latine / Siècle 21.*

LANCKRIET (Édouard)

***Le Système d'Innovation Technologique des agroénergies de la canne à sucre, un outil de développement durable au Brésil, quels enseignements pour la formation des politiques de développement liées au capital naturel en Afrique de l'Ouest ?***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris, Centre International de Recherche sur l'Environnement et le Développement. 2017. Thèse de doctorat/Socio-économie du développement ; dir. Hourcade (Jean-Charles)

Localisation : Paris-Thèses EHESS

Au Brésil, la canne à sucre sert de matière première à la fabrication de sucre, de carburant, et d'électricité. Ce modèle industriel a permis au pays d'ériger en avantage compétitif la productivité en biomasse de ses sols. Il a été promu en Afrique mais la majorité des projets d'agroénergies y a été un échec. Ce constat pose la question de l'intérêt du modèle au Brésil, du rôle des agroénergies dans une stratégie de développement. Le modèle brésilien est un Système d'Innovation Technologique, le SIT de la canne, que nous analysons sur le long terme. Il se structure depuis la fin du XIXème siècle pour l'importation, l'adaptation et la diffusion des technologies permettant de diversifier les marchés de la canne à sucre. La filière biocarburant a nécessité de créer un système technologique alternatif, financé par l'État via le Programme Proalcool (1975 à 1985) ; créée pour absorber les excédents de la filière sucre et pour la sécurité énergétique du pays. Le soutien public a été déterminant dans l'évolution du SIT, forgée au grès des crises sociales et économiques du pays. Le SIT de la canne a permis au Brésil de former son capital humain à la valorisation du capital naturel, ce qui lui permet aujourd'hui d'expérimenter le virage de la conversion agroécologique du mode de culture de la canne, il pourra ainsi régénérer le capital naturel sol. Notre analyse du modèle brésilien nous permet de formuler une analyse des facteurs d'échecs des projets africains de biocarburant de jatropha et de formuler une proposition pour la structuration d'un SIT des agroénergies adapté aux enjeux de développement de l'Afrique de l'Ouest, que nous proposons d'adosser à la filière oléagineuse.

*Économie / Système d'Innovation / Agroénergie / Politiques / Développement durable /Capital naturel / Éthanol / Biocarburant / Jatropha (huile de) / Proalcool / Transfert de technologies / Capital humain /Modèle brésilien / Afrique de l'Ouest.*

MARIN DRAGA (Claudia)

***Les stratégies des Compagnies Nationales Pétrolières pour la sécurité des approvisionnements dans les pays dits BRIC (Brésil, Russie, Inde et Chine). Intégration verticale et coût d'opportunité pour les coentreprises***

Université de Recherche Paris Sciences et Lettres-PSL Research University, Paris Dauphine. 2017. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Meritet (Sophie)

Localisation : Paris-PSL eTheses Dauphine

Les besoins en pétrole ont généré des dépendances et des fragilités, autant au niveau des pays consommateurs, que producteurs. Cette ressource a un rôle stratégique dans notre société, notamment dans le transport. Les NOCs (compagnies nationales pétrolières) en sont des acteurs centraux, qui poursuivent leurs objectifs, mais aussi des intérêts de l'État. Les pays dits BRIC (Brésil, Russie, Inde et Chine) sont des économies avec une influence significative sur le marché de l'énergie. Nous analysons deux comportements des NOCs pour améliorer la sécurité énergétique nationale : l'intégration verticale pour les pays consommateurs (Inde et Chine) et l'exploration réalisée par les coentreprises en partenariat avec les IOCs (compagnies privées) pour les producteurs (Brésil et Russie). Nous utilisons des méthodes économétriques et le calcul de rentabilité d'un projet d'exploration. Nous estimons le coût d'opportunité lié à un retard de la production. Le sujet est pertinent, dans un contexte d'instabilité politique de certains producteurs de pétrole et un prix du brut faible depuis la moitié de l'année 2014, obligeant les compagnies à revoir leurs stratégies.

*Économie / Sécurité énergétique / Pétrole / Compagnies Nationales Pétrolières / Industrie et commerce / Politique publique / Coût d'opportunité / Rentabilité / Intégration verticale / Coentreprises / Analyse comparative / Inde / Chine / Russie / BRIC.*

PRESTES-TURCATO (Carolina)

***Le processus d'institutionnalisations des micro-pratiques de transformations urbaines [O processo de institucionalização de micro-práticas de transformação urbana]***

Localisation : Paris-PSL eTheses Dauphine

Université de Recherche Paris Sciences et Lettres, Paris-Dauphine/Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2017. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Leca (Bernard) et Pedrozo Avila Eugenio.

En considérant les problèmes communs aux pays en développement, tels que la rareté des ressources, les inégalités sociales, les problèmes dans les infrastructures et les institutions existantes, entre autres, on voit une vaste zone à explorer, encore un lieu de recherche à fort potentiel de transformation sociale. Cette recherche se justifie alors de ces préoccupations avec le contexte urbain des pays en développement et les initiatives des nouvelles initiatives de transformation, à travers du développement des micro-pratiques par les organisations de la société civile. L'objectif global de cette recherche concerne la compréhension du processus d'institutionnalisation de nouvelles pratiques de transformation des zones urbaines dans les pays en développement. Nous avons cherché tout au long de cette recherche à compléter l'objectif proposé concernant la compréhension de nouveaux moyens de transformation de l'espace urbain des pays en développement comme un processus non linéaire et complexe d'institutionnalisation et ainsi certaines contributions théoriques et empiriques ont été développées. L'importance de cette étude implique directement le problème qui l'a motivé, à savoir, les caractéristiques du contexte urbain dans les pays en développement. Cette étude a exposé une nouvelle façon de comprendre un processus

d'institutionnalisation complexe, non linéaire et non déterministe, par le biais des micro-pratiques urbaines développées et mises en œuvre par les organisations de la société civile et en collaboration.

<http://www.theses.fr/2017PSLED076/document>

*Gestion d'entreprise / Théorie de l'action / Développement communautaire / Urbanisme / Participation des citoyens / Complexité / Processus d'institutionnalisation / Micro-Pratique / Théorie de l'activité / Porto Alegre / Rio Grande do Sul.*

SILVA de PONTES (Denio Igor)

***Une étude sur les modèles de gouvernance des zones industrielles et portuaires par l'économie des proximités : les cas du Pecém au Brésil et de Fos-sur-Mer en France***

Université Aix-Marseille. 2017. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; dir. Guieu (Gilles)

Localisation : Aix-MRS-Bib. électronique

Nous nous intéressons à la question des interactions entre les acteurs situés dans une agglomération géographique du type zone industrialo-portuaire (ZIP), pour ainsi déclencher des processus de coopération et de construction des réseaux territoriaux d'organisation. Suivant ce raisonnement, nous nous intéressons aux travaux qui cherchent à retracer l'émergence des concepts d'économie des proximités et de gouvernance territoriale. Nous tiendrons compte des approches qui visaient à réaffirmer la valeur des interactions et de la dimension territoriale sur les activités économiques. Nous partons de la constatation que « la propension à interagir avec les autres est une caractéristique fondamentale de l'homme » (Fujita et Thisse, 2003, p.25). Ainsi, nous partageons avec Bourdeau-Lepage et Huriot (2009) l'idée que la proximité traduit la plus ou moins grande facilité d'entrer en relation, donc d'interagir.

*Gestion / Économie régionale / Gouvernance territoriale / Port / Coopération entre entreprises / Zone industrialo-Portuaire / Analyse comparative / Pecém / Fos-sur-Mer (Bouches-du-Rhône) / Ceará / France.*

Haut de page

2018

MORGAN MILÁ (Marc)

***Essais sur la Répartition du Revenu : Perspectives Méthodologiques, Historiques et Institutionnelles avec Applications au Cas du Brésil (1926-2016) [Essays on Income Distribution : methodological, Historical and Institutional Perspectives with Applications to the case of Brazil (1926-2016)]***

École des Hautes Études en Sciences Sociales, Paris. 2018. Thèse de doctorat/Analyse et politiques économiques ; dir. Piketty (Thomas).

Localisation : non communiqué

Cette thèse consiste en trois essais sur la répartition des revenus, du point de vue de la production statistique (méthodes) et du développement économique (histoire et institutions). Comme Simon Kuznets l'a évoqué dans les années 50, pour commencer à comprendre la relation entre inégalité et développement, nous devons d'abord mesurer avec précision les tendances sous-jacentes aux phénomènes, avant de proposer ensuite une analyse des conditions qui les ont provoqués. "Avec ce début, nous pouvons alors essayer de traduire les éléments d'un passé correctement compris dans les conditions d'un présent bien compris" (Kuznets, 1955). Cette thèse poursuit cette piste d'investigation. Le premier chapitre, écrit avec Thomas Blanchet et Ignacio Flores, traite le problème croissant des enquêtes auprès des ménages de bien représenter les revenus les plus élevés. Il propose une nouvelle méthode pour réconcilier les données d'enquêtes avec des informations provenant de sources plus fiables, telles que des données fiscales. La méthode produit une base micro de données qui préserve la cohérence des autres variables socio-démographiques aux niveaux individuel et global, afin de permettre la poursuite des recherches dans un cadre distributif plus représentatif. La procédure est illustrée par des applications empiriques dans cinq pays, couvrant des contextes développés et moins développés pendant de nombreuses années. Les deuxième et troisième chapitres utilisent tous deux la méthode décrite dans le premier chapitre pour mesurer et analyser les inégalités de revenus pour différentes périodes et motifs au Brésil - une économie illustrative du développement tardif, où les enquêtes auprès des ménages sont une source de plus en plus problématique à partir de laquelle obtenir des informations crédibles sur la croissance relative des revenus de différentes parties de la population. Le deuxième chapitre combine des données non encore réconciliées afin de mettre au jour de nouvelles preuves et une nouvelle compréhension de l'inégalité des revenus au Brésil, en mettant l'accent sur la période très controversée des années 2000. Il constate que les inégalités au bas de l'échelle 90 % de la répartition ont diminué, mais que la concentration au sommet persiste à des niveaux très élevés. Cette dichotomie était due à la forte croissance moyenne des revenus dans les deux extrêmes de la distribution, principalement entre 2002 et 2013, alors que le milieu de la distribution était serré. La réduction des inégalités parmi une grande partie de la population était due à la réduction des inégalités des revenus du travail, mais insuffisante pour empêcher la concentration croissante du revenu national parmi les élites économiques. Le chapitre contextualise les résultats afin de comprendre ce qui peut être le moteur de la dynamique, du rôle progressif de la politique sociale au rôle régressif du système fiscal et de la politique monétaire. Le troisième chapitre, écrit avec Pedro Souza, étend l'analyse de l'inégalité brésilienne sur une période historique plus longue afin de déterminer d'où elle vient. L'objectif général est de jeter un nouvel éclairage sur la dynamique de la distribution à long terme et son lien avec la croissance économique dans un pays en développement tardif. Basé sur la construction d'un ensemble de données riches sur les inégalités couvrant l'ensemble de la population depuis 1976 et un groupe de revenu supérieur depuis 1926, et sur sa combinaison avec d'autres informations sur les inégalités et statistiques macro, le chapitre montre les niveaux et la persistance sans précédent de la concentration du revenu au Brésil, malgré des fortes changements économiques et politiques. Le chapitre explique l'absence d'une force égalitaire soutenue dans le pays par une théorie endogène des changements institutionnelles, qui découle de changements structurels et économiques, mais que les élites s'approprient finalement pour éviter la redistribution de facteurs "fondamentaux" (terre, capital, revenu, éducation), que les mutations économiques et les acteurs sociaux associés semblent exiger. Il identifie le coup militaire de 1964 et ses conséquences comme un moment crucial dans l'histoire de l'inégalité au Brésil, dont les idées et les politiques ont en grande partie suspendu la croissance inclusive, réservé des étranglements distributifs aux futurs gouvernements, et dont l'héritage se fait encore sentir aujourd'hui.

*Économie / Développement / Méthodologie / Inégalités / Élite / Mesure / Histoire / Institution / Revenu.*

PETITGAND (Cécile)

***La gestion émancipatrice des entreprises sociales : étude ethnographique d'une organisation du secteur de la mode à São Paulo (Brésil) [Emancipatory management of social enterprises]***

Université de Recherche Paris Sciences et Lettres PSL, Paris Dauphine/Universidade de São Paulo. 2018. Thèse de doctorat/Sciences de gestion (cotutelle) ; dirs Huault (Isabelle) et Comini (Graziella).

Localisation : Paris-PSL eTheses Dauphine

Cette recherche porte sur la gestion émancipatrice mise en œuvre par les entreprises sociales en vue de libérer leurs bénéficiaires –les populations « cibles » de leurs actions – de la pauvreté et de l'exclusion. Nous nous intéressons au cas particulier d'une entreprise sociale brésilienne, localisée dans la ville de São Paulo, dont la mission principale est de former des couturières et des artisans de quartiers populaires pour les intégrer au marché de la mode en tant qu'acteurs professionnels et autonomes. Reposant sur une étude ethnographique de près de dix-huit mois, cette thèse met en évidence la nature ambivalente des pratiques de gestion des entrepreneurs sociaux, en démontrant leurs effets à la fois libérateurs et oppressifs sur leurs bénéficiaires. En s'appuyant sur la théorie de l'émancipation développée par le pédagogue brésilien Paulo Freire, une référence décisive pour les entrepreneurs sociaux, cette thèse se propose de porter un regard critique sur le projet émancipatoire des entreprises sociales. Elle vise ainsi à apporter trois types de contribution à la littérature sur l'entrepreneuriat social. Sur le plan méthodologique, tout d'abord, cette étude met en avant la richesse d'une approche ethnographique interprétativiste et processuelle pour cerner toute la complexité des pratiques quotidiennes des entrepreneurs sociaux. Sur le plan théorique, ensuite, cette thèse replace au cœur du débat académique la question des relations entre entrepreneurs sociaux et populations locales, en faisant de ces dernières des acteurs centraux pour juger le potentiel émancipateur de l'entrepreneuriat social. Enfin, sur le plan de la pratique, cette étude propose de rénover la formation des entrepreneurs sociaux afin de redonner toute sa place aux thèmes du pouvoir et de ses déséquilibres, au sein du cursus des futurs praticiens de l'entrepreneuriat social

<http://www.theses.fr/2018PSLED014/document>

*Gestion émancipatrice / Entrepreneuriat social / Émancipation / Entreprise / Économie sociale et solidaire / ethnographie / Étude des pratiques / São Paulo / Freire (Paulo).*

ROJAS ROJAS (Jose Alejandro)

***Développement d'avantages concurrentiels dans les marchés des communications électroniques en Amérique du Sud : les cas de l'Argentine, le Brésil et le Chili***

Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne. 2018. Thèse de doctorat/Sciences économiques ; dir. Le Goff (Richard)

Localisation : Paris-Cujas-BU Droit ; Paris1-Bib. électronique

L'objet de cette thèse est de déterminer la présence d'avantages concurrentiels dans les marchés des communications électroniques d'Amérique du Sud. Les principaux opérateurs présents dans la région, dont Telefónica et América Móvil, sont entrés dans des conditions favorables au moment de la privatisation de l'industrie au cours des années 1990. À partir du début des années 2010, des changements dans la régulation tendent à rendre les marchés plus concurrentiels. L'évolution des performances dans ce contexte offre l'opportunité d'observer quels sont les opérateurs qui possèdent un avantage concurrentiel, et ceux dont la position découle de conditions d'entrée favorables. Cette thèse est articulée en cinq chapitres. Les deux premiers présentent le contexte institutionnel et l'évolution des marchés des télécommunications dans les trois pays cités. Dans le troisième chapitre, nous établissons que la concurrence dans les trois pays se fait par les infrastructures et s'accompagne d'une différenciation qualitative entre les opérateurs. Afin de déterminer si cette différenciation conduit à des avantages concurrentiels, nous analysons la présence de liens dans l'évolution des marges opérationnelles, et dans la volatilité des retours des actions des opérateurs (quatrième et cinquième chapitres). Nos résultats indiquent qu'il existe des liens à court terme dans l'évolution des marges opérationnelles entre opérateurs présents dans un même pays, ce qui indique une différenciation insuffisante pour s'affranchir des pressions concurrentielles. De plus la volatilité des retours des actions des opérateurs nationaux est nettement supérieure à celle des opérateurs multinationaux.

<http://www.theses.fr/2018PA01E002/document>

*Économie de marché / Télécommunications / Concurrence / Avantages concurrentiels / Argentine / Chili / Amérique du Sud..*

SILVA DUARTÉ (Natalia da)

***L'insertion des coopératives issues de l'agriculture familiale dans une global value chain : le cas des apiculteurs du Nordeste du Brésil***

Université de Pau et des Pays de l'Adour. 2018. Thèse de doctorat/Sciences de gestion ; codirs Jaussaud (Jacques) et Paché (Gilles).

Localisation : Pau-SCD-Bib. électronique

Notre thèse traite des compétences nécessaires à acquérir afin que les agricultures familiales puissent être incluses durablement dans une Global Value Chain. Nous y développons une grille de lecture de ces compétences, afin de rendre les coopératives capables de gérer leur Supply Chain Management. L'approche par compétences consiste en un apprentissage plus concret, plus actif et plus durable. Il met donc l'accent sur la capacité d'utiliser concrètement ce qui a été appris dans des tâches et situations nouvelles et complexes. Les difficultés des petits agriculteurs remontent à longtemps. Plusieurs études ont été développées pour résoudre leurs principaux problèmes. Ceux-ci comprennent la production à petite échelle, l'obtention du marché pour ces produits, la gestion de leur petite 'entreprise', l'acquisition d'un rendement financier. Le but de notre thèse n'est pas de transformer les petits agriculteurs aux grandes, cette erreur a déjà été commise précédemment par diverses politiques publiques dans les pays en développement. Notre objectif est de proposer une voie dans laquelle ils peuvent, même si petite, assurer leur qualité de vie à partir de la production et de la vente de leurs produits. Cependant, nous savons qu'un petit agriculteur n'est pas en mesure d'entrer individuellement dans le marché mondial. Le marché de la consommation a besoin d'une production continue, en volume et en qualité. Alors, ils ont besoin de développer des actions collectives qui puisse les insérer dans ce supply chain global. Pourquoi parlons-nous de l'introduction des producteurs dans les marchés mondiaux, et non pas son introduction dans les marchés locaux ? Eh bien, notre contexte est basé sur les petits agriculteurs de régions sous-développées, ça implique que, les régions dans lesquelles ils sont incorporés n'ont pas la capacité économique d'acheter leurs produits pour assurer la durabilité de leurs affaires, de



sorte que le défi est d'insérer les agriculteurs dans les circuits globales. Afin que les agriculteurs puissent avoir un paiement plus équitable pour leur production, et soit capable de « voler de ses propres ailes », à partir d'une approche capabilités, ils devraient chercher une forme d'organisation qui permet une production avec caractéristiques et qualité similaire, assurer le processus d'emballage et de transport, en plus avoir un potentiel financier et de gestion pour mener des négociations avec les clients et fournisseurs. L'option la plus discutée dans la littérature est la coopérative. À partir d'une étude de cas comparative qualitative nous analysons deux territoires dans la région Nordeste du Brésil, dont l'un réussit (le Piauí) et l'autre échoue (le Ceará). Nous élucidons que c'est entre autres la gestion du SCM, le soutien aux apiculteurs et le contrôle de qualité qui sont à l'origine du succès de la coopérative centrale du Piauí.

<http://www.theses.fr/2018PAUU2033/document>

*Gestion / Logistique / Organisation / Exploitation agricole / Agriculture familiale / Coopérative agricole / Apiculture / Supply Chain Management / Compétence / Global value Chain / Analyse comparative / Piauí / Ceará / Nordeste.*

STAINSACK BRAU (Cristiane)

***Mécanismes et conditions locales de concrétisation de l'innovation inverse : le cas du Brésil***

Université Paris Dauphine, Paris 9. 2018. Thèse de doctorat/Sciences de Gestion ; dir. Auplat (Claire).

Localisation : Paris-Dauphine-BU

Le travail de thèse porte sur l'innovation inverse et ses particularités managériales et organisationnelles au sein d'une filiale d'entreprise multinationale (EMN) localisée dans un pays émergent. Contrairement au modèle classique, l'innovation inverse peut se produire à partir d'un pays en voie de développement ou émergent, et ensuite être transférée vers un pays développé. Dans le cadre de cette recherche, nous nous intéressons au Brésil, un pays émergent où des entreprises mondiales disposent de centres de R&D de référence en Amérique Latine. L'innovation portée par la filiale d'une EMN est réalisée en fonction de divers facteurs et caractéristiques locales qui contribuent à ce que l'innovation menée par cette filiale se propage à l'échelle globale. Les objectifs de la recherche sont de mieux comprendre comment les EMN's s'organisent dans une approche d'innovation inverse, de progresser sur l'éclairage théorique, et de proposer un modèle de management favorisant l'innovation mondiale à partir des initiatives locales dans un pays émergent. Nos travaux mettent en œuvre une démarche qualitative qui s'appuie sur une méthode d'études multi-cas. Notre contribution est un nouveau modèle théorique et fonctionnel pour l'innovation inverse prenant en compte les éléments qui contribuent à ce phénomène : l'intégration entre la maison mère et la filiale, la décentralisation de la R&D et la valorisation de compétences locales et l'insertion dans le système national d'innovation (SNI). Nos résultats de recherche ont mis en avant l'existence d'autres types d'innovations au-delà de l'innovation technologique qui induit une innovation mondiale. Nous avons observé que les innovations au niveau managérial, processus ou marketing sont absorbées au sein de la maison mère et diffusées vers d'autres filiales à une échelle mondiale.

*Gestion / Innovation Inverse / Entreprises Multinationales (EMN) / Pays émergents / Management de l'innovation / Décentralisation de la R&D / Management.*

**Haut de page**